



SERVICES CULTURE ÉDITIONS
RESSOURCES POUR
L'ÉDUCATION NATIONALE

**Ce document a été numérisé par le CRDP de Bordeaux pour la
Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement professionnel**

session 2011

Brevet de Technicien Supérieur**COMMERCE INTERNATIONAL
à référentiel commun européen****U61 – Montage des opérations d'import-export**

Durée : 4 heures

Coefficient : 4

L'utilisation d'une calculatrice réglementaire est autorisée.

Calculatrice électronique de poche – y compris programmable, alphanumérique ou à écran graphique, - à fonctionnement autonome, non imprimante, autorisée conformément à la circulaire n° 99-186 du 16 novembre 1999.

L'usage de tout ouvrage de référence, de tout dictionnaire et de tout autre matériel électronique est rigoureusement interdit.

Le candidat est invité à vérifier qu'il est en possession des pages 1/15 à 15/15.

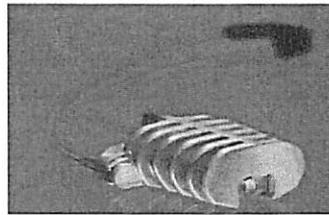
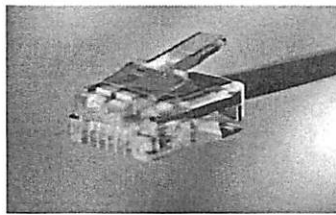
Il est demandé au candidat de se situer dans le contexte des données présentées et d'exposer ses solutions avec concision et rigueur en prenant soin de justifier sa démarche.

Avertissement : Si le texte du sujet, celui de ses questions ou le contenu des annexes vous semblent nécessiter de formuler une ou plusieurs hypothèses, il vous est demandé de les expliciter sur votre copie.

N.B. : Hormis l'en-tête détachable, la copie que vous rendrez ne devra, conformément au principe d'anonymat, comporter aucun signe distinctif, tel que nom, signature, origine, etc.

BTS Commerce International à Référentiel Commun Européen		Session 2011
U61 – Montages des opérations d'import-export	Code : CIE60IE	Page 1 sur 15

...TBG



Située à Grenoble dans l'Isère (France), TBG intervient dans les secteurs d'activités dédiés aux télécommunications :

- conception, fabrication et commercialisation de matériels pour réseaux filaires aériens de télécommunication ;
- distribution de matériels de télécommunication pour des entreprises de travaux de lignes.

La société TBG offre une large gamme de produits :

- Accessoires de fixation
- Aiguillage-tirage de câbles
- Instrumentation
- Connexion et raccordement
- Sécurité
- Outillage
- Fibre optique
- Armement pour poteaux

Ses performances appréciées à un niveau de qualité de service supérieur à 95 %, s'appuient sur des équipes spécialisées et réparties selon une organisation opérationnelle, occupant 1 000 m² d'atelier de production et de logistique et 200 m² de bureaux.

Son chiffre d'affaires est réalisé aussi bien en France (60 %) qu'à l'étranger (40 %) et a progressé de façon significative ces dernières années. Son activité internationale se développe largement au sein de l'Union Européenne et avec des pays tiers. De nombreux composants nécessaires à la production sont importés.

Ses principaux clients en France sont :

- Des opérateurs de réseaux fixes télécom (80 % des ventes avec France Telecom),
- Des entreprises de travaux de lignes (17 % des ventes),
- Des fabricants de câbles (3 % des ventes),
- Des grossistes, distributeurs et installateurs.

Ses principaux clients à l'export sont des opérateurs en télécommunication et des intégrateurs.

Ils sont répartis en Europe, Afrique du nord et centrale, Amérique latine, Caraïbes et Amérique centrale.

PARTIE 1 : GESTION DES IMPORTATIONS

Le service achat, en relation avec le service qualité et le laboratoire, gère le sourcing et les opérations administratives et financières liées aux importations.

Recherche de fournisseurs (annexes 1, 2 et 3)

TBG importe des pièces détachées destinées à la fixation de câbles téléphoniques. Les conditions d'achat habituellement retenues pour les approvisionnements en Asie ont été négociées pour sécuriser au mieux les achats. Vous disposez d'un exemple d'ordre d'approvisionnement couramment utilisé avec les fournisseurs asiatiques.

