

Session octobre 2007

*BREVET PROFESSIONNEL BOULANGER*

GESTION,  
COMPTABILITE ET  
TECHNIQUES  
COMMERCIALES

U.42

*SUJET*

*Coefficient : 3*

*Durée : 3 heures*

Titulaire de votre Brevet Professionnel, vous êtes boulanger dans une petite commune proche du Havre.

#### FICHE D'IDENTITE DE L'ENTREPRISE

Raison sociale : L'ATELIER DU PAIN

Forme juridique : Entreprise individuelle

Adresse : 21 route du Havre 76280 Gonneville la Mallet

Tél : 02 32 35 20 16 17

Horaires d'ouverture :

Du mardi au samedi de 7h30 à 13 h et de 15h à 19h30, le dimanche de 7h30 à 13h30

Personnel : Vous-même boulanger, votre conjoint assurant la vente et un ouvrier pâtissier.

Exercice comptable : 01/01 au 31/12

Attrait commercial : Votre savoir faire

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 1/17

Soucieux de vous développer, vous projetez d'acquérir en 2007 une camionnette pour effectuer une tournée dans les communes environnantes. Vous effectuez les tâches suivantes relatives à votre projet.

**DOSSIER 1 : BUDGET PREVISIONNEL DE TRESORERIE**

Vous avez recueilli des prévisions de recettes et de dépenses pour le premier semestre 2007 (**annexe 1**) et vous établissez votre plan de trésorerie (**document 1**)

**ANNEXE 1**

**PREVISIONS DE RECETTES ET DEPENSES POUR LE 1<sup>ER</sup> SEMESTRE 2007**

**Recettes :**

En 2007, il est prévu une augmentation des chiffres d'affaires de 10% par rapport à 2006.

**Chiffre d'affaires de la boutique au premier semestre 2006**

Janvier 2006	12 070 €	Avril 2006	10 500 €
Février 2006	10 100 €	Mai 2006	18 170 €
Mars 2006	10 150 €	Juin 2006	21 510 €

**Dépenses :**

- Les achats représentent globalement 40 % du chiffre d'affaires.
- EDF/GDF prélève mensuellement la somme de 226 € sauf en mai et juin.
- Les primes d'assurance s'élèvent pour l'année à 2 951 €. Cependant, vous avez décidé de mensualiser vos prélèvements sur 10 mois, sauf juin et décembre, moyennant un coût supplémentaire de 2 % du total de la cotisation.
- Les salaires et charges s'élèvent à 4 020 € par mois (+ 20 % pour heures supplémentaires en mai et juin).
- La publicité représente 2 % du chiffre d'affaires annuel réparti : 20 % en mars, 30 % en mai et 50 % en septembre. (Chiffre d'affaires annuel prévisionnel 166 823 €).
- Les frais divers mensuels (papiers d'emballage, cartonnages, produits d'entretien, petits matériels, petites fournitures.....) sont de 1200 €.
- Les honoraires du comptable s'élèvent à 1 900 € par an payés par quart au début de chaque trimestre.
- Les acomptes de T.V.A. de 880 € sont payables en janvier et avril.
- Les intérêts sur emprunts sont payables comme suit :
  - o Janvier 956 €
  - o Mai 956 €
- Vous estimez avoir sur votre compte bancaire fin décembre 2006 la somme de 900 €.

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 2/17

## DOCUMENT 1

### 1.1 Compléter le plan de trésorerie

Arrondir toutes les sommes à l'euro le plus proche.

	JANVIER	FEVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN
<b>Recettes</b>						
<b>Chiffre d'affaires</b>						
<b>Depenses</b>						
<b>Achats</b>						
<b>EDF / GDF</b>						
<b>Assurances</b>						
<b>Salaires et charges</b>						
<b>Publicité</b>						
<b>Frais divers</b>						
<b>Honoraires</b>						
<b>Acompte T.V.A.</b>						
<b>Intérêts sur emprunts</b>						
<b>Total dépenses</b>						
<b>Solde du mois</b>						
<b>Solde fin de mois précédent</b>						
<b>Solde de fin de mois</b>						

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 3/17

**1.2 Justifier les calculs des postes suivants :**

Prime d'assurance :

.....  
.....  
.....  
.....

Salaires et charges :

.....  
.....  
.....  
.....

Publicité :

.....  
.....  
.....  
.....

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 4/17

## DOSSIER 2 : CHOIX D'UN FOURNISSEUR

Mi mai, au vu de votre budget prévisionnel, vous décidez d'acquérir une camionnette.

