



SERVICES CULTURE ÉDITIONS
RESSOURCES POUR
L'ÉDUCATION NATIONALE

**Ce document a été numérisé par le CRDP de Caen pour la
Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement
professionnel**

Gestion de l'entreprise

CORRIGÉ

COMPÉTENCES ET SAVOIRS ASSOCIÉS

DOSSIER	COMPÉTENCES	SAVOIRS ASSOCIÉS	NOTATION
DOSSIER 1 LA GESTION DES STOCKS	C 25 C 21 C 1	S 43	16 PTS
DOSSIER 2 ANALYSE FINANCIERE	C 43 C 21 C 25 C 1	S 42	20 PTS
DOSSIER 3 RECRUTEMENT D'UN SALARIE	C 23 C 43 C 1	S 44	14 PTS
DOSSIER 4 CALCUL DE PRIX	C 1 C 25	S 41	16 PTS
DOSSIER 5 LA FRANCHISE			14 PTS

Groupement inter-académique II

Session 2010

Brevet Professionnel ESTHÉTIQUE/COSMÉTIQUE-PARFUMERIE

Epreuve **E5** : Gestion de l'entreprise

CORRIGÉ

Durée : 3 h 00

Coefficient : 4

Page : 1/6

FICHE DE STOCK sur 16 points

Référence 1234		Stock minimum : 5								
Cire jaune jetable		Stock maximum : 50								
dates	libellés	entrées			sorties			stock		
		QTE	PUHT	Montant	QTE	PUHT	Montant	QTE	PUHT	Montant
01/02	SI							5	6	30
3/02	BS 5				2	6	12	3	6	18
8/02	BE 6	20	6,80	136				23	6,70	154
22/02	BS 12				15	6,70	100,5	8	6,70	53,50
24/02	BE 10	40	6,60	264				48	6,61	317,50
25/02	BS 16				4	6,61	26,44	44	6,61	291,06
28/02	BS 18				10	6,61	66,10	34	6,61	224,96

1,5 point par ligne sauf après chaque entrée 3 points (12 points)

Justification :

Calcul du prix moyen du 08/02 = $(18+136) / (20+3) = 6,70$

Calcul du prix moyen du 24/02 = $(53,5+264) / (8+40) = 6,61$

1/ Quel est la signification du stock maximum ? 2 points

C'est le stock qu'il ne faut pas dépasser

2/ Quel est la signification du stock minimum ? 2 points

C'est le stock en dessous duquel il ne faut pas descendre

LECTURE DU BILAN ET DU COMPTE DE RESULTAT 20 points

Répondre aux questions suivantes en justifiant vos réponses

1/ L'activité principale de l'institut est-elle axée sur la vente de marchandises ou sur la vente de prestations de services ?

L'activité principale de l'institut est axée sur la prestation de services, 22 300 en 2009, alors que les ventes de marchandises ne représentent que 3 430. 1 point

2/ Quel est le montant du chiffre d'affaires en 2009 ?

25 730 soit 3 430 + 22 300. 1 point

3/ Que signifie le terme dotations aux amortissements ?

C'est la perte de valeur des immobilisations sur un an. 1 point

4/ L'entreprise a-t-elle réalisée une perte ou un bénéfice en 2009 ?

Un bénéfice de 12 450. 1 point

5/ Qu'est-ce qu'un stock de matières et un stock de marchandises ?

Stock de matières= produit servant à l'élaboration des prestations de services. 1 point

Stock de marchandises= produits destinés à la revente. 1 point

6/ L'entreprise a-t-elle réalisé des investissements en 2009 ? Précisez pourquoi.

Elle a acheté un ordinateur. 1 point

La valeur de l'ordinateur n'apparaissait pas dans le net de 2008. 1 point

7/ L'entreprise s'est-elle endettée en 2009 ?

Oui parce qu'elle a contracté un emprunt de 2 525 euros. 1 point

8/ Quel est montant de ses avoirs en banque et en caisse pour 2009 ?

7527 en disponibilités. 2 points

9/ Calculer le fonds de roulement pour 2009 en utilisant la formule suivante : (FR= capitaux propres + emprunts à long terme – actif immobilisé net) et donner sa signification.

