



**LE RÉSEAU DE CRÉATION  
ET D'ACCOMPAGNEMENT PÉDAGOGIQUES**

**Ce document a été mis en ligne par le Réseau Canopé  
pour la Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement professionnel.**

**Ce fichier numérique ne peut être reproduit, représenté, adapté ou traduit sans autorisation.**

DANS CE CADRE

Académie :	Session :
Examen :	Série :
Spécialité/option :	Repère de l'épreuve :
Epreuve/sous épreuve :	
NOM :	
(en majuscule, suivi s'il y a lieu, du nom d'épouse)	
Prénoms :	N° du candidat
Né(e) le :	(le numéro est celui qui figure sur la convocation ou liste d'appel)

NE RIEN ÉCRIRE

Appréciation du correcteur

Note :

Il est interdit aux candidats de signer leur composition ou d'y mettre un signe quelconque pouvant indiquer sa provenance.

Ce sujet comporte 11 pages, numérotées de 1/11 à 11/11.

Assurez-vous que cet exemplaire est complet.

S'il est incomplet, demandez un autre exemplaire au chef de salle.

L'usage de tout modèle de calculatrice, avec ou sans mode examen, est autorisé.

Aucun document n'est autorisé.

LE SUJET EST À RENDRE DANS SON INTÉGRALITÉ

SUJET

BP BARMAN

ÉPREUVE E3 – GESTION APPLIQUÉE

BREVET PROFESSIONNEL BARMAN	Code : 19SP-BP BA U30	Session 2019	SUJET
ÉPREUVE E3 : GESTION APPLIQUÉE (épreuve écrite)	Durée : 2 h	Coef. : 3	Page 1/11

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## Organisation du sujet

Dossiers	Annexes à compléter	Pages
1. Le coût d'achat des chapeaux	<b>ANNEXE 1</b>	<b>8</b>
2.1 Bilan	<b>ANNEXE 2.a</b>	<b>9</b>
2.2 Analyse du bilan	<b>ANNEXE 2.b</b>	<b>9</b>
3.1 Tableau des indices de popularité	<b>ANNEXE 3.a</b>	<b>10</b>
3.2 Classement des cocktails et commentaire	<b>ANNEXE 3.b</b>	<b>10</b>
4. Questionnaire : Location gérance	<b>ANNEXE 4</b>	<b>11</b>

DOSSIER 1 : POLITIQUE D'ACHAT

DOSSIER 2 : ANALYSE DU BILAN

DOSSIER 3 : INDICES DE POPULARITÉ

DOSSIER 4 : LÉGISLATION

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## Le Confidentiel

Avenue Georges V  
75 008 Paris

SARL LECI

Au capital social de 100 000 €

Tél : 01 23 20 00 00

Fax : 01 23 20 00 01

L'exercice comptable coïncide avec l'année civile  
L'établissement est ouvert tous les soirs (fermeture  
annuelle le mois d'octobre)

M. et Mme Leblanc sont propriétaires depuis plus de 20 ans du bar Le Confidentiel.

Cet établissement rénové depuis peu, se situe dans le triangle d'or à 100 mètres des Champs Élysées. Vous travaillez en tant que chef barman, et vous supervisez à leur demande certains dossiers.

Les résultats sont à arrondir au centième (sauf précision contraire).

BREVET PROFESSIONNEL BARMAN	Code : 19SP-BP BA U30	Session 2019	SUJET
ÉPREUVE E3 : GESTION APPLIQUÉE (épreuve écrite)	Durée : 2 h	Coef. : 3	Page 3/11

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## DOSSIER 1 : LA POLITIQUE D'ACHAT

Les gérants souhaitent offrir aux participants de la prochaine soirée « Country dance line » un chapeau de Cowboy modèle « Stetson » pour les hommes, le « Kansas » pour les femmes et un modèle « Alsino » pour les enfants. Cette soirée se fait uniquement sur réservation. La clientèle sera donc composée de 55 hommes, 80 femmes et 20 enfants.

Vous disposez des conditions de vente du fournisseur « Sioux Valley » situé dans le département de la Manche **DOCUMENT 1**.

Les gérants vous indiquent qu'ils disposent d'une trésorerie suffisante pour payer au comptant.

Travail à faire :

1. Calculer le coût de cette opération **ANNEXE 1**.

## DOSSIER 2 : L'ANALYSE DU BILAN

Les gérants souhaitent évaluer vos connaissances en comptabilité. Ils vous remettent un bilan renseigné partiellement et vous demandent de retrouver les montants manquants ainsi que la signification de certains postes du bilan.

