



**LE RÉSEAU DE CRÉATION
ET D'ACCOMPAGNEMENT PÉDAGOGIQUES**

**Ce document a été mis en ligne par le Canopé de l'académie de Montpellier
pour la Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement professionnel.**

Ce fichier numérique ne peut être reproduit, représenté, adapté ou traduit sans autorisation.

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°01

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Une marque prestigieuse sort son nouveau rouge à lèvres. Vous souhaitez découvrir les couleurs tendances pour cet été.

Vous prenez rendez-vous pour une épilation des sourcils. Vous disposez d'un peu de temps le midi en fin de semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°01
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9		9	9	9	9	9
30		30	30	30	30	30
10		10	10	10	10	10
30		30	30	Mme Belgen Épilation J. C. 07.22.42.18.29	30	30
11		11	11	11	11	11
30		30	30	30	30	30
12		12	12	12	12	12
30		30	Mme Roger Épilation J. C. 06.06.22.41.18	Mme Bogar Soin du visage 06.24.24.38.42	30	30
13		13	13	13	13	13
30		30	30	30	30	30
14		14	14	14	14	14
30		30	Mme Belmin Beauté des pieds 06.64.64.28.42	30	30	30
15		15	15	15	15	15
30		30	Mme Allari Épilation J. C. 07.28.28.38.17	30	30	30
16		16	16	16	16	16
30		30	Mme Vian Soin du visage 06.07.22.42.18	30	30	30
17		17	17	17	17	17
30		30	30	30	30	30
18		18	18	18	18	18
30		30	30	30	30	30
19		19	19	19	19	19
30		30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°02

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez un produit de maquillage pour redessiner la ligne de vos sourcils.

Vous prenez rendez-vous pour une manucurie. Vous êtes disponible plutôt en fin de semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°02
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30	Mme Viard Soin du visage 06.14.28.12.72
10	_____	_____	_____	_____	Mme Belami Epilation J. C 06.26.36.44.17	_____
30
11	_____	_____	_____	_____	_____
30	Mme Belmain Epilation J. complètes 06.24.24.72.34	_____
12	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
13	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30	Mlle Allira Soin du visage 07.17.48.29.18	Mme Valjean Beauté des mains 06.28.66.62.44	Mr Roger Epilation dos 06.24.24.73.34
14	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
15	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30	Mme Durot Soin des mains 06.28.28.34.35
16	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30	Melle Venin Epilation 1/2 J. 06.28.28.73.73
17	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
18	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
19	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°03

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous n'aimez pas l'aspect brillant des vernis et cherchez une solution adaptée à vos goûts.

Vous prenez rendez-vous pour une épilation des aisselles.

Vous êtes disponible le lundi et mardi après-midi.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°03	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	Mme Raz Epilation complète 01.02.03.04.05
11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	Mme Jacques Soin du visage 01.60.96.22.24	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°04

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous partez en voyage et souhaitez un produit facile à appliquer et pratique pour votre teint.

Vous prenez rendez-vous pour un soin purifiant.

Vous êtes disponible le mercredi après midi.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°04	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	Mme Paquie	30	30	30	30
11	11	Soins des mains	11	11	11	11
30	30	06.22.13.21.50	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	Mme Danon	15
30	Mme Pray	30	30	30	Soin des mains	30
16	Epilation 1/2 J.	16	16	16	01.50.30.40.12	16
30	01.53.60.12.13	30	30	30		30
17	Mme Dupuis	30	30	30		30
30	Soins purifiant	30	30	30		30
18	06.60.27.12.13	17	17	17		17
30	Mme Lax	30	30	30		30
19	Teinture des cils	18	18	18		18
30	01.48.34.12.13	30	30	30		30
19	19	19	19	19		19
30	30	30	30	30		30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°05

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez changer de texture de fard à joues.

Vous prenez rendez-vous pour une épilation demi-jambes.

Vous êtes disponible pendant les heures de repas.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°05	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9		9	9	9	9	9
30		30	30	30	30	30
10		10	10	10	10	10
30		30	30	30	30	30
11		11	11	11	11	11
30		30	30	30	30	30
12		12	12	12	12	12
30		30	30	Mr Guilloux Épilation du dos 01.02.03.04.05	30	30
13		13	13	13	13	13
30		30	30	30	30	Mme Raz Épilation sourcils 04.25.32.48.18
14		14	14	14	14	14
30		30	30	30	30	30
15		15	15	15	15	15
30		30	30	30	30	30
16		16	16	16	16	16
30		30	30	30	30	30
17		17	17	17	17	17
30		30	30	30	30	30
18		18	18	18	18	18
30		30	30	30	30	30
19		19	19	19	19	19
30		30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°06

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez unifier votre teint tout en restant naturel(le).

