

SIMULATION DE VENTE - SERIE 1

1. Un homme souhaite un bouquet à offrir à une personne qu'il ne connaît pas encore. En effet, il doit se présenter pour une première rencontre au domicile d'une jeune femme de 20-30 ans. Il veut que le bouquet puisse plaire à coup sûr ! Budget 150 F (22.86 euros).

2. Une personne souhaite fleurir la tombe d'un ami décédé l'année précédente. Pas de budget mais une composition ou une plante fleurie qui tienne longtemps et sans trop d'entretien. Pas de budget précis.

3. Pour le départ à la retraite d'une collègue, les employés d'une agence bancaire souhaitent accompagner leur cadeau d'adieu d'un beau et gai bouquet rond (réservoir d'eau ?). Budget 200 F (30.49 euros).

4. Une personne baptise ses jumeaux fille et garçon. Elle souhaite une composition tricolore, bleue, rose et blanche à poser sur la table du banquet (donc pas trop haut !). Le choix de ces trois couleurs est-il judicieux ? Budget de 150 F (22.86 euros).

5. Un jeune homme souhaite un petit bouquet pas cher à offrir à sa petite amie. Ce bouquet doit faire jeune et gai. Petit budget ...

6. Deux collègues de travail veulent offrir un petit bouquet de fleurettes de coloris pastel à leur collègue qui vient d'accoucher d'une petite Amandine.

Sujet interacadémique	Examen : C. A. P.	Session 2001	Sujet
Spécialité : Fleuriste	Epreuve : EP2 - Commercialisation		
Temps alloué : 15 à 30 mn	Coefficient : 2	Document : 1/1	

SIMULATION DE VENTE - SERIE 2

1. Pour son mariage (ou celui de son enfant) une personne souhaite deux petits bouquets de fleurettes pour les petites filles d'honneur (6 ans). Ces bouquets doivent être petits, ronds et avec beaucoup de blanc. Pas de budget, mais la personne a déjà commandé ses compositions pour le mariage chez ce fleuriste.

2. Un couple est invité chez des amis. Un bouquet sympa de 100 F (15.24 euros). Beaucoup de couleurs.

3. C'est la fête des pères. Une personne souhaite offrir pour la première fois une plante à son papa. La plante doit pouvoir se faire replanter dans le jardin. Budget 150 - 200 F (22.86 et 30.49 euros). La personne souhaite une petite carte mais ne sait pas correctement exprimer son besoin.

4. Une commerçante souhaite pour l'inauguration de sa nouvelle boutique un bouquet dans les tons bleus, violets. Ce bouquet prendra place en vitrine . Il doit attirer l'œil. Essayer de mettre des artifices dans le bouquet (ruban, feuille or ou argent, papillon en papier, ...). Budget 300 F (45.73 euros).

5. Mlle Marie Aubin se marie ce samedi 23 Juin 01, ses proches voisins veulent lui offrir une composition de plantes fleuries. Budget limité à 250 F (38.11 euros).

6. C'est l'anniversaire de Mme Lecactus qui prend ses 50 ans. Sa fille veut un beau bouquet qui fasse de l'effet, son budget est illimité.

Sujet interacadémique	Examen : C.A.P.	Session 2001	Sujet
Spécialité : Fleuriste		Epreuve : EP2 - Commercialisation	
Temps alloué : 15 à 30 mn		Coefficient : 2	Document : 1/1

SIMULATION DE VENTE - SERIE 3

1. Pour la fête des secrétaires ; un chef d'entreprise Mr de la Lavandière souhaite offrir un jolie bouquet rond à son assistante de direction, Mlle Violette âgée de 25 ans. Pas de budget et il souhaite des conseils pour les couleurs.

2. Pour la fête des mères, des enfants veulent offrir une plante fleurie d'extérieur pour un budget de 300 F (45.73 euros).

3. Mme Renardeau, une cliente fidèle, veut acheter un bouquet pour le centre d'une table de style champêtre, pour une invitation entre amis. Budget 150 F (22.86 euros).

4. Mr Lanvin veut offrir des fleurs à sa femme pour son anniversaire (30 ans). Le candidat devra proposer une vente complémentaire. Le budget illimité. Son épouse aime les couleurs jaunes, orangées et les fleurs à longues tiges.

5. Un couple indécis voudrait un bouquet original pour leur ami qui possède une maison normande à la campagne.

6. Pour un repas d'amis au restaurant en bord de mer, un couple souhaite offrir un panier de plantes à ceux qui les invitent au repas.

Sujet interacadémique	Examen : C.A.P.	Session 2001	Sujet
Spécialité : Fleuriste		Epreuve : EP2 - Commercialisation	
Temps alloué : 15 à 30 mn		Coefficient : 2	Document : 1/1