

SUJET N°1

B.E.P. DISTRIBUTION MAGASINAGE OPTION D.C.E.A.

**C.A.P. DISTRIBUTION ET COMMERCIALISATION DES
EQUIPEMENTS POUR AUTOMOBILE**

EPREUVE EP1 - PHASE 2

COMMUNICATION PROFESSIONNELLE

SCENARIO PRATIQUE

PREMIERE PARTIE : ACTE DE VENTE (25')

Le candidat devra réaliser une vente sur un produit parmi les 10 fiches (5 accessoires et 5 pièces). Le produit sera désigné par le jury.

Le candidat donne le prix définitif et simule un encaissement (ticket de caisse mais pas de facture).

Le candidat réalise une étude critique de la vente.

DEUXIEME PARTIE :

1) Exploitation du dossier (10')

Le candidat présente son dossier oralement, le jury l'interroge sur la pertinence du choix des produits et posera des questions liées au magasinage de ces produits (stockage, manutention, conservation...)

2) Technologie (10')

En liaison avec le dossier, le candidat sera interrogé sur les systèmes liés aux produits présentés (ex. : plaquettes de frein, système de freinage).

3) Recherche sur catalogues ou micro-fiches (15')

Le candidat choisit un sujet parmi les trois présentés ci-après.

Le jury remet au candidat :

- le ou les catalogues
 - ou - la ou les micro-fiches
- correspondant au sujet tiré au sort.

ACADÉMIE DE LILLE

Année : 1999

Spécialité : DISTRIBUTION MAGASINAGE – Dominante Distribution et commercialisation des équipements automobiles

ÉPREUVE : EP1 TRAVAUX PROF. DE MAGASINAGE ET DE COMMERCIALISATION DES PRODUITS

B.E.P.
C.A.P.

Folio
1/3

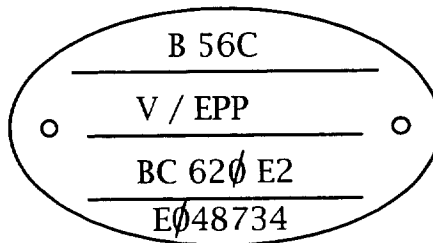
N° du sujet : 99-2302

Temps maximum alloué : 1h30

Coefficient : BEP : 5 / CAP : 7

SUJET N°1

MOTEUR TYPE : F3R - 722
TYPE DE BOITE : JC5 - 004



PREFECTURE DU NORD

F

S9/001/TERMO2/OPJD/P

RECTIFICATION

N° IMMATRICULATION (A) 3709VU59
DATE 20/08/94

DATE DE 1^{RE} MISE EN CIRCULATION (B) 20/08/94

NOM (C) Prénoms (D) DUBOIS Roland
NOM d'époux

DOMICILE (E) 16 rue Paul Bert
COMMUNE 59000 LILLE

GENRE VP MARQUE (F) RENAULT TYPE B56C LAGUNA

N° dans la SERIE du TYPE (G) VF1B56C0E01223612
CARROSSERIE CI EN. ES. PUISS. 7 PI. ass. 5

LARG. SURF. POIDS T.C. POIDS à vide POIDS T.R. Br (dBA) Rég. mot. (tr/mn)

DATE 20/08/94 et N° CERTIFICAT PRÉCÉDENT NEUF

PREFECTURE DU NORD

RÉGIE RECETTES

TAXE RÉGION	910,00 F
TAXE PARAFISC.	
TOTAL	910,00 F

DATES VISITES TECHNIQUES (Application des articles R. 118 à R. 122 du Code de la Route)

Le Préfet

90 LF

N° 086876

Michel PLASSON

ACADÉMIE DE LILLE

Année : 1999

Spécialité : DISTRIBUTION MAGASINAGE – Dominante Distribution et commercialisation des équipements automobiles

ÉPREUVE : EP1 TRAVAUX PROF. DE MAGASINAGE ET DE COMMERCIALISATION DES PRODUITS

B.E.P.
C.A.P.

Folio
2/3

N° du sujet : 99-2302

Temps maximum alloué : 1h30

Coefficient : BEP : 5 / CAP : 7

SUJET N°1

NOM DU CANDIDAT : _____

N° B.E.P. : _____

N° C.A.P. : _____

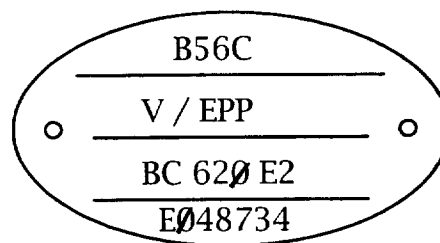
TYPE DE VEHICULE : LAGUNA _____

ANNEE : 20/08/94

TYPE MOTEUR + INDICE : F3R - 722 _____

TYPE BOITE + INDICE : JC5 - 004 mécanique _____

BON DE PREPARATION Plaque moteur



PAGE	DESIGNATION DES PIECES	REFERENCES
	POMPE A EAU	
	VILEBREQUIN	
	AILE AVD	
	TRANSMISSION AVD COMPLÈTE	
	BOUCLIER AV À PEINDRE	

BEP DISTRIBUTION MAGASINAGE OPTION D.C.E.A.

**CAP DISTRIBUTION ET COMMERCIALISATION DES EQUIPEMENTS POUR
AUTOMOBILE**

EPREUVE EP1 - PHASE 1

Travaux liés au magasinage (durée 30 mn)

Compétences évaluées :

C1.1 Recueillir les informations écrites ou orales

C1.2 Décoder des informations

C1.3 Caractériser un produit

C3.4 Dialoguer

C4.2 Tenir les stocks

C4.3 S'initier aux méthodes d'implantation

SCENARIO PRATIQUE

Vous êtes magasinier dans un magasin de pièces détachées pour l'automobile :

ON DONNE :	ON DEMANDE :
- un plan de magasin	- de signaler les anomalies éventuelles sur le listing
- un stylo vert	- de faire un compte rendu oral
- un listing de 15 références inventoriées	

ACADÉMIE DE LILLE

Année : 1999

Spécialité : DISTRIBUTION MAGASINAGE : Dominante Distribution et commercialisation des équipements automobiles

ÉPREUVE : EP1 TRAVAUX PROF. DE MAGASINAGE ET DE COMMERCIALISATION DES PRODUITS

N° du sujet : 99-2302

Temps maximum alloué : 30 mn

Coefficient : BEP :5 / CAP :7

B.E.P.
C.A.P.

Folio

1/1