Vous prenez rendez-vous pour un soin revitalisant.

Vous êtes disponible en matinée.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°06	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9		9	9	9	9	9
30		30	30	30	30	30
10		10	10	10	10	10
30		30	Mme Lopez Epilation 01.53.12.50.12	30	30	30
11		11	11	11	11	11
30		30	30	30	30	30
12		12	12	12	12	12
30		30	30	30	30	30
13		13	13	13	13	13
30		30	Mme Bardogy Epilation sourcils 05.37.24.12.07	30	Mme Rodriguez Epilation lèvre supp. +	30
14		14	14	14	14	14
30		30	30	30	Maillot 01.48.53.60.12	30
15		15	15	15	15	15
30		30	Mme Veret Soin des mains 01.53.12.50.13	30	30	30
16		16	16	16	16	16
30		30	30	30	30	30
17		17	17	17	17	17
30		30	Mme Michel Manucure 01.53.12.70.21	30	30	30
18		18	18	18	18	18
30		30	30	30	30	30
19		19	19	19	19	19
30		30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°07

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous avez des imperfections que vous souhaitez dissimuler avec un fond de teint.

Vous prenez rendez-vous pour une pose de vernis irisé.
Vous êtes disponible après 17h30.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°07	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
10	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
11	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
12	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
13	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
14	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
15	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
16	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
17	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
18	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
19	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30

Mme Tanne
Épilation complète
02.48.22.26.18

Mme Salle
Soin du visage
03.22.48.78.32

Mme Genet
Soin du visage
04.25.38.10.42

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°08

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez offrir à votre fille de 14 ans son premier gloss.

Vous lui prenez rendez-vous pour une épilation des bras, elle n'est disponible que le mercredi.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°08	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du	Au	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	Mme Collin Soin du visage 01.02.03.04.56	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	Mme Barbuse Épilation complète 02.03.04.05.06	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	Mme Solaire Épilation sourcils 02.03.04.05.06	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30
20	20	20	20	20	20	20
30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°09

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Votre rouge à lèvres manque de brillance, vous souhaitez en changer.

Vous prenez rendez-vous pour un soin peau sensible. Vous êtes libre en début de semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°09
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9			9	9		9
30		Mme Duchemin Soin du visage 06.76.16.41.73		30		30
10		M. Beauji Epilation 1/2 J. 07.86.86.44.18		10		10
30			Mme Iris Beauté des mains 06.76.48.48.17	30		30
11				11		11
30				30		30
12				12		12
30				30		30
13				13		13
30				Mme Sirat Epilation J.C 06.18.18.14.24		30
14				14		14
30		Mlle Gaoui Beauté des pieds 06.24.18.42.42		Mme Tirus Epilation maillot 06.24.24.22.18		30
15				15		15
30				30		30
16		Mme Pauli Beauté des mains 06.64.48.82.21		16		16
30			Mme Opari Soin du visage 07.48.48.18.27	30	M. Gentil Epilation 1/2 J. 06.26.24.73.38	30
17				17		17
30				30		30
18				18		18
30				Mme Titor Beauté des pieds 07.77.85.43.19		30
19				19		19
30				30		30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°10

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Votre peau brille en fin de journée, vous cherchez une solution de maquillage pour y remédier.

Vous prenez rendez-vous pour un soin des mains. Vous êtes libre en début de semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°10
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9		9	9	9	9	9
30		30	30	30	30	30
10		10	10	10	10	10
30		30	Mme Jack Beauté des mains 06.76.48.53.12	30	30	30
11		11	11	11	11	11
30		30	30	30	30	30
12		12	12	12	12	12
30		30	30	30	30	30
13		13	13	13	13	13
30		30	Mme Duris Épilation 1/2 J.C	30	30	30
14		14	14	14	14	14
30		30	Mme Colin Beauté des pieds 06.12.53.12.50	Mme Boitte Épilation maillot 07.34.50.70.20	30	30
15		15	15	15	15	15
30		30	30	30	30	30
16		16	16	16	16	16
30		30	Mme Poix Soin du visage 07.70.12.13.11	30	M. Déchant Épilation 1/2 J. 06.12.53.20.52	30
17		17	17	17	17	17
30		30	30	30	30	30
18		18	18	18	18	18
30		30	30	30	Mme Tube Beauté des pieds 01.48.53.12.13	30
19		19	19	19	19	19
30		30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°11

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous cherchez des produits de maquillage qui harmonisent la couleur de vos ongles à celle de vos lèvres.

