

**SUJET n° 2**

**Votre cliente vient dans votre institut : elle désire des conseils pour son fils de 18 ans qui présente une peau épaisse avec de nombreux comédons.**

**1<sup>ère</sup> partie ECRITE** (45 minutes)

A partir de vos connaissances et du cas posé, renseigner la fiche technique ci-jointe.

**2<sup>ème</sup> partie ORALE** (15 minutes)

Après avoir remis la fiche technique au jury, développer votre argumentation de vente dans le souci du respect du conseil.

**RAPPEL** : Le candidat sera interrogé sur ce qu'il entend faire pour la promotion, proposée par le jury, d'un nouveau produit et/ou d'une nouvelle prestation.

Groupement inter-académique II	Session 2004		
<b>B.P. : ESTHÉTIQUE - COSMÉTIQUE</b>			
Epreuve 2 : Conseil et vente			
Type : <b>SUJET n°2.</b>	Durée : 1 h	Coefficient : 2,5	Page : 1/2

<b>PRODUITS PROPOSES</b>		<b>PRESTATIONS PROPOSEES A L'INSTITUT</b>	
<b>Type</b>	<b>Rythme d'utilisation Justifications</b>	<b>Type</b>	<b>Justifications</b>
		<b>CONSEILS COMPLEMENTAIRES</b>	

Groupement inter-académique II		Session 2004		<b>CANDIDAT :</b>	
<b>B.P. : ESTHÉTIQUE - COSMÉTIQUE</b>				Nom :	
Epreuve 2 : Conseil et vente					
Type : <b>Fiche technique</b> <b>SUJET n°</b>	Durée : 1 h	Coefficient : 2,5	Page : 2/2	Prénom :	