



**LE RÉSEAU DE CRÉATION
ET D'ACCOMPAGNEMENT PÉDAGOGIQUES**

**Ce document a été mis en ligne par le Réseau Canopé
pour la Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement professionnel.**

Ce fichier numérique ne peut être reproduit, représenté, adapté ou traduit sans autorisation.

DANS CE CADRE	Académie :	Session :
	Examen :	Série :
	Spécialité/option :	Repère de l'épreuve :
	Epreuve/sous épreuve :	
	NOM :	
	<small>(en majuscule, suivi s'il y a lieu, du nom d'épouse)</small>	
	Prénoms :	N° du candidat <input style="width: 100px; height: 20px;" type="text"/>
Né(e) le :	<small>(le numéro est celui qui figure sur la convocation ou liste d'appel)</small>	
NE RIEN ÉCRIRE	Appréciation du correcteur	
	<input style="width: 150px; height: 40px;" type="text"/>	

Il est interdit aux candidats de signer leur composition ou d'y mettre un signe quelconque pouvant indiquer sa provenance.

BREVET PROFESSIONNEL CHARCUTIER TRAITEUR

E4 – U42

Environnement économique, juridique et social de l'entreprise

SESSION 2017

DOSSIER RÉPONSES

Durée : 2 heures

Coefficient : 1

**Ce sujet comporte 8 pages, numérotées de 1/8 à 8/8.
Le candidat doit s'assurer que le sujet remis est complet.**

Aucun document n'est autorisé.

L'usage de la calculatrice est autorisé (circulaire n°99-186 du 16 novembre 1999).

BREVET PROFESSIONNEL CHARCUTIER-TRAITEUR		Code : 22107	Session 2017
E4 U42 : Environnement économique, juridique et social de l'entreprise	Durée : 2 heures	Coefficient : 1	Page 1/8

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

Barème de notation

1^{ère} partie : Contexte économique		/15 points
2^{ème} partie : Contexte social		/ 12 points
3^{ème} partie : Contexte juridique		/ 13 points
TOTAL		/40 Points

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

PARTIE 1 – LE CONTEXTE ECONOMIQUE / 15 POINTS

1.1- Définir les termes : « circuit court » et « circuit direct ».

.....
.....

1.2- Relever deux éléments chiffrés qui permettent de positionner la vente directe en France.

.....
.....
.....
.....
.....

1.3- Relever un avantage et un inconvénient liés au circuit de la grande distribution.

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

- 1.4- Relever trois raisons qui poussent de plus en plus les consommateurs vers les circuits courts.

.....

.....

.....

- 1.5- Citer deux raisons principales qui incitent les charcutiers-traiteurs à se diriger vers les circuits courts.

.....

.....

- 1.6- Lister quatre possibilités offertes à l'entreprise pour distribuer ses produits.

.....

.....

.....

.....

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

PARTIE 2 – LE CONTEXTE SOCIAL / 12 POINTS

2.1- Que signifie une « clause de mobilité » dans un contrat de travail ?

.....

.....

.....

.....

2.2- En l'absence de clause de mobilité, indiquer à quelle condition un employeur peut changer librement le lieu de travail de son salarié ?

.....

.....

.....

2.3- Que peut modifier l'employeur sans l'accord du salarié ?

.....

.....

.....

2.4- Indiquer à quoi s'expose un salarié qui refuse le changement de son lieu de travail dans un même secteur géographique ?

.....

.....

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

2.5- Si la situation de mutation du salarié débouche sur un litige, nommer le tribunal compétent pour examiner l'affaire ? Pourquoi ?

.....
.....

2.6- Indiquer si le changement de lieu de travail du site des Herbiers à celui d'Olonne sur Mer correspond à un changement de conditions de travail ou à une modification du contrat de travail ? Justifier votre réponse.

.....
.....
.....
.....
.....

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement professionnel
Réseau Canapé

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

PARTIE 3– LE CONTEXTE JURIDIQUE / 13 POINTS

3.1- Citer 4 différents modes de paiement généralement acceptés dans les commerces.

.....
.....
.....
.....
.....

3.2- Indiquer trois situations qui permettent à l'entreprise « Espace Gourmet » de refuser le règlement par chèque.

.....
.....
.....
.....
.....

3.3- Citer la procédure juridique à effectuer si un commerce désire limiter le recours au règlement par chèque.

.....
.....

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

3.4- Citer le principal inconvénient de chacun des modes de paiement pour le commerçant.

Espèces :

.....
.....

Chèques :

.....
.....

Cartes bancaires :

.....
.....

3.5- Définir le paiement « sans contact » ? Pour quels règlements peut-il être utilisé ?

.....
.....
.....

3.6- Indiquer deux avantages du paiement sans contact pour le commerçant et deux avantages pour le client ?

.....
.....
.....
.....
.....
.....