Vous prenez rendez-vous pour un soin antirides.

Vous êtes libre à l'heure du déjeuner.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°11	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9			9	9		9
30		Mme Roux Soins des mains 06.12.13.14.50				
10		Mme Pull Epilation 1/2 J. 01.48.54.12.21	10	10		10
30			Mme Pouet Soins des mains 01.48.34.12.50			
11			11	11		11
30						
12			12	12		12
30						
13			13	13		13
30				Mr Boitte Epilation du dos 01.50.30.12.13		
14		Mme Cartier Beauté des pieds 01.50.30.32.12	14	14		14
30				Mr Faxe Epilation du dos 06.27.12.36.14		
15		Mme Pastoreau Epilation 1/2 J. 06.60.15.22.30	15	15		15
30						
16			16	16		16
30			Mme Gisèle Soin du visage 06.12.07.14.50		Mme Suplex Epilation 1/2 J. 01.48.53.12.13	
17			17	17		17
30						
18			18	18		18
30					Mme Dussait Beauté des pieds 01.47.12.13.50	
19			19	19		19
30						

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°12

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous cherchez un produit de maquillage des yeux, pour votre fille de 15 ans qui souhaite se maquiller pour la première fois.

Vous lui prenez rendez-vous pour un soin peaux grasses, elle est disponible tous les vendredi.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°12	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9		M. Benjamin Soin du visage anti-rides 06.07.08.09.10				
30						
10		M. Collin Soin du visage 06.12.13.14.15		M. Terras Soin du visage 01.45.65.55.25		
30						
11						
30						
12		Mme Claris Epilation 1/2 jambes 01.60.61.62.64		M. Supernath Epilation sourcils 02.48.22.50.73		
30						
13			M. Watier Epilation sourcils 06.21.18.42.13			
30						
14			M. Renaud Manucure 01.60.96.96.52		Mr Sylvain Soin du visage 01.48.22.68.42	
30						
15				M. Tisseran Epilation du dos 01.48.53.60.00		
30						
16		M. Trullard Teinture des cils 01.02.03.04.05			M. Junior Soin du visage 07.24.42.72.22	
30						
17		Mme Chamblanc Epilation aisselles 03.84.72.21.20		M. Gentile Soin du visage 03.84.72.25.48		
30						
18					M. Guerry Epilation sourcils 01.48.77.27.37	
30						
19						
30						

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°13

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez décorer vos ongles à l'occasion de la Saint Sylvestre.

Vous prenez rendez-vous pour une épilation des sourcils.

Vous êtes disponible mercredi, entre 12h et 14h .

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°13	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9		Mr Junot				
30		Bain des pieds 01.02.03.04.05		M. Tuche Soin du visage 06.24.32.42.52		
10						
30						
11						
30						
12			M. Molland Épilation 1/2 J. 01.60.70.25.42	M. Guillaume Soin visage /maqui 01.48.25.32.48.10		
30			M. Juillet Épilation sourcils 06.21.21.22.22			
13						
30						
14						
30						
15		M. Cotton Soin du visage 06.02.04.07.08				
30						
16						
30						
17						
30						
18						
30						
19						
30						

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°14

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Adepte des vernis, vous souhaitez découvrir les tendances d'aujourd'hui.

Vous prenez rendez-vous pour un maquillage jour, et vous êtes libre à l'heure du repas.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°14
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9		9	9	9	9	9
30		30	30	30	30	30
10		10	10	10	10	10
30		30	30	Mme Joie Beauté des pieds 01.53.60.50.12	30	30
11		11	11	11	11	11
30		30	30	30	30	30
12		12	12	12	12	12
30		30	30	30	30	30
13		13	13	13	13	13
30		30	30	30	30	30
14		14	14	14	14	14
30		30	30	Mme Dupuis Soins des mains 06.60.26.43.07	30	30
15		15	15	15	15	15
30		30	30	30	30	30
16		16	16	16	16	16
30		30	30	Mr Morot Épilation J. 01.48.53.12.13	30	30
17		17	17	17	17	17
30		30	30	30	30	30
18		18	18	18	18	18
30		30	30	Mme François Soins du visage 06.66.67.12.21	30	30
19		19	19	19	19	19
30		30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°15

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous êtes conviée à une soirée déguisée avec pour thème « la Dentelle », vous souhaitez décorer vos ongles.