Vous avez listé des critères de choix précis (**annexe 2**).

Vous avez lancé un appel d'offres auprès des concessionnaires et vous avez reçu au début du mois de juin quatre propositions (**annexes 3, 4, 5, 6**).

Vous complétez le tableau de comparaison des offres fournisseurs et choisissez celui qui répond le mieux à vos critères (**document 2**).

### ANNEXE 2

#### CRITERES DE CHOIX RETENUS POUR L'ACHAT D'UNE CAMIONNETTE

- Direction assistée obligatoire
- Pas de moteur essence
- P.T.A.C. : 2800 kg minimum
- Préférence pour une marque française

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 5/17

### ANNEXE 3

Notre Dame Automobiles.  
Distributeur- Réparateur agréé.  
20, rue Marcel Paul  
76 600 Le Havre

Tél : 02.35.25.85.85  
Fax : 02.35.25.26.11  
www.notredame-auto.fr

N° DEVIS : 2 006 / 692 713  
Date 03 juin 2007

L'Atelier du pain

**OPEL VIVARO FOURGON 20 590,00 € H. T.**

2 l. CDTI 90 cv. (diésel)  
7 cv  
PTAC 2900 kg.  
Direction assistée.  
ABS  
Airbag conducteur  
Antidémarrage  
Volant réglable en profondeur  
Lever de vitesse au tableau de bord  
Verrouillage centralisé des portes à distance  
Volume utile 7.09 m<sup>3</sup>

Délai de livraison : 2 mois maximum selon disponibilité.

Remise : 20 %.

Paiement comptant, possibilité de financement, nous consulter.

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 6/17

## ANNEXE 4

PEUGEOT  
94 rue Demfert Rochereau  
76 600 Le Havre

Tél : 02.35.25.25.05  
Fax : 02.35.24.24.55

N° DEVIS : 258.698.2365  
Date 05 juin 2007

L'Atelier du pain

**PEUGEOT BOXER            20 750,00 € H. T.**

HDI 2 l. 100 cv (diésel)  
7 cv fiscaux  
Hauteur de chargement 1,93 m.  
PTAC 3,3 T.  
ABS  
Direction assistée.  
Airbag conducteur.  
Fermetures centralisées des portes  
Vitres électriques.

Délai de livraison : 5 semaines.  
Remise : 15 %.  
Paiement comptant, avec escompte de règlement de 2 %.

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 7/17

## ANNEXE 5

TELECOPIE	
RENAULT REAGROUP FRANCE OUEST REANAULT LE HAVRE 239à 273, boulevard de Graville 76 600 Le Havre	A l'attention de : Mr ou Mme X L'atelier du pain Gonneville.
N° de fax : 02.35.53.42.19	N° de fax : 02.35.26.59.48.
Le Havre, le 6 juin 2007	
Madame, Monsieur,	
Suite à votre appel d'offre, nous avons le plaisir de vous proposer :	
<ul style="list-style-type: none"><li>- Renault Fourgon L 2 H 1 1200 KG 2.0 16 V</li><li>- Motorisation : essence.</li><li>- PTCA 2990 KG</li><li>- Puissance fiscale : 9 cv.</li><li>- ABS</li><li>- Airbag conducteur.</li><li>- Rétroviseurs extérieurs à double miroirs.</li><li>- Direction assistée.</li><li>- Siège conducteur standard avec réglage en hauteur, longitudinal et inclinaison dossier.</li><li>- Climatisation av. manuelle.</li><li>- Tarif H.T. : 20 300 €</li><li>- Remise : 10 % aux professionnels</li><li>- Conditions de paiement : au comptant avec un escompte de 1 %</li><li>- Délai de livraison : 8 semaines.</li></ul>	
Nous espérons que notre offre retiendra toute votre attention et nous vous prions d'agréer, Madame, Monsieur, l'expression de nos sentiments dévoués.	
G. Jourdain.	
Nombre de pages y compris celle-ci : 1.	

