

**E1  
EEJC**

**SUJET**

## **ENVIRONNEMENT ÉCONOMIQUE JURIDIQUE ET COMPTABLE**

– Documents autorisés : Néant

– Matériel autorisé :

*« Le matériel autorisé comprend toutes les calculatrices de poche y compris les calculatrices programmables, alphanumériques ou à écran graphique à condition que leur fonctionnement soit autonome et qu'il ne soit pas fait usage d'imprimante. »*

*« Le candidat n'utilise qu'une seule machine sur la table. Toutefois, si celle-ci vient à connaître une défaillance, il peut la remplacer par une autre.*

*...sont interdits les échanges de machines entre les candidats, la consultation des notices fournies par les constructeurs ainsi que les échanges d'informations par l'intermédiaire des fonctions de transmission des calculatrices. »*

*Circulaire N°99-186 du 16 novembre 1999 – B.O. N°42 du 25 novembre 1999.*

**Nota : k€ = millier d'euros**

**Les annexes II.1, II.2 et IV sont à compléter et à rendre avec votre copie.**

Code épreuve		Durée : <b>3 H 00</b>	Spécialité : <b>BANQUE</b>	
EXAMEN : <b>BREVET PROFESSIONNEL</b>	SUJET	Coefficient : <b>4</b>	Epreuve : <b>U 10</b> <b>ENVIRONNEMENT ÉCONOMIQUE JURIDIQUE ET COMPTABLE</b>	
		SESSION : <b>2007</b>	N° du Sujet : <b>07AE1</b>	Page : <b>1/13</b>

**Banque CIF**  
12, place du Parlement  
31000 TOULOUSE

Responsable commercial : *Pierre DULONG*

### IDENTITE DE L'ENTREPRISE

**Raison sociale :** ALUSTYLE  
**Adresse du siège social :** 17, rue de l'Industrie  
31400 – TOULOUSE  
**Objet social :** Vérandas, portes et fenêtres en aluminium  
**Forme juridique :** SARL au capital social de 20 000 €.  
**Date de création :** 1982  
**Répartition du capital :** 80 % M. LAURENZI François (père)  
20 % M. LAURENZI Henri (fils)

### L'ACTIVITE ET LES PRODUITS

ALUSTYLE commercialise des vérandas, portes et fenêtres en aluminium principalement auprès d'une clientèle de particuliers.

Le produit est construit sur mesure en fonction des besoins de chaque client. Le processus de vente nécessite donc d'effectuer un métrage à la commande, de lancer la fabrication chez le fournisseur, puis d'effectuer l'adaptation et la pose chez le client. La durée totale de ce cycle varie entre 2 et 3 mois.

Depuis 2 ans, l'entreprise fait de plus en plus appel à de la sous-traitance pour la pose chez les clients, le personnel technique propre à l'entreprise ayant plus un rôle de suivi des sous-traitants.

### LE DIRIGEANT

François LAURENZI, 59 ans, est le gérant de la SARL qu'il a créée en 1982, après avoir exercé le même métier dans une grande entreprise du même secteur d'activité en tant que responsable d'un point de vente. Il s'occupe principalement de l'activité commerciale et de la gestion des ressources humaines.

Il est assisté depuis 10 ans par son fils Henri, 35 ans, qui s'occupe de la gestion et du suivi des chantiers. Auparavant, son fils était chef de projet dans une grande entreprise du BTP.

## LES MOYENS DE PRODUCTION

L'entreprise dispose d'un local commercial servant également de hall d'exposition et de bureaux dans un immeuble qui appartient à François LAURENZI par le biais d'une SCI familiale (50/50 avec son épouse).

La gestion est largement informatisée. L'entreprise dispose aussi d'un logiciel de planification et de suivi des chantiers performant.

## LES RESSOURCES HUMAINES

La société emploie actuellement 15 personnes :

- le dirigeant 1
- service commercial : 10
- service pose et SAV : 2
- service administratif (dont le fils) : 2

Depuis 2 ans, l'entreprise a réduit son effectif de 2 personnes, en sous-traitant une partie de l'activité de pose.

Le dirigeant avoue avoir du mal à trouver du personnel commercial stable et passe trop de temps à son goût sur le recrutement et la formation du personnel commercial.

## LE MARCHE

La société travaille uniquement sur le marché de la région toulousaine. La concurrence est forte, mais est le fait d'entreprises récentes n'ayant pas la notoriété locale d'ALUSTYLE ou bien de grosses structures manquant de réactivité.

Les perspectives du secteur sont bonnes, la TVA réduite dynamisant la demande des particuliers. L'analyse sectorielle nous donne une croissance moyenne de 4 % en volume sur les prochaines années.

## LES CLIENTS

Les clients sont principalement des particuliers, bénéficiant de la TVA réduite sur les travaux de rénovation de l'habitat. L'entreprise a aussi une petite clientèle de professionnels que le dirigeant connaît personnellement.

