

# CORRIGÉ

**Ces éléments de correction n'ont qu'une valeur indicative. Ils ne peuvent en aucun cas engager la responsabilité des autorités académiques, chaque jury est souverain.**

# CORRIGÉ

## Première partie (9 points)

1° **Indiquez et justifiez sur le plan (annexe 1)** les emplacements possibles pour les accessoires, les chaussures et un assortiment de vêtements pour enfants.

Voir corrigé annexe 1

Sur **4 points** : soit 1 point par emplacement logique et justifié sinon 0,5 pt si un des deux critères est manquant.

2° Questionnaire portant sur les modèles de chaussures désirés par la clientèle du magasin : **(5 points)**

- un paragraphe d'introduction destiné à inciter la cliente à répondre aux questions : (0,5 point)
- questions à choix multiples portant sur le type de chaussures : intérieur ; ville ; détente ; autre ... (1 point)
- pour chaque type de chaussures, faire préciser les variétés telles que : mules, escarpins ouverts ou fermés, trotteurs, mocassins, sandales, nu-pieds, ballerines... (1 point)
- une question portant sur les matières privilégiées : cuir, tissus, autre... (0,5 point)
- questions permettant de connaître l'éventail des pointures et des prix (1 point)
- question sur l'enquêté(e) portant sur la tranche d'âge ; le lieu de résidence ; l'activité (catégorie socioprofessionnelle) (1 point)

## Deuxième partie (9 points)

1° **Citez trois moyens** permettant de rechercher des fournisseurs **(3 points)**

- Internet
- Minitel
- Revues spécialisées
- Les pages jaunes
- Fichier fournisseurs
- Les annuaires professionnels (Kompass)

M.C.

Spécialité : ESSAYAGE – RETOUCHE – VENTE  
CORRIGÉ

Code Spécialité :

Durée :  
2h00

Session  
2008

Épreuve : EP2 – Gestion d'entreprise

N° Sujet : 07 - 214

Coefficient:  
2

Folio  
1 / 6

# CORRIGÉ

2° Rédigez la **lettre type** d'appel d'offres (6 points)

Proposition de corrigé en **annexe 2**,  
sont obligatoires :

- la date
- l'énumération et les principales caractéristiques des produits concernés par l'appel d'offres ;
- la demande de documentation sur les modèles susceptibles d'être fournis ;
- la demande de précisions en ce qui concerne les conditions de vente ;
- la formule de politesse
- la signature de Madame Paulin.

Pénalisez les éléments manquants ainsi qu'une mauvaise présentation, moins 1 point par élément manquant.

## Troisième partie (16 points)

1° **Tableau de comparaison d'offres : 6 points**

Corrigé en **annexe 3**

2° **Choix et justification : 4 points**

corrigé sur l'**annexe 3**

3° **Calcul du prix de vente : 6 points**

corrigé sur l'**annexe 4**

## Quatrième partie (6 points)

**Présentation de l'affichette (6 points)**

Celle-ci doit comporter une illustration de la sélection, une accroche et obligatoirement deux arguments portant sur les caractéristiques des produits présentés sur l'affichette.

M.C.

Spécialité : **ESSAYAGE – RETOUCHE – VENTE**  
**CORRIGÉ**

Code Spécialité :

