

		Session 2006	Code sujet : 282CB06
Examen : BP BOUCHER		U41	
Epreuve : Gestion, comptabilité et techniques commerciales.			
Coefficient : 4	Durée : 3 heures	CORRIGE	1/5

CORRIGE

Nouvellement titulaire de votre BP Boucher, vous commencez votre travail chez Monsieur BONBOEUF, avant de prendre sa suite dans quelques années. Après avoir testé vos compétences professionnelles, celui-ci veut vous impliquer dans la gestion de sa boucherie. **Vous arrondirez vos résultats aux centimes d'euros près.**

1^{ère} PARTIE

Monsieur BONBOEUF vous demande, à l'aide des informations ci-dessous :

- D'effectuer la déclaration de TVA pour le mois de juillet (annexe 1) ;

Ventes de produits fabriqués du mois de juillet (TVA 5.5%) :	5 602.05 € TTC
Prestation de service (TVA 19.6%)	490.36 € TTC
Ventes de marchandises (TVA 5.5 %)	647.77 € TTC
Achats de matière d'œuvre (TVA 5.5%)	1 064.00 € HT
Achats d'épicerie (TVA 5.5%)	314.00 € HT
Achat d'une vitrine réfrigérée (immobilisation 19,6%)	12 259.00 € TTC

2^{ème} PARTIE

L'acquisition de la vitrine réfrigérée a été effectuée et mis en service le 18 juillet. Sachant que son exercice comptable se termine le 31 décembre, Monsieur Bonboeuf vous demande de :

- Complétez l'Annexe 2.

- D'expliquez l'utilité de l'amortissement dans une entreprise (Annexe 3).

3^{ème} PARTIE :

Profitant de votre dynamisme et de votre motivation, Monsieur Bonboeuf envisage de développer son activité, en achetant une camionnette magasin afin de proposer ses produits dans les petits villages avoisinants. Après une étude de marché appropriée, il a estimé que pour réaliser 100 € de chiffre d'affaires, il lui faut 40 € de charges variables et de 7 400 € de charges fixes annuelles.

- Complétez l'annexe 4 et déterminez son seuil de rentabilité et son point mort.

- Sachant qu'il pense réaliser 1300 € HT de CA par mois, lui conseillez vous de mettre cette activité en route ?

4^{ème} PARTIE

Le projet semble bien parti, et Monsieur Bonboeuf vous attribue un budget publicitaire de 7 000 € afin de prévenir vos clients potentiels sur la zone de chalandise.

Mr Bonboeuf vous demande :

- D'expliquer sur l'ANNEXE 5 le terme : "Clients potentiels".

- De présenter sur l'ANNEXE 6 quatre moyens de communication cohérents par rapport à votre budget, en expliquant les avantages et les inconvénients de chacun.

		Session 2006	Code sujet : 282CB06	
Examen : BP BOUCHER		U41		
Epreuve : Gestion, comptabilité et techniques commerciales.				
Coefficient : 4	Durée : 3 heures	CORRIGE	2/5	

ANNEXE 1 (21 points)

	Montant HT	TVA		Montant TTC
		5.5%	19.6%	
Ventes de produits fabriqués du mois	5310.00 1pt	292.05 1pt		(5602.05)
Prestation de service	410.00 1pt		80.36 1pt	(490.36)
Ventes de marchandises	614 1pt	33.77 1pt		(647.77)
TOTAL TVA COLLECTE		406.18 1pt		
Achat de matière d'œuvre	(1064.00)	58.52 1pt		1122.52 1 pt
Achat d'épicerie	(314.00)	17.27 1pt		331.27 1 pt
Sous TOTAL	1378.00 1pt	75.79 1pt		1453.79 1 pt
Immobilisation	10250.00 1pt		2009.00 1pt	(12259.00)
TOTAL TVA DEDUCTIBLE		2 084,79 2 pts		
TVA A PAYER				
CREDIT DE TVA		1 678,61 3pts		

		Session 2006	Code sujet : 282CB06
Examen : BP BOUCHER		U41	
Epreuve : Gestion, comptabilité et techniques commerciales.			
Coefficient : 4	Durée : 3 heures	CORRIGE	3/5