1.1 Identifiez les obligations contractuelles du fournisseur telles qu'elles apparaissent à la lecture de cet ordre d'approvisionnement (annexe 1).

Dans le cadre de la recherche de nouveaux fournisseurs de cablettes, M. Clément, responsable du service des achats de l'entreprise, effectue régulièrement des demandes d'offres.

Ainsi, TBG envisage une commande de 200 rouleaux de cablettes, chaque rouleau représentant 2 000 mètres linéaires de cablettes. TBG envoie des demandes d'offre concernant trois références et reçoit deux propositions, dont celle de BBR, son fournisseur habituel.

Vous devez procéder à l'évaluation des offres et à un choix définitif (annexes 2 et 3).

1.2 Calculez pour chacune des offres la valeur CIF/CIP Port de Fos sur Mer.

1.3 Comparez dans un tableau, en retenant les critères qui vous semblent pertinents, les offres des deux fournisseurs.

1.4 Faites un choix argumenté.

Dédouanement et coût de l'importation de Corée (annexes 4 et 5)

Le service achat passe finalement une commande de cablettes à son fournisseur habituel BBR pour un montant CIF Fos sur Mer de 55 020 EUR. Le dédouanement sera réalisé au bureau de douane le plus proche de l'entreprise, à Grenoble.

1.5 Calculez le montant de la liquidation douanière pour cette importation sachant que la marchandise est débarquée à Marseille / Fos sur Mer.

1.6 Calculez le coût de revient total de cette importation de cablettes.

Afin de déterminer avec précision le coût de revient de chaque référence achetée, le service achat doit choisir une clé de répartition pertinente des frais logistiques.

1.7 Proposez une clé de répartition des frais logistiques en justifiant votre choix.

La gestion des paiements à l'international (annexes 6 et 7)

TBG réceptionne une facture proforma du fournisseur asiatique BBR. Le paiement est prévu par crédit documentaire irrévocable non confirmé à 90 jours date d'embarquement sur le navire.

1.8 Précisez les avantages pour TBG du paiement de ses fournisseurs par crédit documentaire.

1.9 Expliquez l'absence de confirmation.

Le Crédit Agricole Sud Rhône Alpes présente à TBG, pour validation, l'avis d'ouverture avant de le transmettre à la banque coréenne.

1.10 Relevez une incohérence entre la facture proforma et les éléments de l'ouverture du crédit documentaire.

1.11 Indiquez les conséquences éventuelles de cette incohérence pour TBG.

PARTIE 2 : GESTION DES EXPORTATIONS

Le service export dans le cadre de sa démarche qualité et de suivi de clientèle souhaite améliorer un certain nombre de procédures.

Exportation en Tunisie (annexe 8)

L'entreprise TBG vend régulièrement des calettes à son client tunisien, M. Hadad, en EXW Grenoble. Les expéditions sont réalisées par lots de 4 palettes tous les 15 jours. Le service export de l'entreprise constate que certains concurrents formulent des offres de prix plus complètes en intégrant des opérations logistiques. L'incidence du coût logistique est évaluée à 3% de la valeur départ pour que l'offre soit attractive pour le client. L'entreprise souhaite donc proposer des prix CIF/CIP Tunis.

2.1 Précisez les avantages de ce changement de conditions internationales de vente pour l'entreprise TBG.

2.2 Calculez les coûts logistiques à intégrer dans une offre CIF/CIP Tunis correspondant à chaque proposition de transport.

2.3 Retenez en la justifiant la proposition la plus adaptée aux objectifs de l'entreprise.

CIE60IE

Dans le cadre de son développement international, TBG est amenée à développer de nouvelles prestations. Dans ce contexte, un client tunisien envisage de faire réaliser à TBG des opérations d'assemblage dans ses ateliers en France à partir de composants optiques importés. Le matériel de télécommunication issu de ces opérations de transformation sera réexporté chez le client.

