

# CORRIGE

**Ces éléments de correction n'ont qu'une valeur indicative. Ils ne peuvent en aucun cas engager la responsabilité des autorités académiques, chaque jury est souverain.**

**MENTION COMPLÉMENTAIRE**  
**EMPLOYÉ TRAITEUR**

**CORRIGÉ**

<b>Groupement "Est"</b>	<b>Session 2005</b>	<b>CORRIGÉ</b>	<b>Tirages</b>
<b>MC Employé Traiteur</b>		Code(s) examen(s)	
<b>Épreuve : ET3 Connaissance de l'entreprise</b>	<b>Durée : 1 h 00</b>	<b>Coef : 3</b>	
		page : 1/5	

## ANNEXE 1

TOTAL sur 5 points

**Maison CARRENAS**

SIRET 836 132 258

APE 55 5D

☎ 03.80.58.25.25

RESTAURANT – TRAITEUR – RECEPTION

Société Générale Monbard 00170

SARL au capital de 23 100 €  
25 rue de la Tournelle  
21400 TOUTRY

1 point pour l'en-tête (- 0,5 par élément manquant)

DEVIS N°59

SA MOUGENOT Comité d'entreprise  
58 route de Saulieu  
21510 EPOISSES

Toutry le 25 mai 2005.....

DESIGNATION	Unité	QUANTITE	PRIX UNITAIRE	MONTANT
- Menu Traiteur	Unité	72	34	2 448,00
- Vins d'accompagnement : Bordeaux blanc et rouge	Unité	72	10	720,00
- Location de vaisselle	Unité	72	4	288,00
- Forfait prestation de personnel	Forfait	1	400	400,00
- Décoration florale	Forfait	1	155	155,00
TOTAL HT .....				4 011,00
Montant TVA 19,6 % .....				786,16
TOTAL TTC .....				4 797,16

4 points (-0,5 point par ligne erronée)

<b>MC Employé Traiteur</b>	<b>Session 2005</b>	<b>CORRIGE</b>	Tirages
Epreuve : ET3 Connaissance de l'entreprise	page 2/5	Code(s) examen(s)	

## ANNEXE 2

TOTAL sur 9 points

FICHE TECHNIQUE						
CURRY D'AGNEAU POUR 10 PERSONNES						
DENRÉES	UNITÉ	QUANTITÉ		TOTAL	PU H.T.	MONTANT
		Eléments	Garniture			
Épaule d'agneau	kg	1,800		1,800	4,78	<b>8,60</b>
Oignons	kg	0,200		0,200	0,54	<b>0,11</b>
Ail	kg	0,040		0,040	4,94	<b>0,20</b>
Pomme Granny	kg		0,300	0,300	1,81	<b>0,54</b>
Noix de coco	kg		0,150	0,150	1,76	<b>0,26</b>
Huile d'arachide	litre	0,05		0,05	1,98	<b>0,10</b>
Tomates	kg	0,500		0,500	2,41	<b>1,21</b>
Assaisonnement						P.M.
COÛT MATIÈRE TOTAL						<b>11,02</b>
COÛT MATIÈRE UNITAIRE						<b>1,10</b>
PRIX DE VENTE UNITAIRE H.T.						<b>3,30</b>
PRIX DE VENTE UNITAIRE T.T.C.						<b>3,95</b>
RATIO COÛT MATIÈRE (par rapport au H.T.)						<b>33,33%</b>

0,5 point par ligne

1 point

## DÉTAIL DES CALCULS :

- PRIX DE VENTE UNITAIRE H.T.  $1,10 \times 3 = 2,30 \text{ €}$  1 point
- PRIX DE VENTE UNITAIRE T.T.C.  $2,30 \times 1,196 = 3,95 \text{ €}$  1 point
- RATIO COÛT MATIÈRE (par rapport au H.T.)  $1,10 / 3,30 \times 100 = 33,33 \%$  2 points

<b>MC Employé Traiteur</b>	<b>Session 2005</b>	<b>CORRIGE</b>	Tirages
Epreuve : ET3 Connaissance de l'entreprise	page 3/5	Code(s) examen(s)	