Durée :  
**2h00**

Session  
**2008**

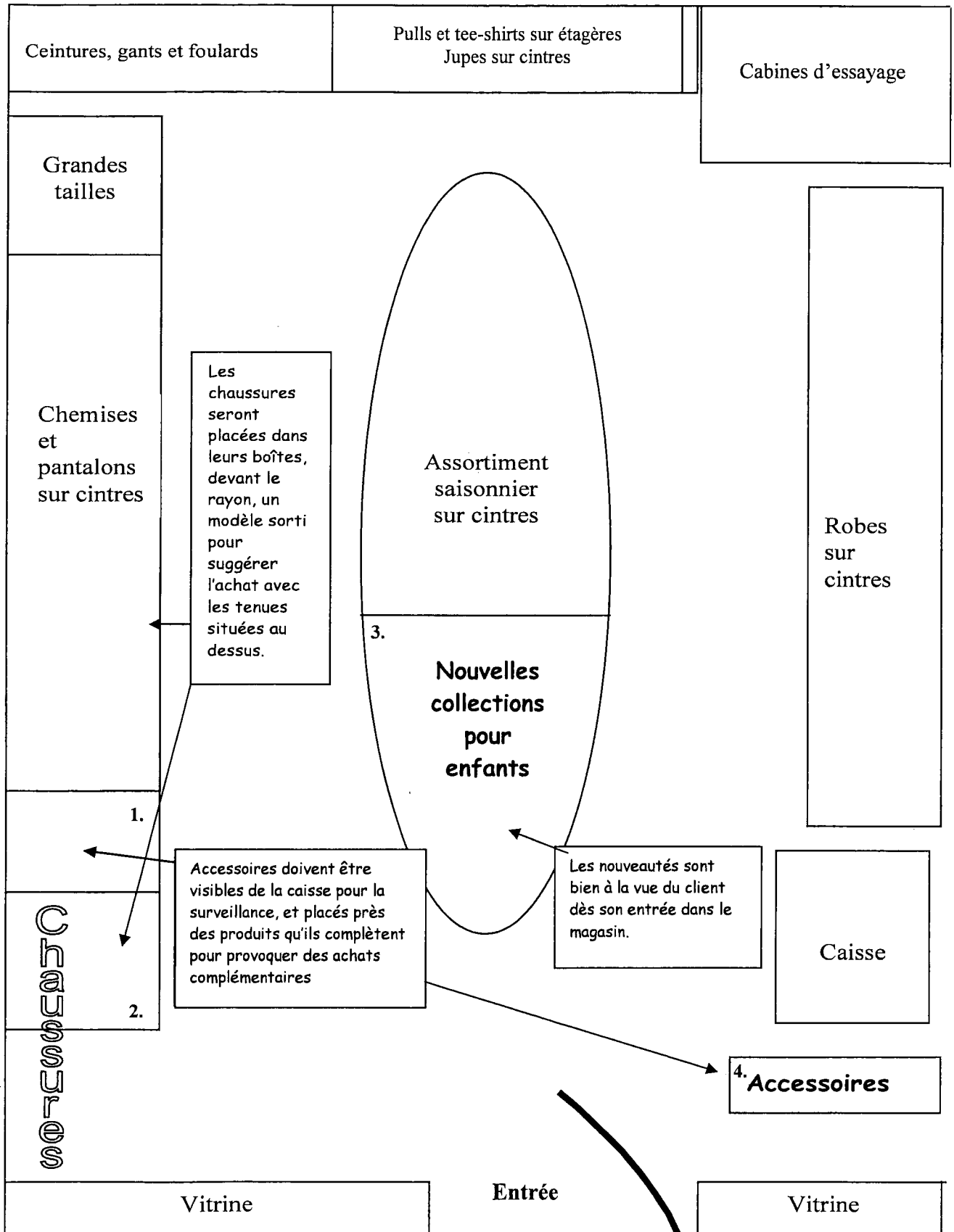
Épreuve : **EP2 – Gestion d'entreprise**

N° Sujet : **07 - 214**

Coefficient:  
**2**

Folio  
**2 / 6**

# CORRIGÉ ANNEXE 1



M.C.

Spécialité : ESSAYAGE – RETOUCHE – VENTE  
CORRIGÉ

Code Spécialité :

Durée :  
2h00

Session  
2008

Épreuve : EP2 – Gestion d'entreprise

N° Sujet : 07 - 214

Coefficient:  
2

Folio  
3 / 6

## CORRIGÉ ANNEXE 2



# VAL'MODE

19, rue Adrien Guebhard  
06460 Saint-Vallier de Thiey

☎ 04.93.57.32.65

📠 04.93.57.32.64

Objet :  
Appel d'offre n° 6

Saint-Vallier ,  
Le 19 mars 2008

Monsieur,

Nous vous prions de bien vouloir nous retourner pour le 14 avril 2008, au plus tard, votre meilleure proposition concernant la fourniture de :

- sandales compensées, tige en cuir, semelle intérieure de propreté en cuir, et semelle extérieure en élastomère ;
- mules ;
- escarpins en cuir, arrières ouverts avec bride réglable, hauteur du talon de 5 cm ;
- des chaussures de détente.

Veillez nous adresser une documentation présentant les caractéristiques de vos collections et nous préciser :

- vos prix et remises éventuelles ;
- les quantités disponibles ;
- les délais et conditions de livraison ;
- vos conditions de paiement.

Dans l'attente,

Veillez agréer, Monsieur, nos salutations distinguées.

Mme Paulin

M.C.