2.4 Conseillez un régime douanier adapté à cette situation en précisant les avantages pour TBG.

Exportation à Cuba (annexes 9, 10 et 11)

Le développement du chiffre d'affaires vers de nouvelles zones géographiques accroît le degré d'exposition aux risques. L'entreprise TBG doit donc les identifier et mettre en place une politique de prévention. Elle a prospecté en particulier le marché cubain.

2.5 Dans un tableau, recensez de manière précise les risques encourus par TBG lors de ses futures exportations vers Cuba et proposez des solutions de couverture possibles.

Après une mission de prospection à Cuba, TBG a adressé à CUBATEL S.A. une offre (annexe 10) en date du 19 juin 2010.

Le 28 juin 2010, le client Cubain a accepté cette offre commerciale.

2.6 Représentez la chronologie des différentes étapes de la transaction sur un axe des temps.

La transaction s'effectue en USD, TBG sollicite de sa banque la mise en place d'une couverture à terme pour cette opération.

2.7 Calculez la recette nette qui sera encaissée en EUR à la première et à la deuxième échéance de paiement.

2.8 Indiquez si le déport a été favorable ou défavorable à TBG en sachant que le cours de change au comptant est resté constant sur la période étudiée.

Barème

Partie 1	Gestion des importations	45 points
Partie 2	Gestion des exportations	35 points

Liste des annexes

Annexes	Libellés	Pages
1	Ordre d'approvisionnement standard	7
2	Offres des fournisseurs	8
3	Cotation du transitaire IFB (fret international)	9
4	Cotation du transitaire IFB (frais intérieurs)	9
5	Renseignements douaniers	9
6	Facture proforma BBR	10
7	Extrait du swift d'ouverture	11
8	Offre de transport CIF Tunis	12
9	Notation pays	13
10	Facture proforma Cuba	14
11	Cours de change EUR / USD au 28/06/2010	15

ORDRE D'APPROVISIONNEMENT STANDARD

TBG
ZA MALBORGE
38 100 GRENOBLE France

n° de Siret : 42277855512345
N.A.F. : 742 C
S.A.R.L. au capital de 215 000 Euros
Tel : + 33 4 76 35 01 23

Destinataire de l'offre : ...

PURCHASE ORDER

Order number	Date	Delivery address
CD 804199	31/12/10	TBG Za de Malborge 38100 GRENOBLE FRANCE
Référence : Cablette inox		
Terms of payment : L/C 90 days from B/L date		

CODE	ITEM DESIGNATION	QUANTITY	DELIVERY TIME	P.U.H.T.	AMOUNT
0017	<p>Câble diamètre 2,5, en rouleaux Composition : acier inoxydable, AISI304, Construction : 7 x 7, préformés, sec, selon notre dessin C 0012 C et nos conditions générales d'achat.</p> <p>Les câbles ne devront pas avoir de traces de rouille. Ils devront avoir été préformés pour ne pas s'ouvrir.</p> <p>Les câbles d'une longueur de 2 000 m seront présentés sur des rouleaux en bois. Les rouleaux devront comporter une longueur unique de câble. Les câbles devront être correctement enroulés autour du rouleau et ne devront pas avoir été déroulés ou tendus auparavant.</p> <p>Les rouleaux seront envoyés sur des palettes en bois (1200 x 800) de poids maximal chargeable de 1200 kg.</p> <p>Les documents suivants devront être joints pour chaque envoi :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Un certificat de test de torsion avec une analyse matière établie et signée par BBR corporation en fonction du dessin C0012 C pour chaque numéro de lot de matière utilisée. - Les résultats des tests mécaniques, établis et signés par BBR corporation, selon le dessin C0012 C pour chaque numéro de lot du produit final délivré. <p>Incoterm : CIF/CIP Fos sur mer</p>	96 000	15/02/11	0.10	9 600
			Total EUR HT		9 600

OFFRES DES FOURNISSEURS

Références demandées :

- 50 rouleaux de câble de diamètre 2,5 cm
- 120 rouleaux de câble de diamètre 3 cm
- 30 rouleaux de câble de diamètre 4 cm

Chaque rouleau comporte une longueur de 2 000 mètres linéaires.

