

JURY N°

CANDIDAT N°

MAQUILLAGE

SUJET N° 1

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous présentez des cils très courts.

OU

Vous souhaitez avoir un teint hâlé.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

| | | | | |
|---|-------------------------|------------------|---------------------|-------------------|
| CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE | | | | |
| ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL | | | | SUJET N° 1 |
| Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes) | Code : 50 336 04 | Coef. : 2 | SESSION 2007 | Page 1/1 |

JURY N°

CANDIDAT N°

MAQUILLAGE

SUJET N° 2

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous présentez une ligne de sourcils peu fournie.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

| CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE | | | | |
|---|------------------|-----------|--------------|------------|
| ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL | | | | SUJET N° 2 |
| Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes) | Code : 50 336 04 | Coef. : 2 | SESSION 2007 | Page 1/1 |

JURY N°

CANDIDAT N°

MAQUILLAGE

SUJET N° 3

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous adorez les ongles maquillés et recherchez toujours la nouveauté.
Vous demandez les tendances pour l'été.

ou

C'est la fête des mères, et vous souhaitez offrir à votre maman un vernis tendance qui pourra s'harmoniser avec son rouge à lèvres.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

| CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE | | | | |
|---|------------------|-----------|--------------|------------|
| ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL | | | | SUJET N° 3 |
| Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes) | Code : 50 336 04 | Coef. : 2 | SESSION 2007 | Page 1/1 |

JURY N°

CANDIDAT N°

MAQUILLAGE

SUJET N° 4

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous disposez de très peu de temps le matin, et vous souhaitez avoir bonne mine en vous maquillant avec peu de produits.

OU

Votre petite amie est un peu pâle et n'a pas l'habitude de se maquiller. Cependant, vous aimeriez lui offrir un produit « bonne mine » simple d'emploi.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

| CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE | | | | |
|---|-------------------------|------------------|---------------------|-------------------|
| ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL | | | | SUJET N° 4 |
| Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes) | Code : 50 336 04 | Coef. : 2 | SESSION 2007 | Page 1/1 |

JURY N°

CANDIDAT N°

MAQUILLAGE

SUJET N° 5

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Votre fond de teint a des difficultés à tenir toute la journée, vous souhaitez un produit vous permettant de faire des raccords après le déjeuner.

ou

Suite au relooking de votre femme, vous désirez lui offrir de nouveaux fards à paupières.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

| CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE | | | | |
|---|------------------|-----------|--------------|------------|
| ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL | | | | SUJET N° 5 |
| Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes) | Code : 50 336 04 | Coef. : 2 | SESSION 2007 | Page 1/1 |

JURY N°

CANDIDAT N°

MAQUILLAGE

SUJET N° 6

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous êtes invité(e) à une soirée costumée.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

| CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE | | | | |
|---|------------------|-----------|--------------|------------|
| ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL | | | | SUJET N° 6 |
| Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes) | Code : 50 336 04 | Coef. : 2 | SESSION 2007 | Page 1/1 |

JURY N°

CANDIDAT N°

MAQUILLAGE

SUJET N° 7

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous ne supportez plus que votre rouge à lèvres « file » dans les ridules du contour des lèvres.

ou

Votre femme ne supporte plus de voir son rouge à lèvres « filer » dans les ridules du contour des lèvres.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

| CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE | | | | |
|---|-------------------------|------------------|---------------------|-------------------|
| ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL | | | | SUJET N° 7 |
| Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes) | Code : 50 336 04 | Coef. : 2 | SESSION 2007 | Page 1/1 |

JURY N°

CANDIDAT N°

MAQUILLAGE

SUJET N° 8

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous vous rendez au mariage de votre nièce et souhaitez quelques conseils pour vous maquiller un peu plus que d'ordinaire.

ou

A l'occasion de l'anniversaire de votre amie, vous souhaitez lui offrir un coffret de produits de maquillage.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

| CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE | | | | |
|---|-------------------------|------------------|---------------------|-------------------|
| ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL | | | | SUJET N° 8 |
| Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes) | Code : 50 336 04 | Coef. : 2 | SESSION 2007 | Page 1/1 |

