

**MENTION COMPLÉMENTAIRE
ESSAYAGE, RETOUCHE, VENTE
EP2**

CORRIGE et BARÈME

DOSSIER 1 : EVOLUTION DES VENTES (/ 6 points)

- 1) Complétez le tableau des ventes en annexe 1. 3 pts
(Arrondissez vos résultats 2 chiffres après la virgule au plus proche)

ANNEES	2001	2002	2003	2004
VENTES en €	220 000	250 000	270 000	280 000
Taux d'évolution en %		13.64% 1pt	8% 1pt	3.70% 1 pt

- 0,5 pour chaque erreur d'arrondi.

- 2) Détail de calcul pour 2004/2003 : 1 pt
 $((280000-270000)/270000) \times 100 = 3.70\%$

- 3) Conclusions : 2 pts
Ventes en progression 1 pts
Mais ralentissement de la progression 1 pts

DOSSIER 2 : CHOIX D'UN FOURNISSEUR (/ 18 points)

Cf annexe 3

DOSSIER 3 : LA RECEPTION DES PRODUITS (/ 8 points)

Cf annexe 4

DOSSIER 4 : LE PRIX DE VENTE (/ 8 points)

Cf annexe 5

Groupement inter académique	Session 2006	Corrigé n°6M973
II		
MC Essayage Retouche Vente		
EP2 Gestion d'Entreprise (législation commerciale)		
Durée : 2h00	Coefficient 2	N° de page : C 1/3

ANNEXE 3 : 18 pts

FOURNISSEURS	REFERENCE	PRIX UNITAIRE HT	QUANTITE TOTALE SOUHAITEE	MONTANT BRUT TOTAL HT	TAUX REMISE	MONTANT REMISE	MONTANT NET TOTAL HT	TAUX D'ESCOMPTE	MONTANT ESCOMPTE	MONTANT NET APRES ESCOMPTE	DELAIS DE LIVRAISON	CONDITIONS DE TRANSPORT
Super borsalino 0.5 pt	0,5 pt pour ces 3 reports BT.....	19.40	30	0.25 pt 582							3 jours 0.25 pt	franco 0.25 pt
	0,5 pt pour ces 3 reports BC.....	24.00	20	0.25 pt 480								
	0,5 pt pour ces 3 reports BF.....	27.20	20	0.25 pt 544								
	0,5 pt pour ces 3 reports BS.....	29.60	40	0.25 pt 1184								
	MONTANT TOTAL :											
Extra canotier 0.5 pt	0,5 pt pour ces 3 reports CT.....	19.80	30	0.25 pt 594							8 jours 0.25 pt	franco 0.25 pt
	0,5 pt pour ces 3 reports CC.....	22.00	20	0.25 pt 440								
	0,5 pt pour ces 3 reports CF.....	26.80	20	0.25 pt 536								
	0,5 pt pour ces 3 reports CS.....	31.00	40	0.25 pt 1240								
	MONTANT TOTAL :											

/ 15 pts

Indiquez ci-dessous le fournisseur que vous retenez et justifiez votre choix :

La priorité de « LA VIE EN ROSE » étant de payer le moins cher possible, nous retiendrons donc SUPER BORSALINO (1 point) pour cet appel d'offres car cela revient à 2460.78 € HT contre 2669.50€ HT (2 points)

/ 3 pts

ANNEXE 3 : 2 points

Les deux éléments à contrôler avant de signer le bon de livraison du livreur :

- Le nombre de colis 1 point
- L'état des colis 1 point

ANNEXE 4 : 6 points

Anomalies constatées :

- Réf VC140 : erreur de prix (20,8 au lieu de 20,2) 2 points
- Réf PT402 : erreur de quantités (11 commandées, 14 livrées) 2 points
- Oubli de la remise habituelle de 10% 2 points

ANNEXE 5 : 8 points

Référence :	Prix d'Achat net HT (1)	Coefficient Multiplicateur	Prix de Vente TTC	Prix de Vente HT
PT 402	9,27	1,617	(0,5 pt) 14,99	(0,5 pt) 12,53
CB805	11,29	1,771	(0,5 pt) 19,99	(0,5 pt) 16,71
BS705	2,93	2,044	(0,5 pt) 5,99	(0,5 pt) 5,01

(1) Le prix d'achat HT tient compte de la remise habituelle de 10%.

Détail des calculs pour la référence PT402

$$14,99 = 9,27 \times 1,617 \quad 1 \text{ point}$$

$$12,53 = 14,99 : 1,196 \quad 1 \text{ point}$$

Prix de Vente à noter sur l'étiquette + justification

$$\text{Prix de vente} = 14,99 \text{ €} \quad 1 \text{ point}$$

Justification : obligation légale d'afficher les prix de vente TTC 2 points

MC Essayage Retouche Vente	Corrigé 6M/973
EP2 Gestion d'Entreprises (législation commerciale)	Page 3/3