

Session 2007		329CB07	
Corrigé BP BOUCHER		E4 – U41	
Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales			
Coefficient : 4	Durée : 3 h 00	Feuille : 1/9	

Ce sujet comporte cinq parties indépendantes

Première partie :	Enregistrement au journal de l'achat d'une immobilisation et son amortissement	12 points
Deuxième partie :	Calcul d'un seuil de rentabilité	19 points
Troisième partie :	Calcul de la taxe sur la valeur ajoutée	13 points
Quatrième partie :	Analyse de projet	16 points
Cinquième partie :	Techniques commerciales	20 points
TOTAL :		80 POINTS

Session 2007		329CB07	
Corrigé BP BOUCHER			
Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales		E4 – U41	
Coefficient : 4	Durée : 3 h 00	Feuille : 3/9	

Travail à faire :

1.1. M LEVEAU vous demande d'enregistrer au journal, ci-dessous, l'achat de la rôtissoire et son paiement.

4 points

		15/06		
21		Immobilisation corporelle	3500	
	404	Fournisseur Immobilisation		3500
		Facture 252253		
		30/6		
404		Fourn Immo	3500	
	512			3500
		CB 123456	Banque	

1.2. M LEVEAU vous demande de compléter le tableau d'amortissement de la rôtissoire. Il a choisi l'amortissement LINEAIRE.

8 points

Valeur à amortir : 3 500		Taux linéaire : 20 %	
Date de mise en service : 15/06/06		Annuité constante : 700	
Durée d'utilisation : 5 ans		Calcul de la première annuité : 3500 x 0.20 x 6.5/12 = 379.17	
Années	Valeur d'origine	Annuité amortissement	Valeur nette comptable
2006	3 500	379.17	3 120.83
2007	3 500	700	2 420.83
2008	3 500	700	1720.83
2009	3 500	700	1020.83
2010	3 500	700	320.83
2011	3 500	320.83	0

Session 2007		329CB07	
Corrigé BP BOUCHER			
Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales		E4 – U41	
Coefficient : 4	Durée : 3 h 00	Feuille : 5/9	

2.2.M LEVEAU vous demande de compléter le tableau différentiel d'exploitation, ci-dessous :

8 points

ELEMENTS :	MONTANTS :	% :
CA HT	55260	100 %
Charges variables :		
- Achats MP	7272	
- Achats non stockés	1294.40	
- Services extérieurs	4472	
- Salaires et charges	2835.40	
Total Charges variables	15 873.80	28.72 %
Marge sur coût variable	39 386.20	71.27 %
Charges fixes	- 21 287.20	
RESULTAT	18 099	

2.3.Mr LEVEAU vous demande également de calculer le seuil de rentabilité :

6 points

$$- \dots\dots SR = \frac{CA \times CF}{M / CV} = 29\,866.57$$

OU

$$- \dots SR = CF / T^{\circ} M / CV = 29\,866.57$$

Session 2007		329CB07	
Corrigé BP BOUCHER			
Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales		E4 – U41	
Coefficient : 4	Durée : 3 h 00	Feuille : 7/9	

Quatrième Partie : Analyse de projet.

(16 points)

M Leveau décide d'acquérir un nouveau fonds de commerce. Après négociation, M Tatare décide de lui céder son fonds pour 165 000 €.

M LEVEAU doit faire quelques investissements :

L'achat d'un matériel réfrigéré pour le point de vente d'une valeur de 7250 €.

L'achat d'un véhicule réfrigéré d'un montant de 15 000 €.

Il doit prévoir une trésorerie couvrant 3 mois d'avance de loyer, soit 6 214 €.

Les fournisseurs lui accordent un crédit de 3 mois pour ses achats qui s'élèvent à 3 900 €.

Il dispose d'une épargne personnelle de 100 000 € et sa famille l'aide à hauteur de 20 000 €.

Il évalue les frais d'actes et d'enregistrement à 3 600 €.

Travail à faire :

4.1. Etablissez ci-dessous le financement du projet.

14 points

EMPLOIS		RESSOURCES	
Intitulés	Montants	Intitulés	Montants
Fonds de commerce	165 000	Epargne	100 000
Frais d'acte et d'enregistrement	3 600	Aide de la famille	20 000
Matériel réfrigéré	7 520	Fournisseurs	3900
Véhicule réfrigéré	15 000	Emprunt	73 434
Trésorerie	6 214		
TOTAL	197 334	TOTAL	197 334

2 points pour le montant de l'emprunt et pour chaque total (6 points) / 1 point par somme autre

4.2. Le banquier lui accorde un emprunt de 63 000 €. Est-ce suffisant ?

NON

.....

Si non, quelles solutions proposez-vous à M LEVEAU ? (au moins 2 solutions).

2 points

⇒ **Augmenter le montant de son apport**

⇒ **Trouver un associé, ...**

.....

Session 2007		329CB07	
Corrigé BP BOUCHER		E4 – U41	
Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales			
Coefficient : 4	Durée : 3 h 00	Feuille : 9/9	

5.3. Proposez d'autres actions promotionnelles :

5 points

- **Ventes groupées**
- **Bon de réduction**
- **Dégustation**
- ...