Les clients payent un acompte à la commande et le solde à la livraison, sauf les clients sollicitant un crédit qui, eux, payent la totalité à la livraison après déblocage du financement. Or, depuis quelques temps, la part de ces derniers est en nette augmentation.

Les clients professionnels payent par effets de commerce à 30 jours fin de mois.

## LES FOURNISSEURS

La société travaille avec le même fournisseur depuis sa création.

Délai de règlement de 30 jours par traite.

## LES RELATIONS BANCAIRES

La banque CIF est la seule banque de l'entreprise depuis l'origine. Les relations sont bonnes mais le chargé de clientèle a noté des dépassements d'autorisations depuis l'année dernière.

L'entreprise dispose d'une autorisation de découvert de 80 000 € et d'une ligne d'escompte de 50 000 €.

De plus, la banque a financé de gros travaux d'aménagements pour les locaux commerciaux il y a 3 ans. Le capital restant dû pour ce prêt est de 130 k€ sur 4 ans.

Monsieur François LAURENZI est seul caution auprès de la banque de tous les engagements d'ALUSTYLE.

# Droit - Fiscalité

## I. DROIT

### ▶ QUESTION 1 (3 points)

a) 2 points                      b) 1 point

#### ■ SITUATION

François LAURENZI est marié sous le régime de la séparation de biens. Son épouse a un fonds de commerce de vêtements sur une artère très commerçante du centre de Toulouse qu'elle a mis en gérance depuis 2 ans. Ils ont 2 fils, Henri, qui travaille avec son père et Yves (30 ans) qui, après une première expérience de 5 ans dans la grande distribution, souhaite créer son entreprise. Mais la banque qu'il a contactée souhaite la caution de ses parents. François LAURENZI ne souhaite pas que son épouse se porte caution et de toute façon souhaite limiter la portée de son engagement.

#### ■ TRAVAIL A EFFECTUER

- a) *Vous expliquerez la différence entre une caution simple et une caution solidaire et indivisible. Dans la situation présente, quel va être le choix de M. LAURENZI ?*
- b) *Dans le cadre d'une caution, quel va être le sort réservé au domicile familial ?*

## II. FISCALITE

### ▶ QUESTION 2 (3 points)

#### ■ SITUATION

Les époux LAURENZI disposent du patrimoine suivant au 1<sup>er</sup> janvier 2006 :

Patrimoine de Monsieur		Patrimoine de Madame	
Habitation principale	300 000	Immeubles loués	4 500 000
Résidence secondaire	100 000	Terrain constructible	80 000
Meubles meublants	50 000	Portefeuille obligataire	200 000
Voitures	250 000	Collection de statues en bronze	200 000
Parts détenues dans ALUSTYLE	200 000	Fonds de commerce (en gérance)	250 000

- les revenus de monsieur sont de 40 000 € net de frais,
- les revenus de madame sont de 50 000 € net de frais,
- l'impôt sur le revenu à payer au titre de 2005 est de 40 000 €.

■ Travail à effectuer

*Calculez l'ISF des époux LAURENZI. Détaillez vos calculs.*

*Vous appliquerez le barème de l'ISF de l'annexe I.*

## Économie

### I. ECONOMIE GENERALE

▶ **QUESTION 3** (3 points)

a) 1 point

b) 2 points

■ **SITUATION**

Monsieur François LAURENZI vient vous voir ce matin avec un article de presse faisant état des craintes de la Banque Centrale Européenne en matière d'inflation et d'une possible hausse des taux directeurs. Ses clients ayant de plus en plus recours à un crédit pour se financer, Monsieur LAURENZI s'inquiète de cette situation.

■ **TRAVAIL A EFFECTUER**

a) *Décrivez les causes de l'inflation.*

b) *Dans une réponse structurée, vous expliquerez les conséquences de l'inflation.*

### II. ECONOMIE D'ENTREPRISE

▶ **QUESTION 4** (2 points)

■ **TRAVAIL A EFFECTUER**

*Vous indiquerez quelles sont les fonctions essentielles d'une entreprise et vous les apprécierez dans le cas d'ALUSTYLE.*

## Comptabilité

► **QUESTION 5** (3 points)

a) 2 points      b) 1 point

### ■ SITUATION

Dans le courant du mois de mai, ALUSTYLE réalise les opérations ci-après :

- 02/05 : Prélèvement de la banque des frais mensuels de tenue de compte : 20 € HT.
- 05/05 : Vente au client DUPONT (professionnel) pour 5 000 € HT (TVA : 19,60 %) de portes et de fenêtres. Règlement à 30 jours fin de mois.
- 09/05 : Le client DUPONT lui retourne un effet accepté en règlement de la facture.
- 19/05 : ALUSTYLE escompte l'effet auprès de sa banque.
- 20/05 : ALUSTYLE reçoit de sa banque le bordereau d'escompte. Agios 6 %, frais par effet : 2 € HT. Tenir compte d'un jour de banque.

