

SUJET 1

Je désire remercier une amie qui m'a rendu un grand service, mais j'ai un budget restreint.
Que me conseillez-vous ?

| | | |
|----------------------------|----------|---|
| ACADEMIE DE CAEN | CAP | Session 2000 |
| Durée totale : 45 min | Page 1/1 | FLEURISTE |
| SUJET N°1 Deuxième jour | | EP2 : Commercialisation - Simulation de vente |

SUJET 2

Un client, organisateur d'un rallye automobile, désire remettre un bouquet au vainqueur de cette course.

Que lui conseillez-vous ?

| | | |
|----------------------------|----------|---|
| ACADEMIE DE CAEN | CAP | Session 2000 |
| Durée totale : 45 min | Page 1/1 | FLEURISTE |
| SUJET N°2 Deuxième jour | | EP2 : Commercialisation - Simulation de vente |

SUJET 3

Un couple veut offrir à des amis très chers une superbe composition à l'occasion de la pendaison de leur crémaillère.
Que lui proposez-vous ?

| | | |
|--------------------------------|----------|---|
| ACADEMIE DE CAEN | CAP | Session 2000 |
| Durée totale : 45 min | Page 1/1 | FLEURISTE |
| S U J E T N°3 Deuxième jour | | EP2 : Commercialisation - Simulation de vente |

SUJET 4

Une jeune fille veut offrir à sa meilleure amie une plante ou une composition à l'occasion de son mariage.

Que lui conseillez-vous ?

| | | |
|----------------------------|----------|---|
| ACADEMIE DE CAEN | CAP | Session 2000 |
| Durée totale : 45 min | Page 1/1 | FLEURISTE |
| SUJET N°4 Deuxième jour | | EP2 : Commercialisation - Simulation de vente |

SUJET 5

Une maman désire offrir une composition à une voisine, professeur de chant, qui a aidé sa fille à préparer un concours.

Que lui conseillez-vous ?

| | | |
|----------------------------|----------|---|
| ACADEMIE DE CAEN | CAP | Session 2000 |
| Durée totale : 45 min | Page 1/1 | FLEURISTE |
| SUJET N°5 Deuxième jour | | EP2 : Commercialisation - Simulation de vente |

SUJET 6

Un jeune homme, pressé, désire offrir un bouquet ou une plante à la maman de sa petite amie, chez qui il est invité pour le dîner.
Que lui proposez-vous ?

| | | |
|----------------------------|----------|---|
| ACADEMIE DE CAEN | CAP | Session 2000 |
| Durée totale : 45 min | Page 1/1 | FLEURISTE |
| SUJET N°6 Deuxième jour | | EP2 : Commercialisation - Simulation de vente |

SUJET 7

Une jeune fille vient d'emménager et pour égayer un peu son appartement, elle aimerait une ou deux plantes. L'appartement est orienté plein sud, avec deux baies vitrées.

Que lui conseillez-vous ?

| | | |
|----------------------------|----------|---|
| ACADEMIE DE CAEN | CAP | Session 2000 |
| Durée totale : 45 min | Page 1/1 | FLEURISTE |
| SUJET N°7 Deuxième jour | | EP2 : Commercialisation - Simulation de vente |

SUJET 8

Une grand-mère organise un déjeuner pour l'anniversaire de sa petite fille et elle désire décorer la table.

Que lui conseillez-vous ?

| | | |
|--------------------------------|----------|---|
| ACADEMIE DE CAEN | CAP | Session 2000 |
| Durée totale : 45 min | Page 1/1 | FLEURISTE |
| S U J E T N°8 Deuxième jour | | EP2 : Commercialisation - Simulation de vente |

SUJET 9

Un jeune papa (1er enfant) veut offrir des fleurs à sa femme qui est à la maternité.

Que lui proposez-vous ?

| | | |
|----------------------------|----------|---|
| ACADEMIE DE CAEN | CAP | Session 2000 |
| Durée totale : 45 min | Page 1/1 | FLEURISTE |
| SUJET N°9 Deuxième jour | | EP2 : Commercialisation - Simulation de vente |

SUJET 10

Un jeune homme va pour la première fois dîner chez les parents de son amie. Il ne connaît pas les goûts ni le style de ces personnes. Il sait cependant que leur séjour est dans un dégradé de tons blancs et beiges et de style contemporain

Que lui conseillez-vous ?

ACADEMIE DE CAEN

CAP

Session 2000

Durée totale : 45 min

FLEURISTE

SUJET N°10
Deuxième jour

Page 1/1

EP2 : Commercialisation - Simulation de vente

SUJET 11

Une future mariée vient pour son bouquet de mariée (femme de 45 ans, « petite ronde »).

Que lui proposez-vous ?

| | | |
|-----------------------------|----------|---|
| ACADEMIE DE CAEN | CAP | Session 2000 |
| Durée totale : 45 min | Page 1/1 | FLEURISTE |
| SUJET N°11 Deuxième jour | | EP2 : Commercialisation - Simulation de vente |

SUJET 12

Une secrétaire vient commander une plante retombante pour un bureau d'accueil.

Que lui conseillez-vous ?

| | | |
|---------------------------------|----------|---|
| ACADEMIE DE CAEN | CAP | Session 2000 |
| Durée totale : 45 min | Page 1/1 | FLEURISTE |
| S U J E T N°12 Deuxième jour | | EP2 : Commercialisation - Simulation de vente |

SUJET 13

Un jeune homme très pressé souhaite un bouquet grandes tiges pour sa fiancée.
Que lui proposez-vous ?

| | | |
|-----------------------------|----------|---|
| ACADEMIE DE CAEN | CAP | Session 2000 |
| Durée totale : 45 min | Page 1/1 | FLEURISTE |
| SUJET N°13 Deuxième jour | | EP2 : Commercialisation - Simulation de vente |

SUJET 14

Le 21 juin, un jeune homme entre dans votre boutique. Il est invité à un repas suivi d'un concert en plein air et il désire offrir un bouquet à l'organisatrice de la manifestation.

Que lui conseillez-vous ?

| | | |
|---------------------------------|----------|---|
| ACADEMIE DE CAEN | CAP | Session 2000 |
| Durée totale : 45 min | Page 1/1 | FLEURISTE |
| S U J E T N°14 Deuxième jour | | EP2 : Commercialisation - Simulation de vente |