

# SUJET N° 11

A l'aide de vos connaissances et des documents ci-joints, vous répondrez à la question suivante :

Après avoir décrit les formes et les modalités de la croissance des entreprises, vous exposerez les raisons des opérations de concentration pour un courtier.

**B.P.**

Spécialité : **ASSURANCE**

Code Spécialité : .....

Durée :  
20 mn +  
20 mn

Session  
**2003**

Épreuve : **E6 – Économie appliquée à l'assurance (orale)**

N° sujet : **03-1660**

Coefficient:

Folio  
**1 / 2**

# LSN renforce sa présence régionale

**CROISSANCE** Le courtier vient d'absorber le cabinet nantais Marmin et poursuit son développement dans le Nord.

La Sécurité nouvelle assurances passe à l'offensive dans le Grand Ouest. L'an dernier, le courtier a renforcé sa stratégie commerciale en créant une direction régionale chapeautant les bureaux de Nantes et de Bordeaux. L'objectif était de décentraliser certaines opérations. Depuis, « les pouvoirs de souscription sont illi-

mités et les sinistres gérés localement », explique Jean-Paul Uguen, directeur du bureau de Nantes.

## Doubler le chiffre d'affaires

Le rachat, début 2002, du courtier nantais Marmin (230 000 € de CA, 2 salariés), spécialisé en transport, est une nouvelle étape de la stratégie du groupe. « Notre déve-

loppement régional est d'abord basé sur la croissance organique et sera renforcé au cas par cas par des opérations de croissance externe », indique François Cabrol, directeur commercial de la région Grand Ouest. Avec l'apport du cabinet Marmin, LSN compte doubler son chiffre d'affaires sur la région nantaise (610 000 € de prévisionnel en 2002 contre 340 000 € réalisés en 2001).

L'accroissement de l'activité nécessitera, cette année, le recrutement de 2 personnes pour gérer les contrats et l'embauche de nouveaux commerciaux en 2003. Le courtier projette d'ouvrir une antenne à Rennes d'ici trois ans et envisage d'autres rachats de cabinets dans les mois à venir, notamment à Bordeaux et à Nantes pour 2003. ● **FABIENNE PROUX, À NANTES**

## DES COMPÉTENCES ACCRUES À LILLE

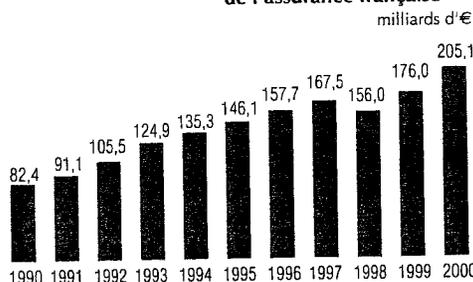
Pour accompagner son développement au sein de la métropole lilloise sous la direction d'Hervé Comot, le groupe LSN se dote de moyens. Il a équipé ses **nouveaux locaux** de Marcq-en-Barœul de toutes les **techniques modernes**, afin d'apporter à ses clients **un service de qualité aux meilleures conditions**.

LSN assurances a aussi **renforcé les compétences** de son équipe, notamment dans en assurance de flotte auto et de marchandises transportées, en assurance crédit et affacturage, et en assurance de personnes (prévoyance, complémentaire santé et retraite collective).

**JEAN-LUC DECAESTECKER, À LILLE**

L'ARGUS DE L'ASSURANCE • N° 6780 • 5 AVRIL 2002

Évolution du chiffre d'affaires mondial de l'assurance française



Premières sociétés d'assurance européennes en 2000

	Chiffres d'affaires	Fonds propres	Résultat net
1 Axa (F)	80,1	24,3	3,9
2 Allianz (ALL)	49,9	22,2	3,5
3 CGNU (GB)	43,7	21,4	-2,8
4 Generali (I)	41,9	9,0	1,4
5 Munich RE (ALL)	28,1	14,1	1,8
6 ING (NL)	27,9	25,2	12,0
7 Zurich Financial Service (CH)	27,5	14,5	2,6
8 Prudential (GB)	22,9	6,3	1,1
9 Aegon (NL)	18,7	12,8	2,1
10 Royal & Sun Alliance (GB)	18,6	9,8	0,0
11 AGF (F)	17,4	5,4	0,8
12 Skandia (S)	15,7	2,3	3,2

TEF 2002/2003

B.P.

Spécialité : ASSURANCE

Code Spécialité : N° M

Durée : 20 mn + 20 mn

Session 2003

Épreuve : E6 – Économie appliquée à l'assurance (orale)

N° sujet : 03-1660

Coefficient:

Folio 2 / 2