

**CAP - ESTHETIQUE COSMETIQUE**

EP3 - Vente-Conseil

Durée : 20 min + 10 min    coefficient : 2

page 1/2

**SUJET N°1****A partir de l'observation du modèle proposé :**

Vous devez :

▪ **en 20 minutes :**

1°) Remplir la fiche technique d'observation ci-jointe :

- ◆ la partie A : **obligatoirement**
- ◆ la partie B : les **rubriques** que vous jugez **utiles** en vue de la vente d'un produit auto-bronzant pour le visage.

▪ **en 10 minutes :**2°) Argumenter oralement la vente envisagée **d'un produit auto-bronzant pour le visage** devant le jury.3°) Répondre à **une** objection énoncée par le jury à l'issue de votre argumentation.

FICHE TECHNIQUE D'OBSERVATION ET DE CONSEILS

*SOINS VISAGE ET PRESTATIONS*

**PARTIE B**

**PRODUIT A VENDRE :**

DESIGNATION DU PRODUIT	PRINCIPE ACTIF	ROLE DU PRINCIPE	JUSTIFICATION	FREQUENCE D'UTILISATION

**Aucune marque ne sera citée  
Seul le principe actif sera nommé**

~ Vente additionnelle suggérée : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

## PARTIE A

A REMPLIR OBLIGATOIREMENT

### ESTIMATION VISUELLE

~ âge apparent : \_\_\_\_\_

~ couleur du teint : \_\_\_\_\_

~ épaisseur cutanée apparente : \_\_\_\_\_

~ morphologie du visage : \_\_\_\_\_

~ imperfections (vasculaire, cutanée, cicatrice, pilosité) à préciser : \_\_\_\_\_

---

---

---

---

### ESTIMATION AU TOUCHER

~ tonicité : \_\_\_\_\_

---

~ grain : \_\_\_\_\_

---

~ hydratation : \_\_\_\_\_

---

~ nature de la peau : \_\_\_\_\_

---

**CAP - ESTHETIQUE COSMETIQUE**

EP3 - Vente-Conseil

Durée : 20 min + 10 min    coefficient : 2

page 1/2

**SUJET N°2****A partir de l'observation du modèle proposé**

Vous devez :

▪ **en 20 minutes :**

1°) Remplir la fiche technique d'observation ci-jointe :

- ◆ la partie A : **obligatoirement**
- ◆ la partie B : les **rubriques** que vous jugez **utiles** en vue de la vente d'un masque coup d'éclat.

▪ **en 10 minutes :**2°) Argumenter oralement la vente envisagée **d'un masque coup d'éclat** devant le jury.3°) Répondre à **une** objection énoncée par le jury à l'issue de votre argumentation.

FICHE TECHNIQUE D'OBSERVATION ET DE CONSEILS

*SOINS VISAGE ET PRESTATIONS*

## PARTIE A

A REMPLIR OBLIGATOIREMENT

### ESTIMATION VISUELLE

~ âge apparent : \_\_\_\_\_

~ couleur du teint : \_\_\_\_\_

~ épaisseur cutanée apparente : \_\_\_\_\_

~ morphologie du visage : \_\_\_\_\_

~ imperfections (vasculaire, cutanée, cicatrice, pilosité) à préciser : \_\_\_\_\_

---

---

---

---

### ESTIMATION AU TOUCHER

~ tonicité : \_\_\_\_\_

~ grain : \_\_\_\_\_

~ hydratation : \_\_\_\_\_

~ nature de la peau : \_\_\_\_\_

---

**PARTIE B**

**PRODUIT A VENDRE :**

DESIGNATION DU PRODUIT	PRINCIPE ACTIF	ROLE DU PRINCIPE	JUSTIFICATION	FREQUENCE D'UTILISATION

**Aucune marque ne sera citée  
Seul le principe actif sera nommé**

~ Vente additionnelle suggérée : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_



**CAP - ESTHETIQUE COSMETIQUE**

EP3 - Vente-Conseil

Durée : 20 min + 10 min    coefficient : 2

page 1/2

**SUJET N°3****A partir de l'observation du modèle proposé**

Vous devez :

▪ **en 20 minutes :**

1°) Remplir la fiche technique d'observation ci-jointe :

- ◆ la partie A : **obligatoirement**
- ◆ la partie B : les **rubriques** que vous jugez **utiles** en vue de la vente d'un produit pour le buste.

▪ **en 10 minutes :**2°) Argumenter oralement la vente envisagée **d'un produit pour le buste** devant le jury.3°) Répondre à **une** objection énoncée par le jury à l'issue de votre argumentation.