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 8/17

## ANNEXE 6

TELECOPIE	
CITROEN 76 600 Le Havre	A l'attention de : Mr ou Mme X L'atelier du pain Gonneville.
N° de fax :	N° de fax : 02.35.26.59.48.
Nombre de pages y compris celle-ci : 1.	Le Havre, le 4 juin 2007
Madame, Monsieur,	
Suite à votre appel d'offre, nous avons le plaisir de vous proposer :	
CITROEN JUMPER Fourgon tôle 30 L1H1	
Motorisation: Hdi 100 - diesel 7 cv. fiscaux PTAC: 3,3 tonnes. Volume utile : 8 m <sup>3</sup> Sièges à réglages multiples Airbag conducteur. Assistance ABS Boite 5 vitesses ; Verrouillage automatique des portes en roulant. Fermeture centralisée des portes. Volant réglable. Capacité réservoir : 90 l. Nombreux rangements.	
<b>Prix : 20 700 € H.T.</b>	
Remise : 15 % aux professionnels Règlement comptant. Délai de livraison : 8 semaines.	
Nous vous souhaitons bonne réception, nous espérons que notre offre attirera votre attention et nous vous prions d'agréer, Madame, Monsieur, l'expression de nos sincères sentiments.	
Y. Duparc.	

## DOCUMENT 2

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 9/17

**2.1 Compléter le tableau de comparaisons des offres.**

	Fournisseur 1	Fournisseur 2	Fournisseur 3	Fournisseur 4
Marque				
Modèle				
Motorisation				
Puissance				
P.T.A.C.				
Volume utile				
Direction assistée				
ABS				
Airbag conducteur				
Prix H.T.				
Remise				
Escompte				
Prix net				
Conditions de paiement				
Délai de livraison				
Choix de fournisseur (mettre une croix)				

**2.2 Justifier votre choix.**

.....  
 .....  
 .....  
 .....

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 10/17

**DOSSIER 3 : MOYENS DE FINANCEMENT**

Un concessionnaire propose des possibilités de financement.  
Vous faites le point sur les 3 moyens de financement de l'investissement. (document 3)

**DOCUMENT 3**

**3.1 Citer les 3 moyens de financement des investissements et 2 avantages ou inconvénients en complétant le tableau ci-dessous.**

Moyens de financement	Avantages - Inconvénients
.....	* ..... ..... * ..... .....
.....	* ..... ..... * ..... .....
.....	* ..... ..... * ..... .....

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 11/17

**DOSSIER 4 : PLAN D'AMORTISSEMENT DE VOTRE ACQUISITION**

Début juin, après de nouvelles négociations avec le concessionnaire, vous achetez une camionnette au prix de 19 016.40 € TTC.

Vous établissez le début du plan d'amortissement (**document 4**)

**DOCUMENT 4**

**4.1 Compléter les 4 premières lignes du plan d'amortissement de la camionnette.**

Arrondir les résultats à l'euro le plus proche.

Camionnette				
Date d'achat : 6 juin 2007				
Prix d'achat TTC : 19 016.40 €				
Prix d'achat HT : .....				
Base d'amortissement : .....				
Mode d'amortissement : <b>LINEAIRE</b>				
Durée d'utilisation : <b>8 ans</b>				
Taux d'amortissement : .....				
Année	Base d'amortissement	Annuité d'amortissement	Cumul des amortissements	Valeur nette comptable.
.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....

**4.2 Justifier les calculs**

Prix d'achat HT : .....

Taux d'amortissement : .....

Première annuité : .....

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 12/17

## DOSSIER 5 : RENTABILITE DE LA TOURNEE

Vous ne souhaitez pas vous lancer sans avoir vérifié la rentabilité de votre projet de tournée. Vous avez défini avec précision votre zone de chalandise et fait des prévisions comptables (**annexe 7**). Vous vérifiez la rentabilité de votre projet (**document 5**)

### ANNEXE 7

#### ELEMENTS NECESSAIRES POUR ETABLIR LA TOURNEE

##### Zone de chalandise :

Parcours de la tournée	Km parcourus	Nombre d'habitants
Gonneville la Mallet		1139
Villainville	3.38	288
Beaurepaire	4.63	393
Pierrefiques	2.93	106
Bordeaux saint clair	6.32	566
Les loges	1.67	1036
Fongueusemare	4.69	170
Cuvervilles	4.60	292
Criquetot l'esneval	2.98	2149
Gonneville la Mallet	3.57	

Nombre de personnes par ménage dans cette zone : 1.52

Au cours de la tournée, on estime que 20 % des ménages sont des clients potentiels.

La dépense moyenne par ménage à chaque tournée peut être estimée à 2 € par passage.

Nombre de tournées par semaine : 3 toute l'année.

Temps nécessaire pour réaliser une tournée : 4 heures

##### Prévisions comptables :

Coût de revient des produits vendus : 60 % du chiffre d'affaires.

Coût de la publicité :

Les frais engagés peuvent être considérés comme nuls car on peut estimer que le passage de la camionnette comportant le nom de la boulangerie amènera une clientèle supplémentaire au magasin de Gonneville la Mallet.

