

JURY N°

CANDIDAT N°

## MAQUILLAGE

### SUJET N° 1

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous présentez des cils très courts.

OU

Vous souhaitez avoir un teint hâlé.

#### Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

<b>CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE</b>				
<b>ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL</b>				<b>SUJET N° 1</b>
<b>Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)</b>	<b>Code : 50 336 04</b>	<b>Coef. : 2</b>	<b>SESSION 2007</b>	<b>Page 1/1</b>

JURY N°

CANDIDAT N°

## MAQUILLAGE

### SUJET N° 2

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous présentez une ligne de sourcils peu fournie.

#### Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE				
ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL				SUJET N° 2
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 2	SESSION 2007	Page 1/1

JURY N°

CANDIDAT N°

## MAQUILLAGE

### SUJET N° 3

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous adorez les ongles maquillés et recherchez toujours la nouveauté.  
Vous demandez les tendances pour l'été.

**ou**

C'est la fête des mères, et vous souhaitez offrir à votre maman un vernis tendance qui pourra s'harmoniser avec son rouge à lèvres.

#### **Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE				
ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL				SUJET N° 3
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 2	SESSION 2007	Page 1/1

**JURY N°**

**CANDIDAT N°**

## **MAQUILLAGE**

### **SUJET N° 4**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous disposez de très peu de temps le matin, et vous souhaitez avoir bonne mine en vous maquillant avec peu de produits.

**OU**

Votre petite amie est un peu pâle et n'a pas l'habitude de se maquiller. Cependant, vous aimeriez lui offrir un produit « bonne mine » simple d'emploi.

#### **Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

<b>CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE</b>				
<b>ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL</b>				<b>SUJET N° 4</b>
<b>Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)</b>	<b>Code : 50 336 04</b>	<b>Coef. : 2</b>	<b>SESSION 2007</b>	<b>Page 1/1</b>

JURY N°

CANDIDAT N°

## MAQUILLAGE

### SUJET N° 5

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Votre fond de teint a des difficultés à tenir toute la journée, vous souhaitez un produit vous permettant de faire des raccords après le déjeuner.

**ou**

Suite au relooking de votre femme, vous désirez lui offrir de nouveaux fards à paupières.

#### **Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE				
ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL				SUJET N° 5
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 2	SESSION 2007	Page 1/1

JURY N°

CANDIDAT N°

## MAQUILLAGE

### SUJET N° 6

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous êtes invité(e) à une soirée costumée.

#### Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE				
ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL				SUJET N° 6
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 2	SESSION 2007	Page 1/1

**JURY N°**

**CANDIDAT N°**

## **MAQUILLAGE**

### **SUJET N° 7**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous ne supportez plus que votre rouge à lèvres « file » dans les ridules du contour des lèvres.

**ou**

Votre femme ne supporte plus de voir son rouge à lèvres « filer » dans les ridules du contour des lèvres.

#### **Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

<b>CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE</b>				
<b>ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL</b>				<b>SUJET N° 7</b>
<b>Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)</b>	<b>Code : 50 336 04</b>	<b>Coef. : 2</b>	<b>SESSION 2007</b>	<b>Page 1/1</b>

**JURY N°**

**CANDIDAT N°**

## **MAQUILLAGE**

### **SUJET N° 8**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous vous rendez au mariage de votre nièce et souhaitez quelques conseils pour vous maquiller un peu plus que d'ordinaire.

**ou**

A l'occasion de l'anniversaire de votre amie, vous souhaitez lui offrir un coffret de produits de maquillage.

#### **Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

<b>CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE</b>				
<b>ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL</b>				<b>SUJET N° 8</b>
<b>Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)</b>	<b>Code : 50 336 04</b>	<b>Coef. : 2</b>	<b>SESSION 2007</b>	<b>Page 1/1</b>



**JURY N°**

**CANDIDAT N°**

## **MAQUILLAGE**

### **SUJET N° 9**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Votre fille de 16 ans, très attirée par le maquillage, vient de réussir au brevet de collèges, vous souhaitez lui offrir quelques produits.

#### **Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

<b>CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE</b>				
<b>ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL</b>				<b>SUJET N° 9</b>
<b>Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)</b>	<b>Code : 50 336 04</b>	<b>Coef. : 2</b>	<b>SESSION 2007</b>	<b>Page 1/1</b>

**JURY N°**

**CANDIDAT N°**

## **MAQUILLAGE**

### **SUJET N° 10**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous avez accouché il y a quinze jours et vous trouvez que vous n'avez pas bonne mine.

**ou**

Votre femme vient d'accoucher et vous trouvez qu'elle n'a pas bonne mine.

#### **Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

<b>CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE</b>				
<b>ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL</b>				<b>SUJET N° 10</b>
<b>Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)</b>	<b>Code : 50 336 04</b>	<b>Coef. : 2</b>	<b>SESSION 2007</b>	<b>Page 1/1</b>

**JURY N°**

**CANDIDAT N°**

## **MAQUILLAGE**

### **SUJET N° 11**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous travaillez dans le milieu de la mode et vous souhaitez acheter des produits de maquillage de la dernière collection.

#### **Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

<b>CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE</b>				
<b>ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL</b>				<b>SUJET N° 11</b>
<b>Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)</b>	<b>Code : 50 336 04</b>	<b>Coef. : 2</b>	<b>SESSION 2007</b>	<b>Page 1/1</b>

**JURY N°**

**CANDIDAT N°**

## **MAQUILLAGE**

### **SUJET N° 12**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Après vous être rongé les ongles pendant des années, ils commencent à repousser et vous aimeriez les mettre en valeur de façon discrète.

ou

Votre femme s'est rongé les ongles pendant des années, ils commencent à repousser et elle aimerait les mettre en valeur de façon discrète.

#### **Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

<b>CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE</b>				
<b>ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL</b>				<b>SUJET N° 12</b>
<b>Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)</b>	<b>Code : 50 336 04</b>	<b>Coef. : 2</b>	<b>SESSION 2007</b>	<b>Page 1/1</b>

JURY N°

CANDIDAT N°

## MAQUILLAGE

### SUJET N° 13

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous vous rendez à une soirée disco, vous souhaitez des produits adaptés.

#### Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

<b>CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE</b>				
<b>ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL</b>				<b>SUJET N° 13</b>
<b>Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)</b>	<b>Code : 50 336 04</b>	<b>Coef. : 2</b>	<b>SESSION 2007</b>	<b>Page 1/1</b>

JURY N°

CANDIDAT N°

## MAQUILLAGE

### SUJET N° 14

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous vous plaignez que votre crayon contour des yeux ne tient pas et coule.

ou

Vous êtes présentateur à la télévision et vous cherchez à mettre en valeur votre regard.

#### Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE				
ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL				SUJET N° 14
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 2	SESSION 2007	Page 1/1

**JURY N°**

**CANDIDAT N°**

## **MAQUILLAGE**

### **SUJET N° 15**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Agé(e) de 25 ans, vous présentez des traces d'acné cicatricielle : vous cherchez une solution pour les dissimuler tout en gardant un aspect naturel.

#### **Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

<b>CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE</b>				
<b>ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL</b>				<b>SUJET N° 15</b>
<b>Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)</b>	<b>Code : 50 336 04</b>	<b>Coef. : 2</b>	<b>SESSION 2007</b>	<b>Page 1/1</b>