



**LE RÉSEAU DE CRÉATION
ET D'ACCOMPAGNEMENT PÉDAGOGIQUES**

**Ce document a été mis en ligne par le Canopé de l'académie de Montpellier
pour la Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement professionnel.**

Ce fichier numérique ne peut être reproduit, représenté, adapté ou traduit sans autorisation.

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°1

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Dans le cadre des noces d'or de vos parents, vous recherchez des idées de cadeaux. Le budget n'est pas une donnée importante.

Vous en profitez pour prendre rendez-vous pour un soin des mains.
Vous êtes libre en fin d'après-midi.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°1
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9		9	9	9	9	9
30		30				
10		Mme Morel Epilation JC 06.24.24.73.38				10
30		30				30
11			Me Rouillon Soin visage 06.24.28.74.39			11
30			30			30
12		Mme Rasc Soin des mains 07.77.85.45.21	Me Josc 06.43.38.22.22 Soin visage			12
30		30	30			30
13						13
30						30
14			Me Rollir Soin visage 06.26.26.48.48			14
30			30			30
15			M Michel 06.43.38.22.22 Epilation maillot	Mme Michu Epil 1/2 J + soin visage 06.32.42.22.22		15
30			30	30		30
16						16
30						30
17		Mme Jolard Beauté des pieds 06.26.38.44.33		Me Titot Epilation JC 06.43.38.22.22		17
30		30		30		30
18				Melle Seguin Soin visage 07.17.17.48.17		18
30				30		30
19						19
30						30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°2

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez offrir à votre conjoint(e) un parfum à la hauteur de la passion amoureuse que vous lui portez.

Vous prenez rendez-vous pour un soin des mains, vous êtes libre en matinée.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°2
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9		9	9	9	9	9
30		30				
10		Mme Dupois Soin mains 01.50.30.60.17				
30		30				
11		11				
30		30				
12		12		Mme Souple		
30		30		Epilation J 01.50.60.12.20		
13		13		13		
30		30				
14		14	Mme Priet		Mme Pivoine	
30		30	Epilation J 06.12.50.30.20		Epilation	
15		15			J + maillot	
30		30			06.70.34.50.21	
16		16				
30		30				
17		17		Mme Solide		
30		30		Manucure		
18		18		06.60.27.12.13		
30		30				
19		19				
30		30				

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°3

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez offrir un coffret d'eaux de toilette Homme et Femme de même marque à un couple de jeunes mariés.

Vous désirez prendre un rendez-vous samedi pour un maquillage.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°3
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Judi	Vendredi	Samedi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°4

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

A 68 ans, votre maman est toujours très dynamique. Vous recherchez un cadeau à l'occasion de la fête des mères.

Parallèlement vous désirez prendre rendez-vous pour une manucurie, vous êtes libre uniquement à l'heure du déjeuner.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°4
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	Mlle Joli 06.28.28.32.32	9	9	9	9
30	Manucure	30	30	30	30
10	Me Boregard	10	10	10	10
30	Epil maillot 06.47.47.18.64	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30
12	Mme Roudi	12	12	Mme Bullo	12
30	Soin visage	30	30	Soin des mains	30
13	07.78.78.48.17	13	13	06.24.24.73.32	13
30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14
30	Mme Burgo	30	Mme Birga	30	30
15	Soin visage	15	Soin visage	15	15
30	06.68.78.29.44	30	06.22.24.73.78	30	30
16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	M Thiery 06.24.24.73.38	30	30
19	19	19	Epil Maillot	19	19
30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°5

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous portez une eau de toilette fruitée et souhaitez changer de fragrance.

Vous souhaitez prendre rendez-vous pour un soin des mains. Vous êtes disponible uniquement le jeudi.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°5
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10 Mme Tapis	10	10	10	10	10
30	30 Soin mains 06.12.22.53.12	30	30	30	30	30
11	11	11	11 Mme Rigot	11	11	11
30	30	30	30 Epilation J 06.50.34.53.12	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13 Mme Rubis	13	13	13 Mr Jacques	13	13
30	30 Epilation Aisselles 06.60.26.53.20	30	30	30 Epilation dos 06.53.26.52.11	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16 Mme Reine	16	16	16	16	16
30	30 Epilation J + Aisselles 06.22.34.53.12	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°6

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Votre amie qui vient d'accoucher ne supporte plus son parfum habituel. Vous désirez trouver un produit de remplacement.

