# CORRIGE

Ces éléments de correction n'ont qu'une valeur indicative. Ils ne peuvent en aucun cas engager la responsabilité des autorités académiques, chaque jury est souverain.

### BREVET PROFESSIONNEL BOULANGER

# GESTION, COMPTABILITE ET TECHNIQUES COMMERCIALES

U.42

Corrigé

Coefficient: 3

Durée: 3 heures

#### **BAREME DE CORRECTION**

Document 1	16 points
Question 1.2	5 points
Question 1.2	5 points
Question 1.3	4 points
Question 1.4	2 points
Document 2	7 points
Question 2.1	3 points
Question 2.2	0.5 point
Question 2.3	3 points
Question 2.4	0.5 point
Document 3	7 points
Question 3.1 : Bon de commande	5 points
Question 3.1 : Chèque	2 points
Document 4	13 points
Question 4.1	4 points
Question 4.2	5 points
Document 5	12 points
Question 5.1	1 point
Question 5.2	1 point
Question 5.3	1 point
Question 5.4	1 point
Question 5.5	6 points
Question 5.6	2 points
Document 6	5 points
Question 6.1	5 points
Total	60 points

Brevet Professionnel	Session 2008	CORRIGE
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion Comptabilité et Techniques	
	Commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 1/7

#### Document 1 16 POINTS

#### Pour simplifier les calculs, compter 30 jours pour chaque mois

# 1.1Calculer le chiffre d'affaires potentiel du point de vente de Brem sur Mer en complétant le tableau suivant.

#### **0.5 POINT PAR CALCUL: 5 POINTS**

Nombre de ménages potentiels	En juin : 900 X 1/3 X 80/100 = 240
	En juillet : 900 X 1/3 X = 300
	En août : 900 X 1/3 X = 300
	En septembre : 900 X 1/3 X 80/100 = 240
Dépense journalière par ménage	3.80 €
Chiffre d'affaires potentiel	En juin : 240 X 3.80X 16 = 14 592 €
	En juillet : 300 X 3.80 X 30 = 34 200 €
	En août : 300 X 3.80 X 30 = 34 200 €
	En septembre : 240 X 3.80 X 15 = 13 680 €
Chiffre d'affaires potentiel total pour la période du 14 juin au 15 septembre.	14 592 + 34 200 + 34 200 + 13 680 = 96 672 €

# 1.2Calculer le montant des charges fixes annuelles prévisionnelles imputables au point de vente de Brem sur Mer en complétant le tableau ci-dessous. 1 POINT PAR CALCUL SAUF TOTAL : 5 POINTS

Charges fixes	Calculs		Montant
Location du local commercial	760 X 12		9 120.00
Assurance	307 X 4		1 228.00
Salaires des vendeuses	1 547 X 3 X 3		13 923.00
Charges sociales	13 923 X 60/100		8 353.80
Autres charges fixes	25 690 + (160 X 3)		26 170.00
	-	Total	58 794.80

#### 1.3 Calculer le chiffre d'affaires minimum à réaliser pour couvrir les charges.

 $0.70 \times = 58794.8$ 

 $x = 58794.8/0.70 = 83992.58 \in soit 83993 \in$ 

#### **4 POINTS SI RESULTAT EXACT 2 POINTS SI RESULTAT COHERENT**

# 1.4 Indiquer si le projet de reprise du point de vente de Brem sur Mer est réalisable en justifiant votre réponse.

Le projet de reprise est réalisable car le chiffre d'affaires minimum à réaliser pour couvrir les charges est inférieur au chiffre d'affaires potentiel. M Juhel peut donc espérer réaliser un

bénéfice.

