

**SUJET n° 2**

**Après chaque épilation, lors de la repousse du poil, votre cliente se plaint d'avoir beaucoup de poils sous la peau. Elle vient vous demander un conseil afin de remédier à son problème.**

**1<sup>ère</sup> partie ECRITE (45 minutes)**

A partir de vos connaissances et du cas posé, renseigner la fiche technique ci-jointe.

**2<sup>ème</sup> partie ORALE (15 minutes)**

Après avoir remis la fiche technique au jury, développer votre argumentation de vente dans le souci du respect du conseil.

**RAPPEL : Le candidat sera interrogé sur ce qu'il entend faire pour la promotion d'un nouveau produit et/ou d'une nouvelle prestation.**

Groupement inter-académique II		Session 2003	
<b>B.P. : ESTHÉTIQUE - COSMÉTIQUE</b>			
Epreuve 2 : Conseil et vente			
Type : <b>SUJET n°2.</b>	Durée : 1 h	Coefficient : 2,5	Page : 1/2

PRODUITS PROPOSES		PRESTATIONS PROPOSEES A L'INSTITUT	
Type	Rythme d'utilisation Justifications	Type	Justifications
		<b>CONSEILS COMPLEMENTAIRES</b>	

Groupement inter-académique II		Session 2003		<b>CANDIDAT :</b>	
<b>B.P. : ESTHÉTIQUE - COSMÉTIQUE</b>				Nom :	
Epreuve 2 : Conseil et vente					
Type : <b>Fiche technique</b> <b>SUJET n°</b>	Durée : 1 h	Coefficient : 2,5	Page : 2/2	Prénom :	