# DOCUMENT 1

BON DE SORTIE N° 66  
Réf. 365  
Désignation : Bordeaux rouge

Date	Quantité
20/05	2

BON D'ENTREE N° 47  
Réf. 365  
Désignation : Bordeaux rouge

Date	Quantité	PU
23/05	18	3,95 €

BON DE SORTIE N° 70  
Réf. 365  
Désignation : Bordeaux rouge

Date	Quantité
24/05	2

BON DE SORTIE N° 75  
Réf. 365  
Désignation : Bordeaux rouge

Date	Quantité
25/05	15

BON D'ENTREE N° 57  
Réf. 365  
Désignation : Bordeaux rouge

Date	Quantité	PU
26/05	18	4,00 €

BON DE SORTIE N° 80  
Réf. 365  
Désignation : Bordeaux rouge

Date	Quantité
27/05	5

## ANNEXE 3

PRODUIT : Bordeaux Rouge Stock minimum : 6  
REFERENCE : 365 Stock maximum : 24

DATES	N° et nature du document	ENTREES			SORTIES			STOCKS		
		Quantité	Prix Unitaire	Total	Quantité	Prix Unitaire	Total	Quantité	Prix Unitaire	Total
17/05	Stock initial							11	3,90	42,90
18/05	Sortie 52				3	3,90	11,70	8	3,90	31,20
19/05	Sortie 58				4	3,90	15,60	4	3,90	15,60
20/05	Sortie 66				2	3,90	7,80	2	3,90	7,80
23/05	Entrée 47	18	3,95	71,10				2 18	3,90 3,95	78,90
24/05	Sortie 70				2	3,90	7,80	18	3,95	71,10
25/05	Sortie 75				15	3,95	59,25	3	3,95	11,85
26/05	Entrée 57	18	4,00	72,00				3 18	3,95 4,00	83,85
27/05	Sortie 80				3 2	3,95 4,00	19,85	16	4,00	64,00

TOTAL su 3 points (0,5 point par ligne)

<b>MC Employé Traiteur</b>	<b>Session 2005</b>	<b>CORRIGÉ</b>	Tirages
Epreuve : ET3 Connaissance de l'entreprise	page 4/5	Code(s) examen(s)	

## DOCUMENT 2

## PARTS DE MARCHÉ DES FORMES DE VENTE

Formes de vente	Chiffre d'affaires		
	Évolution %		Valeurs milliards d'€
	Année 2002 par rapport à l'année 2001	Année 2003 par rapport à l'année 2002	2003
Alimentation spécialisée	-1,1	-3,2	26,3
<i>dont : Boulangeries-pâtisseries</i>	-1,2	-1,1	10,0
<i>Boucheries-charcuteries</i>	-0,9	-4,6	8,3
Petites surfaces d'alimentation générale	0,6	-1,4	15,1
Grandes surfaces d'alimentation générale	4,6	1,0	174,8

Source : Insee, division Commerce.

## ANNEXE 4 - TOTAL sur 3 points

1 – Citer les formes de vente dont l'évolution est négative (année 2003 par rapport à l'année 2002) :

➤ L'alimentation spécialisée (- 3,2 % en 2003) et petites surfaces (- 1,4 % en 2003)  
1 point

2 – Donner les raisons de cette évolution négative :

Les consommateurs se rendent dans les grandes surface d'alimentation car elles pratiquent des prix plus intéressants et offrent une grande diversité de produits et de marques.

1 point accepter pour toute réponse cohérente

3 – Citer les éléments que l'artisan peut mettre en avant pour fidéliser sa clientèle :

➤ Accueil et écoute du client

➤ Publicité locale et développement des techniques de fidélisation

➤ Qualité des produits.

1 point  
accepter toute  
réponse  
cohérente

MC Employé Traiteur	Session 2005	CORRIGÉ	Tirages
Epreuve : ET3 Connaissance de l'entreprise	page 5/5	Code(s) examen(s)	

# BARÈME

	POINTS OBTENUS	BARÈME
DEVIS.....	.....	/5
FICHE TECHNIQUE.....	.....	/9
FICHE DE STOCK.....	.....	/3
ÉVOLUTION DU COMMERCE.....	.....	/3
<b>TOTAL .....</b>	.....	<b>/20</b>

<b>Groupement "Est"</b>	<b>Session 2005</b>	<b>BARÈME</b>	Tirages
<b>MC EMPLOYÉ TRAITEUR</b>		Code(s) examen(s)	
		<b>Coef : 3</b>	
Épreuve : ET3 Connaissance de l'entreprise	Durée : 1 h 00	page : 1/1	