Brevet Professionnel	Session 2008	CORRIGE
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion Comptabilité et Techniques	
	Commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 2/7

#### **Document 2** 7 POINTS

#### 2.1 Calculer la surface de la réserve à peindre. 3 POINTS

Murs : (5+2+5+2) X 2.80 - (0.83 X 2.04 X 2) = 35.81 m<sup>2</sup> **1 POINT** 

Plafond :  $5 \times 2 = 10 \text{ m}^2$  **1 POINT** 

Surface murs et plafond de la réserve à peindre =  $35.81 + 10 = 45.81 \text{ m}^2$  **1 POINT** 

# 2.2 Calculer la surface totale à peindre (magasin + réserve) <u>0.5 POINT</u> <u>Arrondir le résultat à la dizaine supérieure</u>

 $65.31 + 45.81 = 111.12 \text{ m}^2 \text{ soit } 120 \text{ m}^2$ 

# 2.3 Calculer le coût de la peinture en complétant le tableau ci - dessous. 1 POINT PAR COLONNE

Référence de la peinture	BS6	BB10	BS15
Nombre de pots à commander	2 pots	2 pots	1 pot
Prix HT d'un pot	29.90 €	30.90 €	46.05 €
Prix total HT	59.80 €	61.80 €	46.05 €

### 2.4 Indiquer la référence de la peinture la moins chère, à commander. <u>0.5 POINT</u>

Référence de la peinture la moins chère : BS15

Brevet Professionnel	Session 2008	CORRIGE
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion Comptabilité et Techniques	
	Commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient: 3	Document : 3/7

#### **Document 3 7 POINTS**

#### 3.1 Compléter le 15 avril 2008, le bon de commande n° 46 à présenter à la signature de M Juhel. 5 POINTS

M Juhel Eric 7 rue de l'église 85200 l'Aiguillon sur vie

1 POINT

Paiement: 0.5 POINT

40 % à la commande, le solde à réception

de la facture Livraison:

Délai : sous 48 heures 0.5 POINT Conditions: Franco de port 0.5 POINT

Réduction commerciale :

Le 15 avril 2008 Commande Nº 46 0.5 POINT

Point Brico 1 POINT Zone commerciale et artisanale 85470 Brétignolles sur Mer

..... Référence Désignation Unité Quantité Prix Unitiare **BS15** Peinture mur et plafonds pot de 15 l 1 46.05

**0.5 POINT POUR LA LIGNE** 

Signature : 0.5 POINT pour le respect de l'absence de signature

#### 3.2 Compléter à la même date , le chèque d'acompte à présenter à la signature de M Juhel.

#### **2 POINTS**

N° chèque : 9056881

0.5 POINT pour la souche du chèque

Date:

15/4/08

Objet: Point Brico

Montant: 18.42 €

9056881

CREDIT MUTUEL DE VENDEE

Payez contre ce chèque Dix huit euros et quarante deux centimes

Exclusivement en

Non endossable sauf au profit d'une banque ou d'un établissement assimilé 0.25 POINT 18.42 **0.25 POINT** 

à Point Brico 0.25 POINT

Payable en France

Rue de l'église 85470 Brétignolles sur Mer 02 47 51 55 55

M Juhel Eric Au bon pain Doré 7 rue de l'église 85220 L'Aiguillon sur vie

N° compte: 03215008000

Al'Aiguillon sur vie Le 15/04/08 0.25

Signature

0.5 POINT pour le respect de l'absence de

signature

Brevet Professionnel	Session 2008	CORRIGE
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion Comptabilité et Techniques	
	Commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient: 3	Document : 4/7

#### **Document 4 9 POINTS**

### 4.1 Compléter le plan d'amortissement de la caisse enregistreuse. 4 POINTS

#### Arrondir les calculs à l'euro le plus proche

Nom de l'immobilisation : Caisse enregistreuse **0.25 POINT** 

Base d'amortissement : 824.00 € **0.5 POINT** 

Date d'achat :03/05/08 **0.25 POINT** 

Date de mise en service : 05/05/08 **0.25 POINT** 

Mode d'amortissement : LINEAIRE

Durée d'utilisation : 8 ans

Taux d'amortissement : 12.5% **0.25 POINT** 

	T	<del></del>		
Année	Base d'amortissement	Annuité d'amortissement	Cumul des amortissements	Valeur nette comptable
2008	824.00	67.00	67.00	757.00
2009	824.00	103.00	170.00	654.00
2010	824.00	103.00	273.00	551.00
2011	824.00	103.00	376.00	448.00
2012	824.00	103.00	479.00	345.00
2013	824.00	103.00	582.00	242.00
2014	824.00	103.00	685.00	139.00
2015	824.00	103.00	788.00	36.00
2016	824.00	36.00	824.00	0

