

Session octobre 2005

BREVET PROFESSIONNEL BOULANGER

**GESTION,
COMPTABILITE ET
TECHNIQUES
COMMERCIALES**

U.42

SUJET

Coefficient : 3

Durée : 3 heures

Vous venez d'obtenir votre brevet professionnel de boulanger, après une formation complète (BEP boulanger et BEP pâtissier).

Vous décidez, avec l'appui de votre conjointe, de reprendre un fonds. Votre recherche est axée sur l'agglomération chalonnaise. Après plusieurs visites d'entreprises, vous choisissez d'étudier plus attentivement, une entreprise de boulangerie-pâtisserie, située rue du Général Leclerc.

Dossier n° 1 : ANALYSE DU MARCHE

Dossier n° 2 : NOUVELLE(S) GAMME(S) DE PRODUITS

Dossier n° 3 : COUT DE REVIENT D'UN PRODUIT

Dossier n° 4 : PLAN DE FINANCEMENT

Dossier n° 5 : EMPRUNT

Dossier n° 6 : AMORTISSEMENT

Examen : Brevet Professionnel	Session : 2005	SUJET
Spécialité : BOULANGER	Epreuve U42 : Gestion Comptabilité et Techniques Commerciales	
Durée : 3 h	Coefficient : 3	Page : 1 sur 12

DOSSIER n° 1 : ANALYSE DU MARCHÉ

1.1 A l'aide des annexes 1 et 2, réaliser une analyse du marché (document 1) en citant la concurrence à laquelle vous serez confronté, la demande adressée à l'entreprise et la situation économique de l'agglomération chalonnaise.

Puis dégager les points forts et les points faibles de ce fonds de commerce (document 2).

DOCUMENT 1 : analyse du marché

Concurrence	- - - -
Demande	- -
Situation économique	Avantages : - - Inconvénients : - -

Examen : Brevet Professionnel	Session : 2005	SUJET
Spécialité : BOULANGER	Epreuve U42 : Gestion Comptabilité et Techniques Commerciales	
Durée : 3 h	Coefficient : 3	Page : 2 sur 12

DOCUMENT 2 : Analyse du fonds de commerce

POINTS FORTS	POINTS FAIBLES
-	-
-	-
-	-
-	
-	

Examen : Brevet Professionnel	Session : 2005	SUJET
Spécialité : BOULANGER	Epreuve U42 : Gestion Comptabilité et Techniques Commerciales	
Durée : 3 h	Coefficient : 3	Page : 3 sur 12

Chalon sur Saône, sous-préfecture du département de Saône et Loire (71) est le 2^{ème} pôle économique de Bourgogne et la première ville du département.

Population : 52 260 habitants pour la ville d'une superficie de 1522 hectares, 102 000 habitants pour l'agglomération chalonnaise.

D'après les 3 derniers recensements, on constate une baisse constante de la population chalonnaise, au profit des communes environnantes. Chalon reste donc une ville dynamique, 35 % des salariés travaillant à Chalon sur Saône déjeunent sur place.

Emploi : Dans un rayon de 30 mn autour de Chalon, on dénombre plus de 223 000 actifs (et 4 000 étudiants BAC +1 à +6).

Ses actifs se répartissent :

- 5 % dans l'agriculture
- 6 % dans le bâtiment
- 30 % dans l'industrie
- 59 % dans le commerce et les services

Le taux de chômage est d'environ 10 % (dont 60 % de femmes et 16,70 % de jeunes de moins de 25 ans).

Activités économiques : On répertorie 450 entreprises, appartenant à des secteurs en plein développement (logistique, plastique...).

Commerce : Le commerce fut depuis toujours la vocation de Chalon sur Saône, ville située sur les grandes voies de communication.

Sa zone d'attraction commerciale est la plus importante de tout le département. Tous achats confondus, la ville est fréquentée par une population de plus de 180 000 personnes.

Le commerce de détail se répartit entre les boutiques traditionnelles et les grands magasins, essentiellement placés au centre ville, et plus précisément le long des rues piétonnes.

A cela, il faut ajouter les marchés hebdomadaires :

- vendredi : non alimentaire – au centre ville
- dimanche matin : alimentaire – place St-Vincent et rue aux Fèvres.

Les grandes surfaces : 3 hypermarchés et 15 supermarchés situés à l'extérieur du centre ville.

Le petit commerce Chalonnais connaît comme partout une phase critique. Actuellement, la municipalité en collaboration avec la C.C.I. et la Chambre de Métiers met en place un F.I.S.A.C. (Fonds d'Intervention pour la Sauvegarde de l'Artisanat et du Commerce) pour soutenir et redynamiser les commerces de détail.