**Vous tiendrez compte d'une TVA à 19,60 %**

### ■ TRAVAIL A EFFECTUER

- a) *Calculez le montant net disponible pour ALUSTYLE au titre de l'escompte de l'effet sur son client Dupont.*
- b) *Au moyen des **annexes II.1 et II.2**, présentez les écritures du mois de mai dans les comptes schématiques d'ALUSTYLE.*

**Les annexes II.1 et II.2 sont à compléter et à rendre avec votre copie**

## Analyse financière

► **QUESTION 6** (6 points)

a) 2 points      b) 4 points

### ■ TRAVAIL A EFFECTUER

- a) *À l'aide des documents en votre possession (**annexes III.1 et III.2**), complétez le Tableau des Soldes Intermédiaires de Gestion en **annexe IV***

**L'annexe IV est à compléter et à rendre avec votre copie.**

- b) *Analysez et commentez en quelques lignes, le tableau des SIG d'ALUSTYLE.*

## ANNEXE I – QUESTION 2

### BAREME DE L'IMPOT DE SOLIDARITE SUR LA FORTUNE (ISF)

Fraction de la valeur nette taxable (F)		Taux
	$F \leq 750\,000 \text{ €}$	0 %
750 000 €	$750\,000 \text{ €} < F \leq 1\,200\,000 \text{ €}$	0,55 %
1 200 000 €	$1\,200\,000 \text{ €} < F \leq 2\,380\,000 \text{ €}$	0,75 %
2 380 000 €	$2\,380\,000 \text{ €} < F \leq 3\,730\,000 \text{ €}$	1,00 %
3 730 000 €	$3\,730\,000 \text{ €} < F \leq 7\,140\,000 \text{ €}$	1,30 %
7 140 000 €	$7\,140\,000 \text{ €} < F \leq 15\,530\,000 \text{ €}$	1,65 %
15 530 000 €	$15\,530\,000 \text{ €} < F$	1,80 %

# ANNEXE II.1 – QUESTION 5

**DOCUMENT A COMPLETER ET A RENDRE AVEC VOTRE COPIE**

## LISTE DES COMPTES SUSCEPTIBLES D'ETRE UTILISES

<p>164 Emprunts et dettes auprès des établissements de crédit</p> <p>168 Autres emprunts et dettes assimilées</p> <p>2183 Matériel de bureau et matériel informatique</p> <p>401 Fournisseurs</p> <p>403 Fournisseurs–Effets à payer</p> <p>41101 Client DUPONT</p> <p>413 Clients–Effets à recevoir</p> <p>416 Clients douteux ou litigieux</p> <p>44562 Etat – TVA déductible sur immobilisations</p> <p>44566 Etat – TVA déductible sur autres biens et services</p> <p>44571 Etat – TVA collectée</p> <p>491 Provisions pour dépréciations des comptes de clients</p>	<p>5113 Effets à l'encaissement</p> <p>5114 Effets à l'escompte</p> <p>5121 Banque CIF</p> <p>531 Caisse siège social</p> <p>601 Achats de matières et produits semi-finis</p> <p>627 Services bancaires et assimilés</p> <p>661 Charges d'intérêts</p> <p>681 Dotations aux amortissements et aux provisions</p> <p>Charges d'exploitation</p> <p>701 Ventes de produits finis</p> <p>706 Prestations de services</p> <p>707 Ventes de marchandises</p>
---	--

EMPLOIS (Débit)	RESSOURCES (Crédit)

EMPLOIS (Débit)	RESSOURCES (Crédit)

EMPLOIS (Débit)	RESSOURCES (Crédit)

EMPLOIS (Débit)	RESSOURCES (Crédit)

EMPLOIS (Débit)	RESSOURCES (Crédit)

EMPLOIS (Débit)	RESSOURCES (Crédit)

# ANNEXE II.2 – QUESTION 5

**DOCUMENT A COMPLETER ET A RENDRE AVEC VOTRE COPIE**

EMPLOIS  
(Débit)

RESSOURCES  
(Crédit)

# ANNEXE III.1 – QUESTION 6

**Cerfa**

N°10167 Q 02

## COMPTE DE RÉSULTAT SIMPLIFIÉ DE L'EXERCICE (en liste)

Formulaire obligatoire (article 53A)