Charges de personnel :

Coût horaire charges sociales comprises du livreur assurant les tournées : 14 €

Amortissement de la camionnette : 1500 € par an.

Assurance de la camionnette : 1800 € par an.

Consommation de la camionnette : 10 litres de gasoil au 100 km. Prix du litre de gasoil : 1.01 €

Autres charges annuelles : 200 €

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 13/17

**DOCUMENT 5**

**Arrondir tous les calculs à l'entier**

**5.1 Calculer le nombre de ménages potentiels à chaque tournée.**

.....  
.....

**5.2 Calculer le chiffre d'affaires potentiel annuel.**

.....  
.....  
.....

**5.3 Calculer le coût de revient des produits vendus.**

.....  
.....

**5.4 Calculer les charges de personnel.**

.....  
.....  
.....

**5.5 Calculer le coût du gasoil.**

.....  
.....  
.....

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 14/17

**5.6 Vérifier la rentabilité en complétant le tableau ci-dessous.**

Charges prévisionnelles	Montant	Produits prévisionnels	Montant
Coût de revient des produits vendus		Chiffre d'affaires	
Charges de personnel			
Amortissement de la camionnette			
Assurance de la camionnette			
Consommation de la camionnette			
Autres charges			
Total des charges		Total des produits	
BENEFICE		PERTE	
Total		Total	

**5.7 Commenter le résultat obtenu.**

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 15/17

**DOSSIER 6 : CAMPAGNE PUBLICITAIRE POUR LE LANCEMENT DE LA TOURNEE**

Votre projet va vous permettre d'augmenter votre chiffre d'affaires et de faire des bénéfices supplémentaires, vous décidez de commencer les tournées au mois de septembre et vous préparez votre campagne publicitaire.

Une annonce dans la presse est la meilleure solution. Plusieurs formes de publicité vous sont proposées par le journal local (**annexe 8**). Vous avez sélectionné la forme de publicité appropriée à votre projet (**annexe 9**) et vous calculez le coût TTC de votre action publicitaire (**document 6**)

**ANNEXE 8 : TARIFS H.T. 2007 DES DIFFERENTS FORMATS PUBLICITAIRES**

**Le Publireportage**

Les formats :	Tarifs € H.T.	Le Havre
¼ de page H 250 x 180 mm	¼ de page le samedi	1 195
½ page H 250 x 365 mm		
<b>Emplacement :</b> Page Localité (Noir)	¼ de page en semaine	1 010
<b>Produit :</b> « Commerces et entreprises »	½ page le samedi	2 225
Frais de pige inclus (secteur Le Havre) photos à nous fournir	½ page en semaine	1 905

**Page UNE du quotidien**

Les formats :	Tarifs € H.T.	1 parution semaine	1 parution le samedi
Manchette H 68 x L 88 mm (haut de page)	Manchette	635	855
Super Manchette H 118 x L 88 mm (haut de page)			
Pullman H 100 x L 88 mm (bas de page)	Super Manchette	1 010	1 350
Double Pullman H 100 x L 180 mm (bas de page)	Pullman	770	1 055
<b>Emplacement :</b> Page UNE QUADRI	Double Pullman	1 455	1 980

**Modules publicitaires**

Les formats:	Tarifs € H.T.	Le Havre
¼ de page H 250 x L 180mm	¼ de page le samedi	1 883
12 modules H 156 x L 180 mm	¼ de page en semaine	1 410
4 modules H 103 x L 88 mm	12 modules le samedi	1 133
<b>Emplacement :</b> Page Localité (Noir)	12 modules en semaine	845
	4 modules le samedi	472
	4 modules en semaine	352

Rouge : + 10 %      Quadri : + 20 %

Conditions commerciales : Remise multi-parutions : - 40 %

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 16/17

## ANNEXE 9 : CHOIX DE LA FORME DE PUBLICITE

- 4 modules H 103 x L 88 mm avec 5 parutions sur 10 jours,
- Les parutions se feront les jeudi 21 juin 2007, samedi 23 juin 2007, lundi 25 juin 2007, jeudi 28 juin 2007 et samedi 30 juin 2007.
- Action « quadri » pour insérer à l'annonce la photo du camion.

## DOCUMENT 6

### 6.1 Calculer le coût TTC de l'action publicitaire

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Brevet Professionnel	Session Octobre 2007	<b>SUJET</b>
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion comptabilité et techniques commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 17/17