Vous prenez rendez-vous pour une beauté des pieds.

Vous êtes disponible vendredi à partir de 15H.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°15	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
10	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
11	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
12	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
13	_____	_____	_____	_____	M. Juillet Soin du visage 01.02.03.04.55	_____
30
14	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
15	_____	_____	M. Geant Epilation J.C 02.21.48.60.18	_____	Me Camillia Epilation sourcils 01.60.60.70.24	_____
30
16	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
17	_____	_____	_____	_____	Me Vendredi Maquillage 02.68.22.46.20	_____
30
18	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
19	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°16

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Votre peau est luisante, vous souhaitez pouvoir faire des retouches de votre teint tout au long de la journée.

Vous prenez rendez-vous pour une teinture des sourcils.

Vous êtes libre à partir de 17h00.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°16	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	Mme Camus Manucure	30	30
10	10	10	10	+	10	10
30	30	30	30	Soins mains 01.50.90.12.50	30	30
11	11	11	11	11	M. Anil Manucure	11
30	30	30	30	30	06.60.27.12.13	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	Mme Saly Epilation J.	30	30	30
16	16	16	01.53.52.12.17	16	16	16
30	30	30	M. Janvier Manucure	30	30	30
17	17	17	06.60.27.12.13	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°17

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vos rougeurs persistent malgré un fond de teint couvrant. Vous cherchez une solution pour les masquer.

Vous prenez un rendez-vous pour une pose de vernis avec motifs.

Vous êtes disponible en fin de journée.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°17	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9	_____	9	_____	9	_____	9
30	30	30	30
10	_____	10	_____	10	_____	10
30	30	30	30
11	_____	11	_____	11	_____	11
30	30	30	30
12	_____	12	_____	12	M. Dubox	12
30	30	30	Soins des mains	30
13	_____	13	_____	13	03.50.26.40.20	13
30	30	30	30
14	_____	14	_____	14	_____	14
30	30	30	30
15	_____	15	Me Day	15	_____	15
30	30	Soins relaxant	30	_____	30
16	_____	16	06.12.50.30.22	16	_____	16
30	30	30	30
17	_____	17	Me Dupuis	17	_____	17
30	30	Epilation J.	30	30
18	_____	18	01.53.12.50.34	18	_____	18
30	30	30	30
19	_____	19	Me Sofy	19	_____	19
30	30	Manucure	30	30
20	_____	20	01.50.30.20.12	20	_____	20
30	30	30	30
21	_____	21	_____	21	_____	21
30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°18

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous trouvez vos lèvres fines, vous souhaitez un rouge à lèvres repulpant.

Vous prenez rendez-vous pour un soin antirides.

Vous êtes libre en fin de journée.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°18	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9			9 Mlle Duchemin	9		9
30			30 Permanente cils	30		30
10			10 06.26.36.44.38	10		10
30			30 M. Rolley	30		30
11			11 Soin du visage	11		11
30			30 07.71.21.14.28	30		30
12			12	12		12
30			30	30		30
13			13	13		13
30			30 Me Llauri	30		30
14			14 Beauté des mains	14		14
30			30 06.66.17.44.15	30		30
15			15	15		15
30			30	30 Mlle Romi		30
16			16	16 Soin du visage		16
30			30	06.17.41.41.18		30
17			17	17 Me Jera		17
30			30	30 Epilation JC		30
18			18	18 06.18.18.45.15		18
30			30	30		30
19			19	19 Me Rigosi		19
30			30	30 Soin du visage		30
				06.17.17.41.15		
				30		30
				30		30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°19

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez un mascara pour apporter du volume à vos cils.

Pour cette occasion, vous prenez rendez-vous pour une teinture des cils.

Vous êtes libre en début de semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°19
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9		9	9	9	9	9
30		30	30	30	30	30
10		10	10	10	10	10
30		30	30	Mlle Lotus Epilation JC 06.19.29.38.38	30	30
11		11	11	11	11	11
30		30	30	30	30	30
12		12	12	12	12	12
30		30	30	30	30	30
13		13	13	13	13	13
30		30	30	Me Xilo Soin du visage 07.17.48.18.22	30	30
14		14	14	14	14	14
30		30	30	30	30	30
15		15	15	15	15	15
30		30	30	M. Victor Soin du visage 06.28.18.14.18	30	30
16		16	16	16	16	16
30		30	30	30	30	30
17		17	17	17	17	17
30		30	30	30	30	30
18		18	18	18	18	18
30		30	30	30	30	30
19		19	19	19	19	19
30		30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°20

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous n'aimez pas la texture poudre de votre fard à paupière, vous souhaitez en changer.

