



SERVICES CULTURE ÉDITIONS
RESSOURCES POUR
L'ÉDUCATION NATIONALE

**Ce document a été numérisé par le CRDP de Caen pour la
Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement professionnel**

Ce fichier numérique ne peut être reproduit, représenté, adapté ou traduit sans autorisation.

| | | | |
|---|----------------|---------------|--|
| Session 2009 | | 17GB08 | |
| Corrigé BP BOUCHER | | E4 – U41 | |
| Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales | | | |
| Coefficient : 4 | Durée : 3 h 00 | Feuille : 1/8 | |

ÉPREUVE DE GESTION SUJET - BAREME

| | |
|---|------------------|
| 1ère partie : Charges et seuil de rentabilité | 20 points |
| 2^{ème} partie : Pratiques comptables | 30 points |
| 3^{ème} partie : Déclaration de TVA | 12 points |
| 4^{ème} partie : Techniques commerciales | 18 points |

CRDP de l'académie de Caen

| | | | |
|---|----------------|--------------|--|
| Session 2009 | | 17GB08 | |
| Corrigé BP BOUCHER | | | |
| Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales | | E4 – U41 | |
| Coefficient : 4 | Durée : 3 h 00 | Feuille :2/8 | |

1^{ère} partie : Charges et seuil de rentabilité

Extrait de la balance au 31/12/....

| | |
|--|-----------|
| Achats de matières premières | 92 125,00 |
| Achats de marchandises | 18 730,00 |
| RRR obtenus sur les matières premières | 125,00 |
| Stocks initiaux de : | |
| - marchandises | 5 630,00 |
| - matières premières | 1 850,00 |
| Stocks finaux de : | |
| - matières premières | 1 320,00 |
| - marchandises | 4 780,00 |

1. Compléter le tableau de répartition des charges après avoir justifié le montant des matières 1ères et des marchandises dans le cadre ci-dessous

| | |
|---|-----------|
| Matières 1ères consommées : $92\ 125 - 125 + 1\ 850 - 1\ 320 = 92\ 530$ | 1,5 point |
| Marchandises utilisées : $5\ 630 + 18\ 730 - 4\ 780 = 19\ 580$ | 1,5 point |

| Charges | Montant | Fixes | | Variables | |
|-------------------------------|-------------------------|-------|------------------------|-----------|-------------------------|
| | | | | | |
| Matières premières consommées | 92 530,00 | | | | 92 530,00 |
| Marchandises utilisées | 19 580,00 | | | | 19 580,00 |
| Fournitures consommées | 4 148,00 | 25% | 1 037,00 | 75% | 3 111,00 |
| Autres charges extérieures | 12 850,00 | 90% | 11 565,00 | 10% | 1 285,00 |
| Charges de personnel | 45 000,00 | 90% | 40 500,00 | 10% | 4 500,00 |
| Dotations aux amortissements | 4 980,00 | 100% | 4 980,00 | | |
| Charges financières | 1 975,00 | 100% | 1 975,00 | | |
| totaux | 181 063,00 (1 point) | | 60 057,00 (1 point) | | 121 006,00 (1 point) |

| | | | |
|---|----------------|--------------|--|
| Session 2009 | | 17GB08 | |
| Corrigé BP BOUCHER | | E4 – U41 | |
| Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales | | | |
| Coefficient : 4 | Durée : 3 h 00 | Feuille :3/8 | |

2 : Présentez le résultat différentiel dans le tableau ci-dessous : (les pourcentages seront arrondis à l'entier supérieur)

| | Montant | % |
|-------------------------------|---------------------|-----|
| Chiffre d'affaires HT | 305 000 (0,5 point) | 100 |
| Charges variables | 121 006 (0,5 point) | 40 |
| Marge sur coûts variables | 183 994 (0,5 point) | 60 |
| Charges fixes | 60 057 (0,5 point) | |
| Résultat courant avant impôts | 123 937 (0,5 point) | |

3 : calculer le seuil de rentabilité

$$305\,000 \times 60\,057 : 183\,994 = 99\,554,25 \text{ €}$$

1 point

4 : que se passera t'il lorsqu'il sera atteint ?

L'entreprise entrera dans la zone de bénéfice : chaque produit vendu ne lui coûtera que le montant des charges variables.