		Exercice 2006				Exercice 2005		
		France		Exportation et livraisons intercommunautaires		Total		
Désignation de l'entreprise : <b>ALUSTYLE SARL (en €)</b>								
<b>PRODUITS D'EXPLOITATION</b>	Ventes de marchandises	FA		FB	FC			
	Production vendue	{ Biens services	FD	2 192 185	FE		2 192 185	1 972 146
			FG	85 265	FH		85 265	53 834
	Chiffres d'affaires nets	FJ	2 277 450	FK		2 277 450	2 025 980	
	Production stockée				FM			
	Production immobilisée				FN			
	Subventions d'exploitation				FO			
	Reprises sur amortissements et provisions, transfert de charges (9)				FP			
	Autres produits(1) (11)				FQ			
	<b>Total des produits d'exploitation (2) (I)</b>						<b>FR</b>	<b>2 277 450</b>
<b>CHARGES D'EXPLOITATION</b>	Achats de marchandises (y compris droits de douane)				FS			
	Variation de stock (marchandises)				FT	-		
	Achats de matières premières et autres approvisionnements (y compris droits de douane)				FU	812 187	730 060	
	Variation de stock (matières premières et approvisionnements)				FV			
	Autres achats et charges externes (3) (6bis)				FW	580 694	400 928	
	Impôts, taxes et versements assimilés				FX	43 371	33 058	
	Salaires et traitements				FY	506 607	530 743	
	Charges sociales (10)				FZ	226 378	233 527	
	<b>DOTATIONS D'EXPLOITATION</b>	Sur immobilisations	{ - dotations aux amortissements - dotations aux provisions			GA	29 221	27 891
						GB		
		Sur actif circulant : dotations aux provisions				GC		
	Pour risques et charges : dotations aux provisions				GD			
Autres charges (12)				GE				
<b>Total des charges d'exploitation (4) (II)</b>						<b>GF</b>	<b>2 198 458</b>	<b>1 956 207</b>
<b>1. RÉSULTAT D'EXPLOITATION (I-II)</b>						<b>GG</b>	<b>78 992</b>	<b>69 773</b>
<b>Opérations en commun</b>	Bénéfice attribué ou perte transférée (III)				GH			
	Perte supportée ou bénéfice transféré (IV)				GI			
<b>PRODUITS FINANCIERS</b>	Produits financiers de participations (5)				GJ			
	Produits des autres valeurs mobilières et créances de l'actif immobilisé (5)				GK			
	Autres intérêts et produits assimilés (5)				GL			
	Reprises sur provisions et transferts de charges				GM			
	Différences positives de change				GN			
	Produits nets sur cessions de valeurs mobilières de placement				GO			
<b>Total des produits financiers (V)</b>						<b>GP</b>		
<b>CHARGES FINANCIÈRES</b>	Dotations financières aux amortissements et provisions				GQ			
	Intérêts et charges assimilées (6)				GR	39 765	23 016	
	Différences négatives de change				GS			
	Charges nettes sur cessions de valeurs mobilières de placement				GT			
<b>Total des charges financières (VI)</b>						<b>GU</b>	<b>39 765</b>	<b>23 016</b>
<b>2. RÉSULTAT FINANCIER (V-VI)</b>						<b>GV</b>	<b>- 39 765</b>	<b>- 23 016</b>
<b>3. RÉSULTAT COURANT AVANT IMPÔT (I - II + III - IV + V - VI)</b>						<b>GW</b>	<b>39 227</b>	<b>46 757</b>



## ANNEXE IV – QUESTION 6

**DOCUMENT À COMPLETER ET A RENDRE AVEC VOTRE COPIE**

### TABLEAU DES SOLDES INTERMEDIAIRES DE GESTION

ALUSTYLE SARL <i>(en milliers d'euros)</i>	2005		2006	
	Montant	%	Montant	%
Ventes de marchandises				
+ Production vendue				
± Production stockée (+) ou déstockage (-)				
+ Production immobilisée				
<b>= ACTIVITE DE L'EXERCICE</b>				
- Consommations de marchandises				
<b>= MARGE COMMERCIALE</b>				
- Consommations de matières premières				
- Autres achats et charges externes				
<b>= VALEUR AJOUTEE</b>				
- Impôts et taxes				
- Charges de personnel				
<b>= EXCEDENT BRUT D'EXPLOITATION</b>				
- Dotations aux amortissements et provisions d'exploitation				
+ Reprises sur amortissements et provisions d'exploitation				
± Autres produits et charges d'exploitation				
<b>= RESULTAT D'EXPLOITATION</b>				
+ Produits financiers				
- Charges financières				
<b>= RESULTAT COURANT</b>				
+ Produits exceptionnels				
- Charges exceptionnelles				
- Participation des salariés				
- Impôt sur les bénéfices				
<b>= RESULTAT DE L'EXERCICE</b>				
+ Dotations aux amortissements et aux provisions				
- Reprises sur amortissements et provisions				
+ Valeurs comptables des éléments d'actif cédés				
- Produits des cessions d'éléments d'actif.				
<b>= CAPACITE D'AUTOFINANCEMENT</b>				