Vous prenez rendez-vous pour une permanente des cils.

Vous êtes libre en fin de semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°20
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
10	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
11	_____	_____	_____	_____	Me Hilary Épilation du corps 06.06.24.14.12	_____
30	M. Lhomme Soin du visage 06.26.28.14.99
12	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30
13	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30	Me Kamel Soin du visage 06.24.24.74.12	_____
14	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30	Mlle Dola Soin du visage 06.68.28.34.14	_____
15	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30	Me Eloise Épilation JC 06.13.13.14.24	_____
16	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30	_____
17	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30	_____
18	_____	_____	_____	Me Ringa Beauté des mains 06.24.74.12.18	_____	_____
30	_____
19	_____	_____	_____	_____	_____	_____
30	_____

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°21

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez illuminer votre regard avec un fard à paupières.

Vous prenez rendez-vous pour une épilation des 1/2 jambes.

Vous n'êtes libre qu'en fin de matinée.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°21	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9		9	9	9	9	9
30		30	30	30	M. Ricoh	30
10		10	10	10	Soin du visage 06.28.18.14.24	10
30		30	30	30	Me Zaoui	30
11		11	11	11	Soin du visage 06.06.26.13.12	11
30		30	30	30		30
12		12	12	12		12
30		30	30	30		30
13		13	13	13		13
30		30	30	30		30
14		14	14	14		14
30		30	30	30		30
15		15	15	15		15
30		30	30	30		30
16		16	16	16		16
30		30	30	30		30
17		17	17	17		17
30		30	30	30		30
18		18	18	18		18
30		30	30	30		30
19		19	19	19		19
30		30	30	30		30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°22

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez souligner votre regard avec un eye liner.

Vous prenez rendez-vous pour un soin du visage de préférence en fin de matinée.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°22
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9			9	9		9
30		Me Moreau Soin du visage 06.74.74.18.12				
10		Me Lilas				
30		Epilation du corps 06.68.68.72.11		Me Rigoh Soin du visage 07.87.18.18.24		
11			11	11		
30			Me Gentil Epilation D.J 06.26.24.72.12			Me Uramus Beauté des pieds 07.77.85.44.15
12			12	12		12
30		Mlle Opari Beauté des pieds 07.77.87.43.17				
13			13	13		13
30			Me Iris Beauté des mains 06.28.38.17.41			
14			14	14		14
30			Mlle Ora Permanente cils 06.24.24.73.38	Me Sirat Epilation JC 06.18.18.14.24		
15			15	15		15
30				Mlle Tirus Epilation corps 06.06.28.28.34		
16			16	16		16
30						
17			17	17		17
30						
18			18	18		18
30						
19			19	19		19
30						

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°23

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous avez lu dans la presse qu'il existe un crayon contour des lèvres longue tenue. Vous souhaitez le découvrir.

Vous prenez rendez-vous pour une beauté des pieds. Vous ne travaillez pas le vendredi.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°23	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9		9	9	9	9	9
30		30	30	30	30	30
10		10	10	10	10	10
30		30	30	30	30	30
11		11	11	11	11	11
30		30	30	30	30	30
12		12	12	12	12	12
30		30	30	30	30	30
13		13	13	13	13	13
30		30	30	30	30	30
14		14	14	14	14	14
30		30	30	30	30	30
15		15	15	15	15	15
30		30	30	30	30	30
16		16	16	16	16	16
30		30	30	30	30	30
17		17	17	17	17	17
30		30	30	30	30	30
18		18	18	18	18	18
30		30	30	30	30	30
19		19	19	19	19	19
30		30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°24

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous partez en vacances et vous souhaitez un crayon contour des lèvres résistant.

Vous prenez rendez-vous pour une pose de french manucure.