Travail à faire :

- 2.1 Retrouver les montants manquants du bilan au 31/12/2018 **ANNEXE 2.a**.
- 2.2 Compléter le tableau d'analyse du bilan **ANNEXE 2.b**.

BREVET PROFESSIONNEL BARMAN	Code : 19SP-BP BA U30	Session 2019	SUJET
ÉPREUVE E3 : GESTION APPLIQUÉE (épreuve écrite)	Durée : 2 h	Coef. : 3	Page 4/11

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## DOSSIER 3 : INDICES DE POPULARITÉ

Les gérants désirent repérer les cocktails qui sont appréciés par la clientèle. Ils vous sollicitent pour l'étude des indices de popularité des cocktails de la carte. Vous disposez, à cet effet, d'un exemplaire du calendrier du mois de mai **DOCUMENT 2**.

Les cocktails suivants sont présentés uniquement les samedis et dimanches soir : Le Tombstone, le Wild Bill et le Colt.

### Travail à faire :

- 3.1 Compléter le tableau de calcul des indices de popularité **ANNEXE 3.a**.
- 3.2 Procéder au classement des cocktails en renseignant le tableau **ANNEXE 3.b** et commenter les résultats obtenus.

## DOSSIER 4 : LÉGISLATION

Les gérants vous font part de leur projet de proposer l'exploitation de leur fonds de commerce en location gérance. Ils envisagent de vous confier la gestion de leur établissement, en vue d'une éventuelle cession à moyen terme. Ils vous remettent une documentation relative aux enjeux de cette pratique pour vous permettre de réfléchir à leur proposition **DOCUMENT 3**.

### Travail à faire :

4. Répondre aux questions **ANNEXE 4**.

BREVET PROFESSIONNEL BARMAN	Code : 19SP-BP BA U30	Session 2019	SUJET
ÉPREUVE E3 : GESTION APPLIQUÉE (épreuve écrite)	Durée : 2 h	Coef. : 3	Page 5/11

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## DOCUMENT 1

### CONDITIONS DE VENTE DU FOURNISSEUR SIOUX VALLEY

- Prix H.T. Stetson : 12 €
- Prix H.T. Kansas : 13,50 €
- Prix H.T. Alsino : 4,50 €
- Remise exceptionnelle sur les modèles enfants 10%
- Mode de règlement : paiement à 30 jours fin de mois ou au comptant sous escompte de 2 %
- Conditions de livraison port forfaitaire de 15 € H.T., franco si montant HT supérieur à 500 €
- T.V.A. au taux normal de 20 %
- Remise globale de 5 % si commande de plus de 100 chapeaux modèles tous confondus

## DOCUMENT 2

### CALENDRIER DU MOIS DE MAI 2019

LUNDI	MARDI	MERCREDI	JEUDI	VENDREDI	SAMEDI	DIMANCHE
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## DOCUMENT 3

### La location-gérance : les enjeux de ce contrat

**La location-gérance permet de concéder son fonds de commerce à un locataire contre une redevance. Cette pratique présente des avantages pour le propriétaire comme le locataire, mais elle n'est pas sans risques.**

#### Qu'est-ce que la location-gérance ?

La **location-gérance** est une pratique utilisée en matière de droit commercial et qui permet au propriétaire d'un fonds de commerce ou d'un établissement artisanal d'accorder au locataire gérant la possibilité d'exploiter son fonds de commerce, sans pour autant que n'intervienne un transfert de propriété. La **location-gérance** implique bien évidemment le paiement d'une redevance au propriétaire pour permettre au locataire gérant d'utiliser le fonds de commerce comme bon lui semble. En pratique, la **location-gérance** constitue une étape de transition dans un processus de vente d'un fonds de commerce. Cette pratique est régie par les articles L144-1 et suivants du Code de commerce. [...]

#### Les conditions de la location-gérance

La pratique de la **location-gérance** est strictement encadrée et elle est régie par le code du commerce, et certaines conditions doivent être respectées. Ainsi, le propriétaire doit en principe avoir exercé la gérance du fonds de commerce pendant au moins deux années avant de pouvoir utiliser la technique de la **location-gérance**. Des exceptions existent et sont envisagées à l'article L144-5 du Code de commerce. De plus, le gérant non propriétaire des locaux doit demander l'accord de ce dernier dans le cas où il bénéficie d'un bail commercial personnel.