#### **0.5 POINT PAR COLONNE**

#### 4.2 Justifier les calculs <u>5 POINTS</u>

Taux d'amortissement : 100/8 = 12.5 **1 POINT** 

Amortissement annuel : 824 X 12.5/100 =  $103.00 \in 2$  POINTS

Premier amortissement : 103 X 235/360 = 67.24 arrondi à 67 € 1 POINT

Dernier amortissement : 103 X 125 / 360 = 35.76 arrondi à 36 €  $\frac{1 \text{ POINT}}{1 \text{ POINT}}$ 

Brevet Professionnel	Session 2008	CORRIGE
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion Comptabilité et Techniques	
	Commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 5/7

#### **Document 5** 12 POINTS

- **5.1 Calculer le nombre de jours de distribution des prospectus. 1 POINT** Distribution les 14 juin, 28 juin, 12 juillet, 26 juillet, 09 août, 23 août, 06 septembre, soit 7 distributions.
- **5.2** Calculer le nombre de prospectus à distribuer. <u>1 POINT</u>  $900 \times 7 = 6300 \text{ prospectus}$
- **5.3 Calculer le nombre de jours de dégustation de brioche.** <u>**1 POINT**</u> <u>9 jours de dégustation</u>
- **5.4 Calculer le nombre de brioches mises en dégustation. 1 POINT**  $9 \times 10 = 90 \text{ brioches}$

# 5.5 Calculer le coût de l'opération publicitaire en complétant le tableau ci – dessous. <u>6 POINTS</u>

	Calculs	Montant
Réalisation du prospectus		
Papier <u><b>0.5 POINT</b></u>	2.40 X 13	31.20
Encre : cartouche noire	17.60 X 7	123.20
1 POINT		
Encre : cartouche couleur	27.60 X 5	138.00
1 POINT		
Autres charges <b>0.5 POINT</b>	a comment is the second	50.00
Distribution du prospectus		
Salaire net <u>1 POINT</u>	0.045 X 6300	283.50
Charges sociales 1 POINT	283.50 X60/100	170.10
Dégustation de brioches	90 X 3.05	274.50
<u>0.5 POINT</u>		
	TOTAL 0.5 POINT	1 070.50

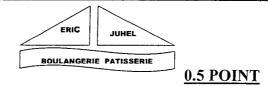
#### 5.6 Indiquer 2 retombées commerciales de l'opération publicitaire. 2 POINTS

- Augmenter le chiffre d'affaires dans le dépôt de Brem sur mer
- Faire venir des clients dans son magasin de l'aiguillon sur vie

Brevet Professionnel	Session 2008	CORRIGE
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion Comptabilité et Techniques	
	Commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document : 6/7

#### 6.1 Présenter la maquette du prospectus.

#### **5 POINTS**



et son équipe vous souhaitent de BONNES VACANCES et seront heureux de

vous accueillir dans un nouveau magasin

Centre commercial
LE GRAND BLEU
Avenue de la plage
85570 BREM SUR MER 1 POINT

### OUVERT DU 14JUIN AU 15 SEPTEMBRE 0.5 POINT

Tous les jours de 7h30 à 13 h et de 16h à 19h30 0.5 POINT

A DECOUVRIR

**BAGUETTE LITTORALE** 

BRIOCHE VENDEENNE

1 POINT

A DEGUSTE

Tous les dimanches matin

RIOCHE VENDEENNI

1 POINT

Autre magasin 0.5 POINT

7 rue de l'église 85220 L'Aiguillon sur vie

Ouvert du mardi au samedi de 7h30 à 13h et de 15h à 20 h, le dimanche de 7h à 13h30

Brevet Professionnel	Session 2008	CORRIGE
Spécialité : BOULANGER	Épreuve : U42 Gestion Comptabilité et Techniques Commerciales	
Temps alloué : 3h00	Coefficient : 3	Document: 7/7