Vous en profitez pour lui prendre un rendez-vous pour un soin relaxant. Elle est libre en fin de semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°6
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi				
9	9	9	9	9	9				
30	30	30	30	30	30				
10	10	10	10	10	10				
30	30	30	30	30	30				
11	11	11	11	11	11				
30	30	30	30	30	30				
12	12	12	12	12	12				
30	30	30	30	30	30				
13	13	13	13	13	13				
30	30	30	30	30	30				
14	14	14	14	14	14				
30	30	30	30	30	30				
15	15	15	15	15	15				
30	30	30	30	30	30				
16	16	16	16	16	16				
30	30	30	30	30	30				
17	17	17	17	17	17				
30	30	30	30	30	30				
18	18	18	18	18	18				
30	30	30	30	30	30				
19	19	19	19	19	19				
30	30	30	30	30	30				

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°7

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Votre parfum de « Chanel » ne tient pas toute la journée. Vous souhaitez un conseil car vous ne voulez pas en changer.

Vous désirez un rendez-vous pour un soin du visage hydratant et restez disponible à partir de 17 heures.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°7
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre client.

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Judi	Vendredi	Samedi				
9	9	9	9	9	9				
30	30	30	30	30	30				
10	10	10	10	10	10				
30	30	30	30	30	30				
11	11	11	11	11	11				
30	30	30	30	30	30				
12	12	12	12	12	12				
30	30	30	30	30	30				
13	13	13	13	13	13				
30	30	30	30	30	30				
14	14	14	14	14	14				
30	30	30	30	30	30				
15	15	15	15	15	15				
30	30	30	30	30	30				
16	16	16	16	16	16				
30	30	30	30	30	30				
17	17	17	17	17	17				
30	30	30	30	30	30				
18	18	18	18	18	18				
30	30	30	30	30	30				
19	19	19	19	19	19				
30	30	30	30	30	30				

Me Terne
S visage
01.02.03.04.05

Mme Julia 06.62.0708.09
EP sourcils

Me Tuche
S. Visage
06.21.22.23.24

Me Fade 01.08.07.06.10
Maquillage

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°8

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Votre conjoint(e) est habitué(e) aux produits « Dior ». Vous recherchez une nouveauté à l'occasion de son anniversaire.

Vous en profitez pour prendre rendez-vous pour un soin du visage. Vous êtes disponible le samedi.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°8
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	Me Raz 01.25.35.45.10
10	10	10	10	10	10	Épilation complète
30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	Me Colas	13
30	30	30	30	Soin visage	30
14	14	14	14	14	14	Mr Col S Visage 01.40.30.20.10
30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	Me Salle
30	30	30	30	30	30	S Visage 01.40.30.20.10
17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°9

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous avez fait une collecte pour le départ en retraite de l'institutrice de votre enfant. Vous avez réuni la somme de 100 € et vous cherchez une idée cadeau.

A cette occasion, vous prenez rendez-vous pour une séance de manucurie, en sachant que vous êtes libre en milieu de semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°9
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du	Au	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	Mme Xixo	10
30	30	30	30	30	Soin relaxant	30
11	11	11	11	11	01.53.27.52.12	11
30	30	30	30	30		30
12	12	12	12	12		12
30	30	30	30	30		30
13	13	13	13	13	Me Pitio 01.53.12.50.32	13
30	30	30	30	30	Épilation J	30
14	14	14	14	Mme AVARE	MME Dasilva	14
30	30	30	30	Épilation 1/2 J	Épilation DJ	30
15	15	15	15	06.12.50.32.50	06.60.27.12.50	15
30	30	30	30			30
16	16	16	16			16
30	30	30	30			30
17	17	M Dupuis 06.12.53.26.12	17			17
30	30	Soin mains	30			30
18	18	Me Boit 06.22.50.60.12	18			18
30	30	Épil sourcils	30			30
19	19		19			19
30	30		30			30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°10

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Votre mari est sportif, son anniversaire est la semaine prochaine, vous souhaitez lui offrir une eau de toilette.