Vous êtes libre tous les jours à partir de 17h00.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°24
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9		9	9	9	9	9
30		30	Me Michal Épilation JC 06.27.27.73.17	30	30	30
10		10	Me Mireille Soin du visage 06.24.73.38.22	10	10	10
30		30		30	30	30
11		11		11	11	11
30		30		30	30	30
12		12		12	12	12
30		30		30	30	30
13		13		13	13	13
30		30		30	Me Romi Manucure 06.24.24.73.78	30
14		14		14	14	14
30		30	Me Richo Manucure 07.24.24.73.34	30	30	30
15		15		15	15	15
30		30		30	Me Barati Beauté des pieds 06.76.22.43.34	30
16		16		16	16	16
30		30		30	Me Bortis Épilation maillot +	30
17		17		17	17	17
30		30		30	Soin visage complet 06.24.47.78.29	30
18		18		18	18	18
30		30		30	30	30
19		19		19	19	19
30		30		30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°25

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous cherchez une ombre à paupière pouvant s'accorder à votre tenue professionnelle.

Vous prenez rendez-vous pour un cours d'automaquillage.

Vous n'êtes libre qu'au moment du déjeuner en semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°25	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2013	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi	Samedi	Samedi	Samedi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°26

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous êtes nageuse et vous souhaitez un mascara pour votre compétition.

Vous prenez rendez-vous pour une épilation maillot. Vous êtes libre plutôt le matin.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°26
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

Melle Arroudt
Epilation du maillot
07.28.44.44.68

Me Bunot
Soin du visage
06.79.29.43.17

M. Bertrand
Epilation du dos
06.24.24.78.18

Me Capon
Soin du visage
06.21.31.43.17

Melle Joli
Manucure
06.14.18.29.44

Melle Lemaire
Beauté des mains
06.12.14.24.63

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°27

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous avez tendance à avoir les lèvres gerçées, et souhaitez un rouge à lèvres adapté.

Vous prenez rendez-vous pour un soin des mains. Vous travaillez pas le mercredi.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°27	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9		9	9	9	9	9
30		30	M. Bernard	30	30	30
10		10	Soin du visage 07.77.17.15.42	10	10	10
30	Me Guilla Soin des mains 06.28.28.64.73	30	Me Camille	30	30	30
11		11	Beauté des pieds 06.24.24.73.13	11	11	11
30	Me Roitan	30		30	30	30
12	Soin corps 06.26.36.44.44	12		12	12	12
30		30		30	30	30
13		13		13	13	13
30		30	Mlle Camon	30	30	30
14		14	Beauté des mains 06.26.26.44.14	14	14	14
30	Me Bunot	30		Me Pico	30	30
15	Soin du visage 06.79.29.43.17	15		Epilation JC 06.22.14.12.28	15	15
30		30			30	30
16		16		16	16	16
30		30		30	30	30
17		17		17	17	17
30		30		30	30	30
18		18		18	18	18
30		30		30	30	30
19		19		19	19	19
30		30		30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°28

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Une de vos amies utilise du vernis adhésif, vous souhaitez le tester aussi.

Vous prenez rendez-vous pour une manucure.

Vous êtes libre uniquement sur l'heure du déjeuner.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°28	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9		9		9		9
30				30		30
10				10		10
30		M. Radoux Soin du visage 07.78.88.19.21				30
11				11		11
30					Me Rigola Soin des mains 06.21.18.18.44	30
12				12		12
30			Me Michu			30
13			Soin peau déshydratée 06.45.72.72.21	13		13
30		Me Richot			Me Rajir Soin du visage 06.68.99.17.41	30
14		Manucure + soin mains 06.28.24.12.47		14		14
30						30
15				15		15
30		Me Youri		Me Mirel		30
16		Épilation J. C. 06.84.48.22.22		Soin du visage 06.42.42.28.18		16
30						30
17				17		17
30						30
18				18		18
30						30
19				19		19
30						30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°29

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Votre crayon contour des yeux ne tient pas, vous souhaitez un conseil.

Vous prenez un rendez-vous pour une épilation des aisselles. Vous êtes libre tous les jours de la semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°29	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du	Au	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

SUJET N°30

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez dissimuler vos cernes avec un produit spécifique.

Vous prenez rendez-vous pour un maquillage soir à l'occasion d'un vernissage qui a lieu le vendredi de 20h à 22h.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°30	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Semaine du	Lundi	Mardi	Mercredi	jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

Me Jacqui
Épilation J. C
06.28.42.42.17

M. Raji
Soin du visage
06.28.28.32.32

Me Riche
Manucure
06.67.67.42.21

M. Norbert
Épilation dos
06.24.24.73.34

Me Bourram
soin du visage
06.42.42.24.24

Me Emilien
Soin des mains
06.24.24.73.32

Me Roger
Soin du visage

06.12.12.14.22

Melle Venin
Épilation J. C

06.24.48.18.25