JURY N°

CANDIDAT N°

MAQUILLAGE

SUJET N° 9

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Votre fille de 16 ans, très attirée par le maquillage, vient de réussir au brevet de collèges, vous souhaitez lui offrir quelques produits.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

| CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE | | | | |
|---|-------------------------|------------------|---------------------|-------------------|
| ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL | | | | SUJET N° 9 |
| Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes) | Code : 50 336 04 | Coef. : 2 | SESSION 2007 | Page 1/1 |

JURY N°

CANDIDAT N°

MAQUILLAGE

SUJET N° 10

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous avez accouché il y a quinze jours et vous trouvez que vous n'avez pas bonne mine.

ou

Votre femme vient d'accoucher et vous trouvez qu'elle n'a pas bonne mine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

| CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE | | | | |
|---|-------------------------|------------------|---------------------|--------------------|
| ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL | | | | SUJET N° 10 |
| Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes) | Code : 50 336 04 | Coef. : 2 | SESSION 2007 | Page 1/1 |

JURY N°

CANDIDAT N°

MAQUILLAGE

SUJET N° 11

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous travaillez dans le milieu de la mode et vous souhaitez acheter des produits de maquillage de la dernière collection.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

| CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE | | | | |
|---|------------------|-----------|--------------|-------------|
| ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL | | | | SUJET N° 11 |
| Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes) | Code : 50 336 04 | Coef. : 2 | SESSION 2007 | Page 1/1 |

JURY N°

CANDIDAT N°

MAQUILLAGE

SUJET N° 12

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Après vous être rongé les ongles pendant des années, ils commencent à repousser et vous aimeriez les mettre en valeur de façon discrète.

ou

Votre femme s'est rongé les ongles pendant des années, ils commencent à repousser et elle aimerait les mettre en valeur de façon discrète.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

| CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE | | | | |
|---|-------------------------|------------------|---------------------|--------------------|
| ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL | | | | SUJET N° 12 |
| Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes) | Code : 50 336 04 | Coef. : 2 | SESSION 2007 | Page 1/1 |

JURY N°

CANDIDAT N°

MAQUILLAGE

SUJET N° 13

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous vous rendez à une soirée disco, vous souhaitez des produits adaptés.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

| | | | | |
|---|-------------------------|------------------|---------------------|--------------------|
| CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE | | | | |
| ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL | | | | SUJET N° 13 |
| Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes) | Code : 50 336 04 | Coef. : 2 | SESSION 2007 | Page 1/1 |

JURY N°

CANDIDAT N°

MAQUILLAGE

SUJET N° 14

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Vous vous plaignez que votre crayon contour des yeux ne tient pas et coule.

ou

Vous êtes présentateur à la télévision et vous cherchez à mettre en valeur votre regard.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

| | | | | |
|---|-------------------------|------------------|---------------------|--------------------|
| CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE | | | | |
| ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL | | | | SUJET N° 14 |
| Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes) | Code : 50 336 04 | Coef. : 2 | SESSION 2007 | Page 1/1 |

JURY N°

CANDIDAT N°

MAQUILLAGE

SUJET N° 15

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil pour la situation suivante :

Agé(e) de 25 ans, vous présentez des traces d'acné cicatricielle : vous cherchez une solution pour les dissimuler tout en gardant un aspect naturel.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Le jury doit préciser à la candidate dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel elle est interrogée (parfumerie, maquillage...).
- Le jury ne devra formuler qu'une seule objection (réf : définition de l'épreuve).
- Le jury ne doit pas exiger une vente complémentaire.
- Ce n'est pas une épreuve de technologie des produits.
- Choisir et ne laisser à la candidate qu'une seule fiche correspondant au jury client.

| CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - SOINS ESTHÉTIQUES - CONSEIL-VENTE | | | | |
|---|------------------|-----------|--------------|-------------|
| ÉPREUVE : EP3 VENTE CONSEIL | | | | SUJET N° 15 |
| Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes) | Code : 50 336 04 | Coef. : 2 | SESSION 2007 | Page 1/1 |