De plus, Chalon sur Saône accueille des manifestations tout au long de l'année.

Examen : Brevet Professionnel	Session : 2005	SUJET
Spécialité : BOULANGER	Epreuve U42 : Gestion Comptabilité et Techniques Commerciales	
Durée : 3 h	Coefficient : 3	Page : 4 sur 12

LE FONDS DE COMMERCE

Annexe 2

- Situation :** Rue Général Leclerc
Centre ville
- Stationnement :** Sur la rue du Général Leclerc
A proximité, sur la place de Beaune (30 emplacements)
- Attraction :** Rue dynamique présentant tous types de magasins
Rue où sont implantés la sous préfecture, le service social de la ville
La place de l'hôtel de ville est à proximité du fonds
La poste principale se situe à 200 m
Les rues piétonnes sont proches
A 500 m, les quais de Saône, très touristiques...
- Magasin :** Il est très spacieux et a été rénové, il y a une dizaine d'années
Il dispose d'une grande pièce attenante et d'une cour intérieure non utilisées.
- Laboratoire :** Laboratoire fonctionnel possédant un matériel récent avec une unité de surgélation.
- Heures d'ouverture du magasin :** De 7h00 à 12h15 le matin
De 15h00 à 19h00 l'après-midi
Fermeture le dimanche et le lundi.
- Structure des ventes :** - 86 % : pains, viennoiseries fabriqués sur place
- 12 % : pâtisserie maison
- 2 % : épicerie sèche.
- Qualité des produits :** Les produits de boulangerie sont de qualité satisfaisante mais la Pâtisserie n'est pas très raffinée.
- Concurrence :** 40 boulangeries sur la ville de Chalon sur Saône.
A 20 m, sur le même trottoir, un terminal de cuisson ouvert de 7h30 à 21h00 non stop, tous les jours.
A 300 m, de l'autre côté de la route, une boulangerie traditionnelle, axée sur des produits de haute qualité (de 8h00 à 12h00 et de 15h00 à 19h00).
A 500 m, une pâtisserie fine fermée le lundi et le dimanche après-midi).

Examen : Brevet Professionnel	Session : 2005	SUJET
Spécialité : BOULANGER	Epreuve U42 : Gestion Comptabilité et Techniques Commerciales	
Durée : 3 h	Coefficient : 3	Page : 5 sur 12

DOSSIER N° 2 : NOUVELLE(S) GAMME(S) DE PRODUITS

2.1 Définir 2 gammes de produits et les méthodes de commercialisation que vous pourriez mettre en place pour dynamiser les ventes, en justifiant vos réponses.

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Examen : Brevet Professionnel	Session : 2005	SUJET
Spécialité : BOULANGER	Epreuve U42 : Gestion Comptabilité et Techniques Commerciales	
Durée : 3 h	Coefficient : 3	Page : 6 sur 12

DOSSIER N° 3 : COUT DE REVIENT D'UN PRODUIT

Arrondir tous les calculs au centime

3.1 Calculer le coût de revient (document 3) de l'un de vos futurs produits, « les cookies », à l'aide de l'annexe 3.

DOCUMENT 3 : Calcul du coût de revient

Matières	Quantité	Unité	Prix d'achat	Montant
TOTAL				
Main d'œuvre (détail des calculs)				
COUT DE REVIENT				

3.2 Déterminer le prix de vente TTC (document 4), à l'aide de l'annexe 3.

DOCUMENT 4 : Calcul du prix de vente

Prix de vente HT (détail des calculs)	
T.V.A.	
Prix de vente TTC	
Prix de vente TTC à l'unité	

Examen : Brevet Professionnel	Session : 2005	SUJET
Spécialité : BOULANGER	Epreuve U42 : Gestion Comptabilité et Techniques Commerciales	
Durée : 3 h	Coefficient : 3	Page : 7 sur 12

Annexe 3

Recette pour 50 cookies

Ingrédients	Quantités
Beurre	375 g
Sucre	225 g
Crème	120 g
Farine	600 g
Pépites de chocolat	300 g

Prix des matières premières

Ingrédients	Unité	Prix
Beurre	kg	4,60 €
Sucre	kg	1,06 €
Crème	kg	3,80 €
Farine	quintal	68,60 €
Pépites de chocolat	kg	5,80 €

Temps de fabrication : 30 mn pour 1 recette

Salaire de l'ouvrier : 1070 € brut mensuel pour 151,67 h de travail

Charges patronales : 40 % du salaire brut

Taux de marque : 40 %

T.V.A. : 5,5 %

Examen : Brevet Professionnel	Session : 2005	SUJET
Spécialité : BOULANGER	Epreuve U42 : Gestion Comptabilité et Techniques Commerciales	
Durée : 3 h	Coefficient : 3	Page : 8 sur 12