Le niveau de qualité des produits est sensiblement le même. Ces deux fournisseurs ont une bonne réputation sur le marché. TBG a déjà travaillé régulièrement avec le fournisseur BBR sans aucun problème.

Cours EUR/USD au 28/12/10, net de commission 1 EUR = 1,4312 – 1,4675 USD

Fournisseur BBR (Séoul) : prix CIF Fos sur Mer par mètre linéaire (MI)

Diamètre en cm	Tarif MI décembre 2010
2.5	0.1 EUR
3	0.12 EUR
4	0.277 EUR

Paiement par crédit documentaire à 90 jours date de B/L
 Délai de livraison estimé à Fos sur Mer : 2 mois, date de commande
 Commande minimum : 50 Rouleaux de 2 000 mètres linéaires.

Fournisseur J GANSU : prix FOB Shanghai par Mètre linéaire (MI)

Diamètre en cm	Tarif MI décembre 2010
2.5	0.1255 USD
3	0.1668 USD
4	0.3987 USD

Acompte de 20 % à la commande et paiement par crédit documentaire irrévocable à 60 jours, date d'embarquement pour le solde.
 Délai de livraison au port d'embarquement, après commande : 20 jours.
 Commande minimum : pas de minimum.

COTATION DU TRANSITAIRE IFB (FRET INTERNATIONAL)

Transport Shanghai – Fos sur Mer pour un conteneur 20' dry

Cotation pour un conteneur contenant 200 rouleaux de 2000 MI soit 15 Tonnes.

Box rate 20' dry : 2 200 USD FCL/FCL

BAF : 3 %

Assurances Tous risques : 0,25% de CIF/CIP majoré de 10 %

Frais de B/L : 45 Euros

Transit Time : 25 Jours Départs fréquents

ANNEXE 4**COTATION DU TRANSITAIRE IFB (FRAIS INTERIEURS)**

THC Fos sur Mer : 170 euros

ISPS (taxe de sécurité) à l'arrivée : 15 euros

Frais de douane import : 95 euros

Frais de livraison sur Grenoble : 560 euros (délai de 4 jours Fos sur Mer-Grenoble)

ANNEXE 5**RENSEIGNEMENTS DOUANIERS**

DESCRIPTION : Torons et câbles en aciers inoxydables.

CODE DOUANIER : **7312 10 20 90**

PAYS D'ORIGINE : Corée du Sud – KR (0728)

IMPORT :

- Droits pays tiers : **2,70 %**

- TVA : **19,6 %**

(SOURCE PRODOUANE)

FACTURE PROFORMA BBR

BBR Corporation

Dobbung BLVC 8th floor
645 – 12 SEOUL KOREA

NUMBER : F83701

DATE: 05/01/2011

PROFORMA INVOICE

Société TBG

ZA MALBORGE

38100 GRENOBLE France

1-SHIPPER / EXPORTER BBR Corporation Dobbung BLVC 8th floor 645 – 12 SEOUL KOREA	2-BUYER / APPLICANT Société TBG ZA MALBORGE 38100 GRENOBLE FRANCE	3-CONSIGNEE TO ORDER OF TBG, ZA MALBORGE 38100 GRENOBLE, FRANCE	
4-PORT OF LOADING KWANGYANG (KOREA)	5-PLACE OF DELIVERY FOS SUR MER (FRANCE)	6-DEPARTURE DATE FEB. 28, 2011	7-VESSEL HYUNDAI SHANGHAI
8- NUMBER AND DATE F83701 JAN. 05, 2011		9-TERMS OF DELIVERY AND PAYMENT L/C AT 90 DAYS FROM SHIPMENT DATE CIF-FOS SUR MER France	
10-REMARKS WE HEREBY CERTIFY THAT GOODS ARE AS PER DRAWING C0012C		11-SHIPPING MARKS TBG STAINLESS ROPE (7 X 7) & (7 X 19) MATERIAL : AISI 304 DIA x LENGTH NET WEIGHT EMPTY WEIGHT OF REEL BATCH N° REEL N° / TOTAL REEL N°	
13-DESCRIPTION STAINLESS STEEL WIRE ROPE AISI 304 ACCORDING TO DRAWING C0012C			