Vous êtes disponible le jeudi et désirez une épilation des 1/2 jambes.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°10
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi				
9	9	9	9	9	9				
30	30	30	30	30	30				
10	10	10	10 Me Bella	10	10				
30	30	30	30 Soin visage 01.03.01.05.06	30	30				
11	11	11	11	11	11				
30	30	30	30	30	30				
12	12	12	12	12	12				
30	30	30	30	30	30				
13	13	13	13	13	13				
30	30	30	30 Me Joly Epil sourcils 06.21.48.18.22	30	30				
14	14	14	14	14	14				
30	30	30	30	30	30				
15	15	15	15	15	15				
30	30	30	30	30	30				
16	16	16	16 Me Toubelle	16	16				
30	30	30	30 Soin visage 06.21.48.72.25	30	30				
17	17	17	17	17	17				
30	30	30	30	30	30				
18	18	18	18	18	18				
30	30	30	30	30	30				
19	19	19	19	19	19				
30	30	30	30	30	30				

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°11

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Adeptes de la marque « Lancôme » et des nouveautés, vous souhaitez vous faire plaisir avec un parfum.

Vous en profitez pour prendre un rendez-vous pour une beauté des pieds, et vous êtes disponible le jeudi matin.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°11
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30

Me Delarue
Epil 1/2 J 0627302117
Me Hochart
Séance UV
Me Vial
Beauté mains+french
07-75-20-12-77
Me Malki
Soin visage
06.15.20.20.26
Mr Saubol 0651070792
Teinture cils
Me Lopez
JE + Mt + Ais
06.22.53.48.72

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°12

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous partez à l'étranger chez une amie et souhaitez lui offrir un parfum qui évoque Paris.

Vous en profitez pour prendre un rendez-vous pour un soin du visage, un soir en semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°12
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	Me Martin 06.66.66.13.13 Teinture cils	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	Mr Colas Soin visage 06.78.49.37.28
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	Me Lopez 06.51.07.07.12 Épilation ½ J MT+Ais	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	Me Hochart JE + MT + Ais 06.22.07.53.78	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17
30	Me Dacosta Soin visage 06.07.15.26.68	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	Me Delage UV 01.30.38.20.12	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°13

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez changer de parfum et tester une nouveauté.

Vous désirez par la même occasion prendre un rendez-vous pour une teinture des cils, le samedi matin.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°13
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi	Samedi	Samedi	Samedi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
11	Mme Lopez	11	11	11	11	11	11	11	11
30	Soin visage 06.22.53.48.12	30	30	30	30	30	30	30	30
12	12	Me Serra	12	12	12	12	12	Mme Pasquier	12
30	30	Beauté mains +french 06.01.32.52.72	30	30	30	30	30	Soin visage 06.57.17.15.13	30
13	13	13	13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	Me Leroux 06.26.15.26.15 Épilation 1/2 + MT	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
20	20	20	20	20	20	20	20	20	20
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°14

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

A l'occasion des fêtes de Noël, vous souhaitez offrir un coffret à votre sœur.

Vous en profitez pour prendre un rendez-vous pour un soin contour des yeux, vous êtes disponible le mardi matin.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°14	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10 } Mr Dejacques UV 06.51.27.13.12	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11 } Me Cartier ½ J+Ais 06.53.12.85.78	11
30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14 } Me Audebert Épilation JE +M ⁺ + Ais 06.09.15.12.27	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17 } Me Denis 06.32.15.27.17 Maquillage soir
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30 } Me Dorin Soin des yeux 06.23.52.79.48	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°15

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

A l'occasion de son anniversaire, vous souhaitez offrir à votre mari une eau de toilette.

Vous en profitez pour prendre un rendez-vous pour un soin du visage, vous êtes disponible sur l'heure du déjeuner.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°15	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du	Au	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

Me Sarfati
Epilation JE + M +A
06.09.15.32.17

Mme Mauraux
Soin visage
06.32.15.12.13

Mr Morel
UV 01.15.31.26.68

Me Lebrun
Beauté mains
06.51.17.17.13

Me Rocher
1/2 J MT AIS
06.12.32.53.47

Me Hochart
Soin visage
06.12.49.53.32

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°16

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Très habituée à votre parfum « Nina de Ricci », vous souhaitez en améliorer la tenue sur votre peau.