Spécialité : ESSAYAGE – RETOUCHE – VENTE  
CORRIGÉ

Code Spécialité :

Durée :  
2h00

Session  
2008

Épreuve : EP2 – Gestion d'entreprise

N° Sujet : 07 - 214

Coefficient:  
2

Folio  
4 / 6

## CORRIGÉ ANNEXE 3

Appel d'offres du 19 mars 2008

1,25 pt

Préparation de la commande : complétez le tableau ci-dessous :

(0,25 pt par réponse)

DÉSIGNATION	Nombre de paires en 36	Nombre de paires en 37	Nombre de paires en 38	Nombre de paires en 39	Nombre de paires en 40	Nombre total
Mules dessus cuir	2	3	3	2	1	11
Sandales semelles compensées, teinte claire	2	2	3	2	1	10
Sandales semelles compensées, teinte foncée	1	1	2	1	0	5
Escarpins cuir, doublés cuir. Blancs	2	3	3	2	1	11
Chaussures de détente en cuir. Blanches	2	3	3	2	2	12

Tableau comparatif des offres : Détaillez vos calculs pour le fournisseur Vernet :

Éléments de la comparaison	Fournisseur Vernet			Fournisseur Roman's Shoes		
	P.U.H.T.	Quantités	Montant	P.U. H.T.	Quantités	Montant
• Mules	20.34	11	223.74	20.82	11	229.02
• Sandales	24.00	15	360.00	23.78	15	356.70
• Escarpins 0,25 x 8 = 2 pts	26.81	11	294.91	26.00	11	286.00
• Chaussures	24.78	12	297.36	24.78	12	297.36
Total hors taxes 0,5 x 2 = 1 pt	1 176.01			1 169.08		
Réductions 0,5 x 2 = 1 pt	1 176.06 * 5 / 100 = 58.80			1 169.08 * 8 / 100 = 93,53		
Majorations : 0,25 x 2 = 0,5 pt Transport	Franco de port			Forfait 12 €		
Total net H.T. 0,5 x 2 = 1 pt	1 176.01 - 58.80 = 1 117.21			1 087,55		
Conditions de règlement 0,25 x 2 = 0,5 pt	Acompte 20 % Solde à 30 jours			Acompte 25 % Solde à 30 jours		
Délai de livraison 0,25 x 2 = 0,5 pt	2 jours			8 jours		

Fournisseur choisi : Vernet

0,25 pt

Justifications : *Bien que le montant de la commande soit légèrement plus élevé, il est préférable de commander chez Vernet car son délai de livraison est très court. C'est ce qu'il faut privilégier dans ce cas car la surface du magasin ne permet pas de stock, il faut donc pouvoir se réapprovisionner très vite pour ne pas manquer de vente. Autre avantage de Vernet, l'acompte à verser à la commande est plus faible.* 2 points

M.C.

Spécialité : ESSAYAGE – RETOUCHE – VENTE  
CORRIGÉ

Code Spécialité :

Durée :  
2h00

Session  
2008

Épreuve : EP2 – Gestion d'entreprise

N° Sujet : 07 - 214

Coefficient:  
2

Folio  
5 / 6

## CORRIGÉ

À partir du tarif du fournisseur que vous avez choisi, calculez le **Prix de Vente T.T.C.** de chaque modèle.

Pour passer du P.A.H.T. au P.V.T.T.C., le magasin applique **un coefficient multiplicateur de 1,9767** ;

Les pointures **39 et 40** seront vendues **10 % plus cher**.

Arrondir les calculs au centime d'euros le plus proche.

Produits	Prix d'achat H.T.	Prix de vente T.T.C.	Détail des calculs
<b>Mules</b>			
• pointures 36, 37, 38	20.34	40.21	$20.34 * 1.9767$
• pointures 39 et 40	20.34	44.23	$40.21 + 4.02$
<b>Chaussures détente</b>			
• pointures 36, 37, 38	24.78	48.98	$24.78 * 1.9767$
• pointures 39 et 40	24.78	53.88	$48.98 + 4.90$

**Pour les chaussures de détente** : calculez ci-dessous, pour les pointures 36 à 38, la marge et le taux de marque que pratique Mme Paulin (T.V.A. : 19.6 %)

**Calculs :**

Prix d'achat Hors taxe = 24.78 €

Prix de vente Hors taxe =  $48.98 / 1.196 = 40.95$  €

**Marge** =  $40.95 - 24.78 = 16.17$  €

**Taux de marque : Calcul**

**Marge exprimée en pourcentage du Prix de Vente H.T.**

$(16.17/40.95)*100 = 39.49$  %

**Barème :**

- 0,5 point par référence (4 points)
- marge 1 point
- taux de marque 1 point

**M.C.**

Spécialité : **ESSAYAGE – RETOUCHE – VENTE**  
**CORRIGÉ**

Code Spécialité :

Durée :  
**2h00**

Session  
**2008**

Épreuve : **EP2 – Gestion d'entreprise**

N° Sujet : **07 - 214**

Coefficient:  
**2**

Folio  
**6 / 6**