De son côté, le locataire-gérant doit disposer du droit de gérer le commerce. Il doit aussi s'engager à gérer le fonds sans en modifier la destination. Enfin, il doit s'immatriculer au registre du commerce et des sociétés ou au répertoire des métiers.

Une autre condition importante concerne le paiement de la redevance. Cette dernière fait l'objet d'une négociation entre les deux parties (le montant, la périodicité, son caractère révisable ou non...).

Par ailleurs, la **location-gérance** induit un certain nombre d'obligations de part et d'autre : ainsi, le propriétaire du fonds s'engage à proposer un fonds correspondant aux normes d'hygiène et de sécurité, sauf à considérer que le locataire-gérant ait explicitement accepté de reprendre le fonds en mauvais état. Pour sa part, le locataire-gérant s'engage à faire le nécessaire pour que le fonds ne perde pas de sa valeur (gestion en bon père de famille, remplacement du matériel défectueux...).

*Journaldunet.com du 12/10/2017*

BREVET PROFESSIONNEL BARMAN	Code : 19SP-BP BA U30	Session 2019	SUJET
ÉPREUVE E3 : GESTION APPLIQUÉE (épreuve écrite)	Durée : 2 h	Coef. : 3	Page 7/11



**NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE**

**ANNEXE 1**

**CALCUL DU COÛT D'ACHAT DES CHAPEAUX**

Blank area for calculation.

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement professionnel

BREVET PROFESSIONNEL BARMAN	Code : 19SP-BP BA U30	Session 2019	SUJET
ÉPREUVE E3 : GESTION APPLIQUÉE (épreuve écrite)	Durée : 2 h	Coef. : 3	Page 8/11

**NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE**

**ANNEXE 2.a**

**BILAN SIMPLIFIÉ DU BAR LE CONFIDENTIEL AU 31/12/2018**

<b>ACTIF</b>		<b>PASSIF</b>	
<b>Actif immobilisé</b>		<b>Capitaux propres</b>	
Fonds commercial	185 000,00	Capital	100 000,00
Installations techniques	65 000,00	Réserve	8 200,00
Matériel de transport	15 600,00	Résultat de l'exercice :	.....
Autres immobilisations	3 600,00		
<b>TOTAL 1</b>	.....	<b>TOTAL 1</b>	.....
<b>Actif circulant</b>		<b>Dettes</b>	
Stocks de produits	14 000,00	Emprunt	95 500,00
Créances clients	2 500,00	Fournisseurs	18 450,00
Caisse	800,00	Etat (TVA, charges sociales)	7 800,00
Banque	6 500,00		
<b>TOTAL 2</b>	.....	<b>TOTAL 2</b>	.....
<b>TOTAL GÉNÉRAL (1+2)</b>	.....	<b>TOTAL GÉNÉRAL (1+2)</b>	.....

**ANNEXE 2.b**

**TABLEAU D'ANALYSE DES POSTES DU BILAN**

<b>POSTE</b>	<b>MONTANT</b>	<b>SIGNIFICATION</b>
CRÉANCES CLIENTS		
CAPITAUX PROPRES		
RÉSULTAT DE L'EXERCICE		
DISPONIBILITÉS		
FOURNISSEURS		

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## ANNEXE 3.a

### TABLEAU DE CALCULS DES INDICES

Cocktails	Qtés vendues	Nbre de présentations	* Indice de vente	* Indice de présentation	* Indice de popularité
Le kid	125				
Le Tombstone	80				
Le Calamity	25				
Le Far West	75				
Le Twain	60				
Le Wild Bill	30				
Le Frontier	85				
Le Ghost town	45				
Le Colt	55				
<b>TOTAUX</b>	<b>580</b>				

\* Arrondir à 3 décimales

## ANNEXE 3.b

### TABLEAU DE CLASSEMENT DES COCKTAILS

COCKTAILS POPULAIRES À CONSERVER	COCKTAILS À SURVEILLER/SUPPRIMER

Commenter les résultats obtenus et proposer des actions correctrices, sur le prix, la quantité et la vente.

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## ANNEXE 4

### Étude du document

1. Proposer une définition succincte de la location gérance.

.....

.....

.....

2. Présenter, à partir de vos connaissances personnelles, les avantages et les inconvénients pour le locataire-gérant.

AVANTAGES	INCONVÉNIENTS
-	-
-	-
-	-

3. Énumérer 4 obligations qui incomberont au futur locataire-gérant.

.....

.....

.....

.....

.....

.....