DOSSIER N° 4 : PLAN DE FINANCEMENT

Voici l'ensemble des investissements à réaliser pour l'installation de votre futur établissement :

- Fonds de commerce : 118 000 € (non soumis à la TVA)
- Aménagements et agencements divers : 12 000 € TTC
- Frais d'acquisition : 5 500 € TTC
- Fonds de roulement, disponibilités : 2 300 €
- Stock de matières premières : 1 000 € TTC
- Vous prévoyez de faire un apport personnel de : 80 000 €
- Concernant les aménagements et agencements, les conditions de paiement sont les suivantes : 20 % comptant, le reste à 3 mois.

4.1 Etablir le plan de financement et en déduire le montant de l'emprunt nécessaire (document 5).

DOCUMENT 5 : Plan de financement

Besoins		Ressources	
- Investissements		- Apport	
- Frais		- Emprunt	
- Stock		- Crédit fournisseurs	
- Trésorerie			
TOTAL BESOINS		TOTAL RESSOURCES	

Examen : Brevet Professionnel	Session : 2005	SUJET
Spécialité : BOULANGER	Epreuve U42 : Gestion Comptabilité et Techniques Commerciales	
Durée : 3 h	Coefficient : 3	Page : 9 sur 12

DOSSIER N° 5 : EMPRUNT

Suite à vos entretiens avec le banquier, vous optez pour un emprunt de 50 000 € aux conditions suivantes : durée quatre ans ; taux d'intérêt : 5,5 % l'an.

Le banquier vous remet un extrait du tableau d'amortissement de cet emprunt (annexe 4).

5.1 Calculer le montant des charges financières pour l'année 2005

.....
.....
.....
.....
.....

5.2 Expliquer l'influence de l'emprunt sur le résultat comptable 2005 de l'entreprise.

.....
.....
.....
.....
.....

5.3 Indiquer le montant de l'emprunt inscrit au bilan 2005 ?

.....

5.4 Calculer le coût total de ce crédit pour l'entreprise ?

.....

Examen : Brevet Professionnel	Session : 2005	SUJET
Spécialité : BOULANGER	Epreuve U42 : Gestion Comptabilité et Techniques Commerciales	
Durée : 3 h	Coefficient : 3	Page : 10 sur 12

Annexe 4

Montant : 50 000 €

Taux d'intérêt : 5,5 %

Durée : 4 ans

Mensualités : 48

1^{ère} échéance le : 01/09/2005

Mensualité : 1 162,89 €

Date d'échéance	Capital restant dû	Intérêts	Capital	Mensualité
01/09/2005	50 000,00	229,17	933,65	1 162,89
01/10/2005	49 066,35	224,84	937,93	1 162,89
01/11/2005	48 128,42	220,59	942,23	1 162,89
01/12/2005	47 186,19	216,27	946,55	1 162,89
01/01/2006	46 239,64	211,93	950,89	1 162,89
01/02/2006	45 288,75	207,57	955,25	1 162,89

Examen : Brevet Professionnel	Session : 2005	SUJET
Spécialité : BOULANGER	Epreuve U42 : Gestion Comptabilité et Techniques Commerciales	
Durée : 3 h	Coefficient : 3	Page : 11 sur 12

DOSSIER N° 6 : AMORTISSEMENT

Pour présenter ces nouveaux produits, il est nécessaire d'investir dans un mobilier adapté. Après comparaison de différents devis, vous avez choisi la proposition des établissements *B. SOUTRENON* pour l'achat d'un rayonnage 5 rayons 250 par 30 en mélaminé décor sur crémaillère avec un bandeau au dessus.

6.1 Présenter les 5 premières lignes du tableau d'amortissement de cette immobilisation (document 6).

L'exercice comptable coïncide avec l'année civile.

DOCUMENT 6

Nom de l'immobilisation		Date de mise en service : 18/09/2005	
Valeur HT = 500 €		Durée : 8 ans	
TTC = 598 €		Mode d'amortissement linéaire	
		Taux d'amortissement :	
Année	Annuité	Cumul des annuités	Valeur nette comptable

Détail du calcul de la première annuité :

.....

Examen : Brevet Professionnel		Session : 2005	SUJET
Spécialité : BOULANGER		Epreuve U42 : Gestion Comptabilité et Techniques Commerciales	
Durée : 3 h	Coefficient : 3	Page : 12 sur 12	