2 points

5 : combien de ventes faudra t'il effectuer pour y parvenir ?

$$99\,554,25 : 15 = 6\,637 \text{ tickets}$$

2 points

CRDP de l'académie de Caen

| | | | |
|---|----------------|--------------|--|
| Session 2009 | | 17GB08 | |
| Corrigé BP BOUCHER | | | |
| Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales | | E4 – U41 | |
| Coefficient : 4 | Durée : 3 h 00 | Feuille :4/8 | |

2^{ème} partie : pratiques comptables

Annexe 1 Balance au 31/12/....

| N° compte | Intitulé | Sommes | | Soldes | |
|--------------|--------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| | | Débit | Crédit | Débit | Crédit |
| 101 | capital | | 13 500 | | 13 500 |
| 164 | Emprunt | | 35 000 | | 35 000 |
| 207 | Fonds de commerce | 50 000 | | 50 000 | |
| 2131 | bâtiment | 35 717 | | 35 717 | |
| 215 | Matériel et outillage | 18 000 | | 18 000 | |
| 2182 | Matériel de transport | 22 500 | | 22 500 | |
| 2183 | Matériel de bureau et inform. | 3 000 | | 3 000 | |
| 2184 | meublier | 10 000 | | 10 000 | |
| 281 | Amortissements | | 10 500 | | 10 500 |
| 31 | Stock de matières 1ères | 1 320 | | 1 320 | |
| 37 | Stock de marchandises | 4 780 | | 4 780 | |
| 401 | fournisseurs | 19 500 | 23 800 | | 4 300 |
| 404 | Fournisseurs d'immobilisations | 27 000 | 36 000 | | 9 000 |
| 4456 | Etat TVA déductible | 1 200 | | 1 200 | |
| 4457 | Etat TVA collectée | | 4 140 | | 4 140 |
| 512 | banque | 315 000 | 294 500 | 20 500 | |
| 53 | caisse | 5 000 | 4 800 | 200 | |
| 601 | Achats de matières 1ères | 92 000 | | 92 000 | |
| 6022 | Fournitures consommables | 4 148 | | 4 148 | |
| 607 | Achats de marchandises | 18 730 | | 18 730 | |
| 613 | locations | 4 000 | | 4 000 | |
| 615 | Entretien | 5 000 | | 5 000 | |
| 616 | Primes d'assurances | 5 700 | | 5 700 | |
| 6226 | honoraires | 1 780 | | 1 780 | |
| 623 | publicité | 1 700 | | 1 700 | |
| 626 | Frais postaux | 900 | | 900 | |
| 627 | Services bancaires | 150 | | 150 | |
| 63 | Impôts et taxes | 3 160 | | 3 160 | |
| 641 | Rémunération du personnel | 70 000 | | 70 000 | |
| 66 | Charges financières | 1 975 | | 1 975 | |
| 68 | Dotations aux amortissements | 4 980 | | 4 980 | |
| 701 | Ventes de produits finis | | 255 000 | | 255 000 |
| 707 | Ventes de marchandises | | 50 000 | | 50 000 |
| | TOTAUX | 727 240 | 727 240 | 371 440 | 371 440 |

2 : Total sommes débit = 412 240 total sommes crédit = 727 240 le montant débiteur de la banque est donc de $727\,240 - 412\,240 = 315\,000$ € ou total crédit : $294\,500 + \text{solde débit} : 20\,500 = 315\,000$ €
3 points

| | | | |
|---|----------------|---------------|--|
| Session 2009 | | 17GB08 | |
| Corrigé BP BOUCHER | | | |
| Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales | | E4 – U41 | |
| Coefficient : 4 | Durée : 3 h 00 | Feuille : 5/8 | |

Compte de résultat de l'entreprise « LEBOEUF » au 31/12/....

| | | | |
|---------------------|----------------|------------------|----------------|
| 601 | 92 000 | 701 | 255 000 |
| 602 | 4 148 | 707 | 50 000 |
| 607 | 18 730 | | |
| 613 | 4 000 | | |
| 615 | 5 000 | | |
| 616 | 5 700 | | |
| 6226 | 1 780 | | |
| 623 | 1 700 | | |
| 626 | 900 | | |
| 627 | 150 | | |
| 63 | 3 160 | | |
| 641 | 70 000 | | |
| 66 | 1 975 | | |
| 68 | 4 980 | | |
| Total 1 | 214 223 | Total 1 | 305 000 |
| Résultat (bénéfice) | 90 777 | Résultat (perte) | |
| Total 2 | 305 000 | Total 2 | 305 000 |

Justification du résultat :

Total produits 305 000 – total charges 214 223 = 90 777 de bénéfice

16 x 0,5 pour comptes ½ point pour total charges, ½ point pour total produits
2 points justification du bénéfice

| | | | |
|---|----------------|--------------|--|
| Session 2009 | | 17GB08 | |
| Corrigé BP BOUCHER | | | |
| Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales | | E4 – U41 | |
| Coefficient : 4 | Durée : 3 h 00 | Feuille :6/8 | |