ANNEXE 2 (19 points)

Date d'acquisition : 17 juillet Date de mise en service : 17 juillet Valeur d'origine : 10250 € HT			1point	Durée d'utilisation : 5ans Mode : linéaire Taux : 20% 1point	
Années	Base de calcul	Dotation	Amortissements cumulés	Valeur nette comptable	
N	10250 1pt	928.19 2,5pts	928.19 1 pt	9321.81 1 pt	
N + 1		2050 1pt	2978.19 0,5pt	7271.81 0,5pt	
N + 2		2050 1 pt	5028.19 0,5pt	5221.81 0,5pt	
N + 3		2050 1 pt	7078.19 0,5pt	3171.81 0,5pt	
N + 4		2050 1 pt	9128.19 0,5pt	1121.81 0,5pt	
N + 5		1121.81 2pts	10250 0,5pt	0 1 pt	

Détail de calcul de la première annuité en linéaire : $10250 * 163/360 * 20/100 = 928.19$

NB : Ne pas pénaliser le reste des calculs si le taux ou la première annuité sont faux.

ANNEXE 3 6 pts (3 points pour chaque argument)

Rôle de l'amortissement dans une entreprise (donnez 2 arguments):

- Constater la dépréciation d'un bien;
- Réduire le bénéfice par une augmentation des charges ;
- Réduire le bénéfice imposable ;
- Constater la valeur du bien en fin d'exercice.

NB : Acceptez toute réponse cohérente.

		Session 2006	Code sujet : 282CB06
Examen : BP BOUCHER		U41	
Epreuve : Gestion, comptabilité et techniques commerciales.			
Coefficient : 4	Durée : 3 heures	CORRIGE	4/5

ANNEXE 4 (14 points)

COMPTE DE RESULTAT DIFFERENTIEL

Eléments	Montant	%
Chiffre d'affaire HT anuel	1 300 x 12= 15 660 2pts	100
Charges variables	15 660x40%=6 240 2pts	40
Marge sur charges variables	15 600-6 240=9 360 2pts	60
Charges fixes	7 400.00 1pt	

- Calcul du seuil de rentabilité : $CF / MSCV$ en % soit $7\,400 / 0,6 = 12\,333,33$ € par an 3pts

Soit 1 027.78 €

- Calcul du point mort : $12\,333,33 / 15\,600 \times 360 = 225j$ soit le 15/08 2pts

- Conseil : l'affaire semble rentable car on envisage un C.A mensuel de 1 300 et on a un S.R de 1 027 .2pts

ANNEXE 5 (4 points)

clients potentiels : ils se définissent comme étant les clients du magasin + les clients qui s'adressent aux concurrents + les non consommateurs relatifs (qui ne consomment pas de viande, mais qui pourraient.)

		Session 2006	Code sujet : 282CB06
Examen : BP BOUCHER		U41	
Epreuve : Gestion, comptabilité et techniques commerciales.			
Coefficient : 4	Durée : 3 heures	CORRIGE	5/5

ANNEXE 6 16 points (quatre points par moyen)

	description	Avantages	Inconvénients
1 ^{er} moyen : Journaux locaux	Annonce sur un journal local	- on peut toucher toute la zone. - Moyen peu coûteux.	Tout le monde ne le lit pas.
2 ^{ème} moyen Cinéma du quartier	Bande d'annonce avant le début du film	- on touche une population ciblée. - Contact local.	- Moyen un peu coûteux. - On ne touche pas toute la zone.
3 ^{ème} moyen Prospectus	- Distribution de prospectus(centres commerciaux, boites à lettres)	- On touche toute la zone de chalandise. - peu coûteux	Saturer les boites à lettres.
4 ^{ème} moyen Presse gratuite	Annonce sur un journal local gratuit avec photo éventuelle.	On touche tout le monde	Un peu coûteux

ACCEPTER TOUTES LES REPONSES COHERENTES AVEC LE BUDGET ET LA ZONE DE CHALANDISE