Vous en profitez pour prendre rendez-vous pour une séance d'U.V., le jeudi matin.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°16
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi				
9	9	9	9	9	9				
30	30	30	30	30	30				
10	10	10	10	10	10				
30	30	30	30	30	30				
11	11	11	11	11	11				
30	30	30	30	30	30				
12	12	12	12	12	12				
30	30	30	30	30	30				
13	13	13	13	13	13				
30	30	30	30	30	30				
14	14	14	14	14	14				
30	30	30	30	30	30				
15	15	15	15	15	15				
30	30	30	30	30	30				
16	16	16	16	16	16				
30	30	30	30	30	30				
17	17	17	17	17	17				
30	30	30	30	30	30				
18	18	18	18	18	18				
30	30	30	30	30	30				
19	19	19	19	19	19				
30	30	30	30	30	30				

Mr PAUL
UV 06.51.17.17.12

Me Lebrun 06.27.15.21.22
Maquillage jour

Me Henoque
Soin visage
06.09.15.31.26

Mr Bernard
Beauté des pieds
07.58.60.15.26

M Heurteux 07.88.37.72.21
Beauté mains

Me Chantalou
Beauté main+french
06.09.92.37.38

Me Blin 06.31.32.15.26
Epil 1/2 J + Ais +
maillot

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°17

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

A l'occasion de ses 16 ans, vous offrez à votre neveu une eau de toilette.

Vous profitez pour prendre un rendez-vous pour un maquillage du soir, le samedi en soirée.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°17	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	Mme Bijoux 01.38.40.20.12	10	10
30	30	30	30	Pose french	30	30
11	11	11	11	11	11	M Delage 06.47.37.68.70
30	30	30	30	M. Rial 01.38.37.26.51	30	Epilation JE
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	Beauté mains	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°18

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous partez en vacances au bord de la mer et souhaitez pour l'occasion un parfum adapté.

Vous désirez aussi prendre un rendez-vous pour une beauté des pieds un samedi matin.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°18	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Semaine du	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	M Delage Beauté des pieds 07.15.31.31.12	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30
12	M Saubol 06.15.21.12.32 Teinture cils	12	12	Mr Paul UV 09.09.15.17.12	12	M Delage 06.51.51.51.13 Beauté mains
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	Mme Pierre Soin visage 06.31.33.26.68	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	Mme Jacquet 07.51.33.26.68	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	Epil Jambes entières	Mme tisserand Epilation JE + MT 06.63.17.20.12	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°19

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

A l'occasion de l'anniversaire de votre fille de 8 ans, vous souhaitez lui offrir un parfum.

Vous en profitez pour prendre un rendez-vous pour une épilation des jambes entières et des bras.

Vous êtes disponible le mercredi matin.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°19
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°20

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Votre amie vient d'accoucher d'une petite fille. Vous souhaitez offrir au bébé sa première senteur.

Vous prenez rendez-vous pour une beauté des mains avec une pose de french, vous êtes disponible le jeudi après-midi.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°20
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi				
9	9	9	9	9	9				
30	30	30	30	30	30				
10	10	10	10	10	10	M. Delarue UV 06.51.51.12.12			
30	30	30	30	30	30				
11	11	11	M Landoux 06.01.32.26.68 Beauté des pieds	11	11				
30	30	30	30	30	30				
12	12	M Delpiere 06.01.32.20.68 Epilation 1/2 jambes	12	12	12				
30	30	30	30	30	30				
13	13	13	13	13	13				
30	30	30	30	30	30				
14	Mme Leroux 01.09.13.20.12 Teinture cils	14	14	14	Mme Jacquet Epil sourcils 06.15.15.26.13				
30	30	30	30	30	30				
15	15	15	15	15	15				
30	30	30	30	30	30				
16	16	16	16	16	16				
30	30	30	30	30	30				
17	17	17	Mme Malki Soin visage 06.15.26.60.60	17	17				
30	30	30	30	30	30				
18	18	18	18	18	18				
30	30	30	30	30	30				
19	19	19	19	19	19				
30	30	30	30	30	30				

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°21

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez offrir un cadeau à un(e) ami(e) collectionneur(euse). Vous recherchez un flacon de parfum original.

Vous prenez rendez-vous pour une séance de douche auto-bronzante. Vous êtes disponible le mardi, à partir de 15 heures.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°21
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi	Dimanche	Lundi	Mardi	Mercredi
9	9	9	9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°22

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Habitué(e) au changement, vous souhaitez découvrir une nouveauté.