Bilan de l'entreprise « LEBOEUF » au 31/12/....

| ACTIF | PASSIF |
|------------------------------------|------------------------------------|
| ACTIF IMMOBILISE | CAPITAUX PROPRES |
| ⇒ 207 50 000 0,5 point | ⇒ 101 13 500 0,5 point |
| ⇒ 2131 35 717 0,5 point | ⇒ 12 90 777 1,5 point |
| ⇒ 215 18 000 0,5 point | |
| ⇒ 2182- 281 12 000 2 points | |
| ⇒ 2183 3 000 0,5points | |
| ⇒ 2184 10 000 0,5 point | |
| ACTIF CIRCULANT | DETTES |
| ⇒ 31 1 320 0,5 point | ⇒ 164 35 000 0,5 point |
| ⇒ 37 4 780 0,5 point | ⇒ 401 4 300 0,5 point |
| DISPONIBILITES : | ⇒ 404 9 000 0,5 point |
| ⇒ 512 20 500 0,5 point | ⇒ 44 2 940 3 points |
| ⇒ 53 200 0,5 point | (collectée – déductible) |
| TOTAL : 155 517 1 point | TOTAL : 155 517 1 point |

| | | | |
|---|----------------|---------------|--|
| Session 2009 | | 17GB08 | |
| Corrigé BP BOUCHER | | | |
| Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales | | E4 – U41 | |
| Coefficient : 4 | Durée : 3 h 00 | Feuille : 7/8 | |

3^{ème} partie : Déclaration de TVA

Tableau de préparation au calcul de la TVA (12 points)

| | TTC | HT | TVA | |
|------------------------|-----------|--------------------------------|------------------------------|------------------------------|
| | | | 5,50 % | 19,60 % |
| TVA collectée: | | | | |
| - ventes PF | 26 902,50 | 25 500,00 (2 points) | 1 402,50 (1 point) | |
| - ventes marchandises | 956,80 | 800,00 (2 points) | | 156,80 (1 point) |
| Total (1 point) | 27 859,30 | 26 300,00 | 1 402,50 | 156,80 |
| TVA déductible | | | | |
| - achat cutter | | 8 500,00 | | 1 666,00 (1 point) |
| - achat matières 1ères | | 10 200,00 | 561,00 | |
| - réparation camion | 1 100,32 | 920,00 (2 points) | | 180,32 (1 point) |
| Total | 1 100,32 | 19 620,00 | 561,00 | 1 846,32 |

4^{ème} partie : techniques commerciales

| TYPES de clients | CARACTERISTIQUES |
|------------------------------|---|
| Actuels : | Ce sont ceux qui fréquentent votre entreprise |
| Potentiels : | Ce sont ceux des concurrents + les non consommateurs relatifs (ex : qui ne consomment pas de viande mais qui pourraient changer d'avis). |
| Non clients absolus : | Ce sont ceux qui ne mangent jamais de viande et qui n'en mangeront jamais (problème d'éthique, de choix de vie ..), ou ceux qui pour une raison personnelle ne veulent pas venir chez vous. |

6 x 1 point (1 point par type et 1 pour ses caractéristiques)

| | | | |
|---|----------------|---------------|--|
| Session 2009 | | 17GB08 | |
| Corrigé BP BOUCHER | | | |
| Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales | | E4 – U41 | |
| Coefficient : 4 | Durée : 3 h 00 | Feuille : 8/8 | |

Quelles sont leurs motivations, en citer au moins trois. **3 X 2 points**

| |
|-------------------------------------|
| ⇒ Désir de se faire plaisir |
| ⇒ Désir de faire plaisir aux autres |
| ⇒ Désir de s'affirmer |

Enfin, il aimerait que vous lui proposiez des actions de communication qui puissent s'adapter à ces différentes motivations de la clientèle.

| MOTIVATIONS | ACTIONS de COMMUNICATION |
|---------------------------------|---|
| Se faire plaisir | (favoriser la production régionale) semaine découverte : chaque jour un morceau différent en promotion |
| Faire plaisir aux autres | (offrir à sa famille, à ses amis, des produits de qualité même si le prix est plus élevé) recettes proposées utilisant les produits du terroir, remise au goût du jour des recettes locales |
| S'affirmer | (être un consommateur actif, qui sait motiver ses choix) distribution de dépliants informatifs sur les élevages locaux |

2 points par action de communication.