FICHE TECHNIQUE D'OBSERVATION ET DE CONSEILS

*SOINS VISAGE ET PRESTATIONS*

## PARTIE A

A REMPLIR OBLIGATOIREMENT

### ESTIMATION VISUELLE

~ âge apparent : \_\_\_\_\_

~ couleur du teint : \_\_\_\_\_

~ épaisseur cutanée apparente : \_\_\_\_\_

~ morphologie du visage : \_\_\_\_\_

~ imperfections (vasculaire, cutanée, cicatrice, pilosité) à préciser : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

### ESTIMATION AU TOUCHER

~ tonicité : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

~ grain : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

~ hydratation : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

~ nature de la peau : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

**PARTIE B**

**PRODUIT A VENDRE :**

DESIGNATION DU PRODUIT	PRINCIPE ACTIF	ROLE DU PRINCIPE	JUSTIFICATION	FREQUENCE D'UTILISATION

Aucune marque ne sera citée  
Seul le principe actif sera nommé

~ Vente additionnelle suggérée : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

**CAP - ESTHETIQUE COSMETIQUE**

EP3 - Vente-Conseil

Durée : 20 min + 10 min    coefficient : 2

page 1/2

**SUJET N°4****A partir de l'observation du modèle proposé**

Vous devez :

**▪ en 20 minutes :**

1°) Remplir la fiche technique d'observation ci-jointe :

- ◆ la partie A : **obligatoirement**
- ◆ la partie B : les **rubriques** que vous jugez **utiles** en vue de la vente d'un eye-liner.

**▪ en 10 minutes :**2°) Argumenter oralement la vente envisagée **d'un eye-liner** devant le jury.3°) Répondre à **une** objection énoncée par le jury à l'issue de votre argumentation.

FICHE TECHNIQUE D'OBSERVATION ET DE CONSEILS

# *MAQUILLAGE*

## PARTIE A

A REMPLIR OBLIGATOIREMENT

### ESTIMATION VISUELLE

~ âge apparent : \_\_\_\_\_

~ couleur du teint, de la carnation : \_\_\_\_\_

~ couleur des cheveux : \_\_\_\_\_

~ couleur des yeux : \_\_\_\_\_

~ forme d'ensemble du visage : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

IMPERFECTIONS INESTHETIQUES	
CORRECTIONS MORPHOLOGIQUES	IMPERFECTIONS A CACHER

CHOIX DE L'HARMONIE :

**PARTIE B**

**PRODUIT A VENDRE :**

DESIGNATION DU PRODUIT	TEXTURE	COULEUR	JUSTIFICATION

Aucune marque ne sera citée  
Seul le principe actif sera nommé

~ Vente additionnelle suggérée : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_



**CAP - ESTHETIQUE COSMETIQUE**

EP3 - Vente-Conseil

Durée : 20 min + 10 min    coefficient : 2

page 1/2

**SUJET N°5****A partir de l'observation du modèle proposé**

Vous devez :

▪ **en 20 minutes :**

1°) Remplir la fiche technique d'observation ci-jointe :

- ◆ la partie A : **obligatoirement**
- ◆ la partie B : les **rubriques** que vous jugez **utiles** en vue de la vente d'un produit pour jambes lourdes.

▪ **en 10 minutes :**2°) Argumenter oralement la vente envisagée **d'un produit pour jambes lourdes** devant le jury.3°) Répondre à **une** objection énoncée par le jury à l'issue de votre argumentation.

FICHE TECHNIQUE D'OBSERVATION ET DE CONSEILS

*SOINS VISAGE ET PRESTATIONS*

## PARTIE A

A REMPLIR OBLIGATOIREMENT

### ESTIMATION VISUELLE

~ âge apparent : \_\_\_\_\_

~ couleur du teint : \_\_\_\_\_

~ épaisseur cutanée apparente : \_\_\_\_\_

~ morphologie du visage : \_\_\_\_\_

~ imperfections (vasculaire, cutanée, cicatrice, pilosité) à préciser : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

### ESTIMATION AU TOUCHER

~ tonicité : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

~ grain : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

~ hydratation : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

~ nature de la peau : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

**PARTIE B**

**PRODUIT A VENDRE :**

DESIGNATION DU PRODUIT	PRINCIPE ACTIF	ROLE DU PRINCIPE	JUSTIFICATION	FREQUENCE D'UTILISATION

Aucune marque ne sera citée  
Seul le principe actif sera nommé

~ Vente additionnelle suggérée : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

**CAP - ESTHETIQUE COSMETIQUE**

EP3 - Vente-Conseil

Durée : 20 min + 10 min    coefficient : 2

page 1/2

**SUJET N°6****A partir de l'observation du modèle proposé**

Vous devez :

▪ **en 20 minutes :**

1°) Remplir la fiche technique d'observation ci-jointe :

- ◆ la partie A : **obligatoirement**
- ◆ la partie B : les **rubriques** que vous jugez **utiles** en vue de la vente d'une lotion démaquillante pour les yeux.

▪ **en 10 minutes :**2°) Argumenter oralement la vente envisagée **d'une lotion démaquillante pour les yeux** devant le jury.3°) Répondre à **une** objection énoncée par le jury à l'issue de votre argumentation.