$11\ 675 - 14\ 550 + 12\ 450 + 2\ 525 - (135 + 245 + 850) = 10\ 870$ 2 points

10/ Calculer le besoin en fonds de roulement pour 2009 en utilisant la formule suivante :

$BFR = \text{stocks} + \text{créances} - \text{dettes à court terme}$

$1\ 435 + 1\ 735 + 798 - 625 = 3\ 343$ 2 points

11/ Calculer la trésorerie en utilisant la formule suivante ($T = FR - BFR$) et donner sa signification. $10\ 870 - 3\ 343 = 7\ 527$ 1 point

C'est l'argent qu'il reste en banque et en caisse 1 point

12/ Quels sont les montants des variations de stock de marchandises pour 2009 et 2008 ? Donner la formule qui permet de les calculer et expliquer ce que signifie une variation positive ou négative.

Variation pour 2008 -10 et 1 070 pour 2009 1 point

Variation de stock = stock initial – stock final 1 point

Une variation positive signifie que l'entreprise a déstockée des marchandises et une variation négative signifie que l'entreprise a stocké des marchandises au cours de l'année. 1 point

B.P. ESTHÉTIQUE/COSMÉTIQUE-PARFUMERIE		Session 2010
CORRIGÉ	Epreuve 5 : Gestion de l'entreprise	Page : 3/6

CALCUL DE PRIX sur 16 points

1/ Tableaux à compléter

Références	PAHT	Coef multiplicateur TTC	PVTTC	PVHT	MARGE BRUTE	TAUX DE MARQUE
Réf CJ 34	15,24	2,3	35,05	29,31	14,07	48%
Réf CJ 35	23,50	3,15	74,03	61,90	38,40	62,04%
Réf CJ 36	18,04	3,54	64	53,51	35,47	66,29%

2 points par ligne

Références	Prix de vente TTC avant promotion	Prix de vente TTC après promotion
Réf CJ 34	35,05	28,04
Réf CJ 35	74,03	59,22
Réf CJ 36	64	51,20

1 point par ligne

2/ Chiffre d'affaires + marge

- CALCUL DU CHIFFRE D'AFFAIRES HORS TAXES

$$\text{CAHT} = \frac{(15 \times 28,04) + (10 \times 59,22) + (24 \times 51,20)}{1,196} = 1\,874,25 \quad 3 \text{ points}$$

- CALCUL DE LA MARGE BRUTE TOTALE

$$\text{Cout d'achat} = (15 \times 15,24) + (10 \times 23,50) + (24 \times 18,04) = 896,56 \quad 4 \text{ points}$$

$$\text{MARGE} = 1\,874,25 - 896,56 = 977,69$$

FRANCHISE : questionnaire sur 14 points

1/ Donner la définition d'une franchise. 3 points

C'est un accord par lequel une entreprise, le franchiseur, accorde à une autre, le franchisé, en échange d'une compensation financière directe ou indirecte, le droit d'exploiter la marque, les produits ou services de la marque dans le but de commercialiser ces types de produits et/ou des services déterminés.

2/ Que signifie le terme redevance ? 3 points

Il s'agit de la contrepartie que verse le franchisé au franchiseur. Elle correspond généralement à un pourcentage annuel du chiffre d'affaires réalisé par l'entreprise franchisée (5% du CA chez Esthetic Center).

3/ Citer 4 avantages et 4 inconvénients pour un franchisé Esthetic Center.

AVANTAGES	INCONVÉNIENTS
<ul style="list-style-type: none"> - Il bénéficie d'une formation - La présence d'une animatrice - L'agencement et l'équipement du local - L'équipement informatique - Les meubles pour la vente - Budget publicitaire de 4 500 euros - aide à l'ouverture (étude de localisation, plan d'aménagement du local, plan d'assortiment type) - aide à la gestion - aide à la formation du personnel - accorder l'exclusivité territoriale au franchisé 	<ul style="list-style-type: none"> - Droit d'entrée de 18 500 euros - Investissement global important - payer une redevance - ne vendre que les produits du franchiseur - respecter la politique commerciale du franchiseur - tenir la comptabilité, l'inventaire de stock, les statistiques commerciales comme le souhaite le franchiseur

1 point par argument retenu

8 points au total