

SUJET n° 2

Votre cliente vient dans votre institut : elle désire des conseils pour son fils de 18 ans qui présente une peau épaisse avec de nombreux comédons.

1^{ère} partie ECRITE (45 minutes)

A partir de vos connaissances et du cas posé, renseigner la fiche technique ci-jointe.

2^{ème} partie ORALE (15 minutes)

Après avoir remis la fiche technique au jury, développer votre argumentation de vente dans le souci du respect du conseil.

RAPPEL : Le candidat sera interrogé sur ce qu'il entend faire pour la promotion, proposée par le jury, d'un nouveau produit et/ou d'une nouvelle prestation.

Groupement inter-académique II	Session 2004		
B.P. : ESTHÉTIQUE - COSMÉTIQUE			
Epreuve 2 : Conseil et vente			
Type : SUJET n°2.	Durée : 1 h	Coefficient : 2,5	Page : 1/2

PRODUITS PROPOSES		PRESTATIONS PROPOSEES A L'INSTITUT	
Type	Rythme d'utilisation Justifications	Type	Justifications
		CONSEILS COMPLEMENTAIRES	

Groupement inter-académique II		Session 2004		CANDIDAT :	
B.P. : ESTHÉTIQUE - COSMÉTIQUE				Nom :	
Epreuve 2 : Conseil et vente					
Type : Fiche technique SUJET n°	Durée : 1 h	Coefficient : 2,5	Page : 2/2	Prénom :	