DIAMETRE Ø (MM)	LONGUEUR (M)	QUANTITE ROULEAUX	POIDS UNITAIRE KG	POIDS TOTAL KG	PRIX EUR / 100 M	MONTANT EUR
1- 7x7 CONSTRUCTION :						
2,5	2 000,00	48	50,60	2 428,80	10,00	9 600,00
3	2 000,00	120	73,00	8 760,00	12,00	28 800,00
2- 7x19 CONSTRUCTION :						
4	2 000,00	30	131,00	3 930,00	27,70	16 620,00
TOTAL EUR :						55 020,00

EXTRAIT DU SWIFT D'OUVERTURE

.../...

FORM OF DOCUMENTARY CREDIT

40 A : IRREVOCABLE

DOCUMENTARY CREDIT NUMBER

839 80001410

DATE OF ISSUE

31C : 11/01/23

DATE AND PLACE OF EXPIRY

31D : 11/03/21 KOREA

APPLICANT

50: SOCIETE TBG

ZA MALBORGE

38100 GRENOBLE

BENEFICIARY

59: BBR CORPORATION KOREA

SEOUL

CURRENCY CODE, AMOUNT,

32B : 55020 EUR

AVAILABLE WITH

41 D : WITH ANY BANK IN KOREA BY DEF PAYMENT

DEFERRED PAIEMENT DETAILS

42P : 90 DAYS FROM SHIPMENT DATE

PORT OF LOADING

44E : KWANGYANG

PORT OF DISCHARGE

44F : FOS SUR MER

LATEST DATE OF SHIPMENT

44C : 11/02/14

DESCRIPTION OF GOODS

45A : STAINLESS STEEL WIRE ROPE AISI 304 ACCORDING TO DRAWING C0012C

AND AS PER PROFORMA INVOICE N° F 83701 DTD JANUARY 05, 2011; INCOTERM CIF FOS SUR MER FRANCE

.../...

71B : ALL BANKING CHARGES AND COMMISSIONS OUTSIDE FRANCE ARE FOR BENEFICIARY ACCOUNT

PERIODE FOR PRESENTATION

48: DOCUMENTS MUST BE PRESENTED WITHIN 21 DAYS AFTER SHIPMENT DATE

CONFIRMATION INSTRUCTIONS

49 : WITHOUT

DOCUMENTS TO BE SENT BY DHL COURIER SERVICE OR EQUIVALENT TO CREDIT AGRICOLE SUD RHÔNE ALPES

15 RUE PAUL CLAUDEL 38100 GRENOBLE FRANCE

ADVISE THROUGH BANK

57 D: KOREA EXCHANGE BANK SECHODONK SECHOGU SEOUL

OFFRE TRANSPORT CIF TUNIS



OFFRE DE PRIX N° EXPLYS 09129

Date : 12 juin 2010

Marchandises : Cablette (Télécommunication)
 Valeur marchandises EXW : EUR 13 470 pour un lot de 4 palettes

Veuillez trouver, ci-dessous, les cotations demandées :

Positionnement :	Grenoble (38)
Port de chargement :	Marseille
Port de déchargement :	Tunis (Tunisie)
Incoterm :	CIF port Tunis (Tunisie)
Compagnie Maritime :	Notre Choix
Délais de Paiement :	30 jours à date de facturation
Taux valables jusqu'au :	30/06/2010
DESTINATION	Tunis (Tunisie)

- Proposition 1

1 lot de 4 palettes 80 x 120 cm
 Poids total 3908 Kg / Volume 3,36 m³

Enlèvement Grenoble (38) à rendu entrepôt Lyon (69)	EUR 160 / Enlèvement
BL	EUR 35 / BL
Manutention	EUR 37 / Tonne (arrondie à la tonne supérieure)
Isps	EUR 5 / BL
Douane Export	EUR 75 / EX A
Fret Maritime (All In)	EUR 63 / UP (Minimum 1 UP)
Assurance	0,3% du CFR
Transit Time	2 Jours
Fréquence des Départs	1 / Semaine