Vous prenez rendez-vous pour une séance d'U.V. Vous êtes disponible le vendredi à partir de 18 heures.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°22
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Judi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	Mme Luly	11	Mme Dupuis	11	11	11
30	Manucurie	30	Maquillage	30	30	30
12	09.72.13.18.22	12	01.22.10.37.00	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	30	13	Mme Arthur	13	13	13
30	30	30	Soin du visage	30	30	30
14	30	14	01.23.15.26.16	14	Mme Petit	14
30	30	30	30	30	JC + M	30
15	30	15	30	15	06.28.42.13.05	15
30	30	30	30	30	30	30
16	Mme Martin	16	16	16	16	M. Audrun
30	Maquillage	30	30	30	30	UV 06.29.12.13.15
17	01.12.03.27.18	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°23

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

A l'approche de l'été, vous avez envie de vous diriger vers des fragrances fleuries.

Vous prenez rendez-vous pour un soin du visage et un maquillage « flash ».
Vous êtes disponible le mercredi matin.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°23
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Judi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	Mme Martin
10	10	10	10	10	10	Maquillage 01.12.03.27.18
30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11
30	30	Mme Dupont	30	30	30
12	12	UV 06.70.15.40.73	12	Mme Fleury	12	12
30	30	30	Manucurie + P vernis 01.43.08.13.15	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	Mme Carol	14
30	30	30	30	30	Manucurie	30
15	15	15	Mme Arthur	15	01.27.72.23.15	15
30	30	30	Soin du visage	30	30
16	16	16	01.23.15.26.16	16	16	Mme Ferreira
30	30	30	30	30	30	Soi du visage
17	17	Mme Ferreira	17	17	17	01.43.52.16.22
30	30	Soin visage	30	30	30
18	18	+	18	18	18	18
30	30	Manucurie	30	30	30	Mme Luly 06.10.15.17.22
19	19	06.70.40.13.50	19	19	19	Maquillage soir
30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°24

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous appréciez votre eau de toilette quotidienne mais vous souhaitez une autre fragrance pour le soir.

Vous souhaitez prendre rendez-vous pour une beauté des pieds.
Vous êtes disponible le mardi matin.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°24
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Judi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°25

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Le printemps approchant, vous avez envie d'une eau de toilette fruitée.

Vous prenez rendez-vous pour une épilation demi-jambes/maillot.
Vous êtes disponible le samedi.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°25	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi	Samedi	Samedi	Samedi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
10	Mme Martin 01.12.05.27.48 Maquillage	10	10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11	11	11	11
30	30	Mme DUPONT UV 06.70.15.40.73	30	30	30	30	30	30	Mme Petit 06.28.42.13.05
12	12	12	Mme Fleury Manucurie + P Vernis 01.43.08.13.15	12	12	12	12	12	Epil Maillot
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	Mme Carol Manucurie 01.27.72.13.15	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
15	15	Mme Arthur Soin du visage 01.23.15.26.16	15	15	15	15	15	15	Mme Ferreira Soin du visage 01.43.52.16.22
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17	17	17	17
30	Mme Ferreira Soin du visage + manucurie 06.70.40.13.50	30	30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18	18	18	Mme Dupuis 06.10.15.17.22 Maquillage soir
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°26

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Pour son anniversaire, vous souhaitez offrir à votre grand-père une eau de toilette.

Vous prenez rendez-vous pour un maquillage soir. Vous êtes disponible à partir de 16 heures.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°26	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	Mme Luly	11	11	11	11	11
30	Manucurie	30	30	30	30	30
12	09-72-13-18-22	12	12	12	12	12
30		30	30	30	30	30
13		13	Mme Arthur	13	Mme Petit	13
30		30	Soin du visage	30	JC + M	30
14		14	01.23.15.26.16	14	06.28.42.13.05	14
30		30		30		30
15		15		15		Mme Audrun
30		30		30		UV 06.29.12.13.15
16	Mme Martin	16		16		
30	Maquillage	30		30		
17	01.12.03.27.18	17		Mme Conte		
30		30		1/2 jambes + A		
18		18		06.25.35.70.14		
30		30				
19		19				
30		30				

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°27

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

A l'occasion de la Saint-Valentin, vous souhaitez offrir à votre ami(e) une eau de toilette fraîche.