FICHE TECHNIQUE D'OBSERVATION ET DE CONSEILS

*SOINS VISAGE ET PRESTATIONS*

## PARTIE A

A REMPLIR OBLIGATOIREMENT

### ESTIMATION VISUELLE

~ âge apparent : \_\_\_\_\_

~ couleur du teint : \_\_\_\_\_

~ épaisseur cutanée apparente : \_\_\_\_\_

~ morphologie du visage : \_\_\_\_\_

~ imperfections (vasculaire, cutanée, cicatrice, pilosité) à préciser : \_\_\_\_\_

---

---

---

---

### ESTIMATION AU TOUCHER

~ tonicité : \_\_\_\_\_

~ grain : \_\_\_\_\_

~ hydratation : \_\_\_\_\_

~ nature de la peau : \_\_\_\_\_

---

**PARTIE B**

**PRODUIT A VENDRE :**

DESIGNATION DU PRODUIT	PRINCIPE ACTIF	ROLE DU PRINCIPE	JUSTIFICATION	FREQUENCE D'UTILISATION

Aucune marque ne sera citée  
Seul le principe actif sera nommé

~ Vente additionnelle suggérée : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_



**CAP - ESTHETIQUE COSMETIQUE**

EP3 - Vente-Conseil

Durée : 20 min + 10 min    coefficient : 2

page 1/2

**SUJET N°7****A partir de l'observation du modèle proposé**

Vous devez :

▪ **en 20 minutes :**

1°) Remplir la fiche technique d'observation ci-jointe :

- ◆ la partie A : **obligatoirement**
- ◆ la partie B : les **rubriques** que vous jugez **utiles** en vue de la vente d'un crayon pour le contour des lèvres.

▪ **en 10 minutes :**2°) Argumenter oralement la vente envisagée **d'un crayon pour le contour des lèvres** devant le jury.3°) Répondre à **une** objection énoncée par le jury à l'issue de votre argumentation.

FICHE TECHNIQUE D'OBSERVATION ET DE CONSEILS

# *MAQUILLAGE*

## PARTIE A

A REMPLIR OBLIGATOIREMENT

### ESTIMATION VISUELLE

~ âge apparent : \_\_\_\_\_

~ couleur du teint, de la carnation : \_\_\_\_\_

~ couleur des cheveux : \_\_\_\_\_

~ couleur des yeux : \_\_\_\_\_

~ forme d'ensemble du visage : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

IMPERFECTIONS INESTHETIQUES	
CORRECTIONS MORPHOLOGIQUES	IMPERFECTIONS A CACHER

CHOIX DE L'HARMONIE :

**PARTIE B**

**PRODUIT A VENDRE :**

DESIGNATION DU PRODUIT	TEXTURE	COULEUR	JUSTIFICATION

**Aucune marque ne sera citée  
Seul le principe actif sera nommé**

~ Vente additionnelle suggérée : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

**CAP - ESTHETIQUE COSMETIQUE**

EP3 - Vente-Conseil

Durée : 20 min + 10 min    coefficient : 2

page 1/2

**SUJET N°8****A partir de l'observation du modèle proposé :**

Vous devez :

▪ **en 20 minutes :**

1°) Remplir la fiche technique d'observation ci-jointe :

- ◆ la partie A : **obligatoirement**
- ◆ la partie B : les **rubriques** que vous jugez **utiles** en vue de la vente d'une crème solaire pour le visage.

▪ **en 10 minutes :**2°) Argumenter oralement la vente envisagée **d'une crème solaire pour le visage** devant le jury.3°) Répondre à **une** objection énoncée par le jury à l'issue de votre argumentation.

FICHE TECHNIQUE D'OBSERVATION ET DE CONSEILS

*SOINS VISAGE ET PRESTATIONS*

## PARTIE A

A REMPLIR OBLIGATOIREMENT

### ESTIMATION VISUELLE

~ âge apparent : \_\_\_\_\_

~ couleur du teint : \_\_\_\_\_

~ épaisseur cutanée apparente : \_\_\_\_\_

~ morphologie du visage : \_\_\_\_\_

~ imperfections (vasculaire, cutanée, cicatrice, pilosité) à préciser : \_\_\_\_\_

---

---

---

---

### ESTIMATION AU TOUCHER

~ tonicité : \_\_\_\_\_

---

~ grain : \_\_\_\_\_

---

~ hydratation : \_\_\_\_\_

---

~ nature de la peau : \_\_\_\_\_

---

**PARTIE B**

**PRODUIT A VENDRE :**

DESIGNATION DU PRODUIT	PRINCIPE ACTIF	ROLE DU PRINCIPE	JUSTIFICATION	FREQUENCE D'UTILISATION

Aucune marque ne sera citée  
Seul le principe actif sera nommé

~ Vente additionnelle suggérée : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_