- Proposition 2

2 lots de 4 palettes soit 8 palettes 80 x 120 cm dans un 20'

Préacheminement : 300 €
 Forfait FCL/FCL : 550 euros « all in »
 B/L 35 €
 Douane export 75 €
 Assurance 0,1% sur CPT
 Fréquence : hebdomadaire

Si vous avez besoin de plus amples détails et / ou informations complémentaires, n'hésitez pas à nous contacter. Sofiane BEKKAR Freight Forwarding Dpt

NOTATION PAYS

CUBA**NOTE du pays : D**

L'environnement économique et politique présente des risques très élevés et l'environnement des affaires peut être très difficile. Ces fragilités peuvent avoir un impact très sensible sur les comportements de paiement. La probabilité moyenne de défaut des entreprises est très élevée.

NOTE Environnement des affaires: D

L'environnement des affaires est très difficile. Les bilans des entreprises sont très rarement disponibles et quand ils le sont, ils sont rarement fiables. Le système juridique rend le recouvrement de créance très aléatoire. Les institutions présentent des insuffisances majeures pour les transactions interentreprises.

Risque politique : Note 6 sur une échelle de 1 (faible) à 7 (élevé)**Risque commercial : Note C sur une échelle de A (faible) à C (élevé)**

(Source : Cofacer@ting)

Base Nationale des sujets d'Examens de l'enseignement professionnel
réseau SCEREN

FACTURE PROFORMA CUBA

TBG Telecommunication**Engineering Company**ZA MALBORGE – 38100 GRENOBLE -
FRANCE

Téléphone : 0476350123

Télécopie : 0476350234

FACTURE PROFORMA N° 904709
GRENOBLE, LE 19/06/2010Référence client :
PC4500088711

Destinataire :

CUBATEL SA

Telecomunicaciones de Cuba

Edificio Beijing, 5to piso, calle 3ra entre 76

Municipio Playa – Ciudad de la Havana

REP CUBA

CODE	DESIGNATION	QTE LIVREE	PRIX UNITAIRE	MONTANT TOTAL USD
6956	Pack de fibre optique - Code : 85158099	13,000	13 755,120	178 816,00
7718	Alimentation directe SH-7 – Code : 85158099	12,000	1 515,970	18 191,00
7716	Fibre de précision CT-30A – Code : 44571300	1,000	1 500,000	1 500,00
4906	Pince à dénuder – Code : 82032090	1,000	25,000	25,00
PORT	Emballage caisse en bois et frais de manutention	1,000	535,380	535,00
PORT	Fret aérien jusqu'à l'aéroport de La Havane et dégroupage	1,000	875,000	875,00
PORT	Assurance jusqu'à l'aéroport de La Havane	1,000	420,000	420,00
MONTANT TOTAL USD				200 362,00
<p>Conditions de livraison : CIP – La Havana</p> <p>Date de livraison : 30 jours à compter de la commande</p> <p>Conditions de paiement : Lettres de Change (LC) – Conditions : 50 % à 90 jours date d'émission de la LTA (lettre de transport aérien) 50 % à 150 jours date d'émission de la LTA (lettre de transport aérien)</p> <p>Nos coordonnées bancaires : BRA – Banque Rhône Alpes – Grenoble SWIFT Code RALPFR2G IBAN Code : FR76 1046 8024 6411 4411 1234 123</p> <p>« Nous certifions que les marchandises dénommées dans cette facture sont de fabrication et d'origine française et que les prix indiqués ci-dessus s'accordent avec les prix courants sur le marché d'exportation. »</p>				

SARL – VAT n° : FR 52 422 778 123 – SIRET : 422 778 555 12345 - RCS Grenoble – APE 742C

COURS DE CHANGE EUR / USD au 28/06/10

EUR / USD	Comptant	Déport à 3 mois	Déport à 4 mois	Déport à 6 mois
Achat	1,3871	0,0008	0,0023	0,0032
Vente	1,3885	0,0004	0,0014	0,0025

Commission bancaire : 0,1%

(Source : Multidevises Natixis)

Base Nationale des sujets d'Examens de l'enseignement professionnel
réseau SCEREN