Vous prenez rendez-vous pour un soin du visage. Vous êtes disponible le mercredi matin.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES			SUJET N°27	
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Judi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	Mme Luli	11	Mme Dupuis	11	11	11
30	Manucurie	30	Maquillage	30	30	30
m	09.72.13.18.21		01.22.10.37.00			
12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30
13	13	Mme Arthur	13	13	Mme Petit	13
30	30	Soin du visage	30	30	JC + M	30
14	14	01.23.15.26.16	14	14	06.28.42.13.05	14
30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	Mme Audrun
16	Mme Martin	16	16	16	16	UV 06.29.12.13.15
30	Maquillage	30	30	30	30	30
17	01.12.03.27.18	17	Mme Conte	17	17	17
30	30	30	1/2 jambes + A	30	30	30
18	18	18	06.25.35.70.14	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°28

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

A l'occasion de la fête des mères, vous souhaitez offrir à votre maman une eau de toilette sophistiquée.

Vous prenez rendez-vous pour une manucurie et une pose de vernis. Vous êtes disponible à l'heure du déjeuner.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°28
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi				
9	9	9	9	9	9				
30	30	30	30	30	30				
10	Mme Martin 01.12.03.27.18 Maquillage	10	10	10	10				
30	30	30	30	30	30				
11	11	Mme Dupont	11	11	11				
30	30	U.V 01.12.03.27.18	30	30	30				
12	12	Mme Fleury	12	12	12				
30	30	Manucurie + P vernis 01.43.08.13.15	30	30	30				
13	13	13	13	13	13				
30	30	30	30	30	30				
14	14	14	14	Mme CAROL	14				
30	30	30	30	Manucurie	30				
15	15	Mme Arthur	15	15	15				
30	30	Soin du visage 01.23.15.26.16	30	01.27.72.13.15	30				
16	16	16	16	16	16				
30	30	30	30	30	30				
17	17	17	17	17	17				
30	30	30	30	30	30				
18	Mme Ferreira Soin visage + manucurie 06 70 40 13 50	18	18	18	18				
30	30	30	30	30	30				
19	19	19	19	19	19				
30	30	30	30	30	30				

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°29

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Votre mari/femme souhaite changer d'eau de toilette.

Vous prenez rendez-vous pour une teinture des cils. Vous êtes disponible en fin de journée à partir de 17 heures.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°29
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi				
9	9	9	9	9	9				
30	30	30	30	30	30				
10	10	10	10	10	10				
30	30	30	30	30	30				
11	11	11	11	11	11				
30	30	30	30	30	30				
12	12	12	12	12	12				
30	30	30	30	30	30				
13	13	13	13	13	13				
30	30	30	30	30	30				
14	14	14	14	14	14				
30	30	30	30	30	30				
15	15	15	15	15	15				
30	30	30	30	30	30				
16	16	16	16	16	16				
30	30	30	30	30	30				
17	17	17	17	17	17				
30	30	30	30	30	30				
18	18	18	18	18	18				
30	30	30	30	30	30				
19	19	19	19	19	19				
30	30	30	30	30	30				

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement Professionnel
Réseau Canopé

JURY N°

CANDIDAT N°

PARFUMERIE

SUJET N°30

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Votre collègue a obtenu une promotion, vous souhaitez lui offrir un coffret cadeau pour cette occasion.

Vous prenez rendez-vous pour une épilation des sourcils. Vous êtes disponible le samedi matin.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°30
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2014	Page 1/2

Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi	Dimanche	Lundi	Mardi	Mercredi
9	9	9	9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11 Mme Arcachon	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30 Soin du visage 01-22-10-37-00	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30 Mme Arthur	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14 Soin du visage 01-23-15-26-16	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30 Mme Conte	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18 1/2 Jambes + M 06-25-35-70-14	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19 Maquillage 01-12-03-27-18	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
20	20	20	20	20	20	20	20	20	20
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
21	21	21	21	21	21	21	21	21	21
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
22	22	22	22	22	22	22	22	22	22
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
23	23	23	23	23	23	23	23	23	23
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
24	24	24	24	24	24	24	24	24	24
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
25	25	25	25	25	25	25	25	25	25
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
26	26	26	26	26	26	26	26	26	26
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
27	27	27	27	27	27	27	27	27	27
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
28	28	28	28	28	28	28	28	28	28
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
29	29	29	29	29	29	29	29	29	29
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
30	30	30	30	30	30	30	30	30	30