

DOSSIER 2

	COMPETENCES	TRAVAUX A REALISER	CAP	BEP
TRAVAIL N° 1				
C 42	Tenir les stocks	Calculer le stock disponible	/14	/10
TRAVAIL N° 2				
C 11	Recueillir les informations écrites	Choisir un fournisseur	/10	/6
TRAVAIL N° 3				
C 31	Analyser une situation	Retrouver un oubli	/4	/2
TRAVAIL N° 4				
C 32	Rédiger un document	1/ Compléter une fiche client	/4	/4
		2/ Calculer une ristourne	/10	/5
TRAVAIL N° 5				
C 72	Identifier les circuits de distribution	Etablir une facture d'avoir	/8	/3
TRAVAIL N° 6 (BEP UNIQUEMENT)				
C 42	Tenir les stocks	Définir les circuits de distribution d'un produit		/4
TRAVAIL N° 7 (BEP UNIQUEMENT)				
C 42	Tenir les stocks	1/ Valoriser une fiche de stock		/10
		2/ Calculer un coefficient de rotation des stocks		/6
TOTAL			/50	/50

Ce barème sera à coller sur la première page de votre copie

Les pages 1, 2, 3, 7, 8, 10 sont à rendre avec la copie.

GROUPEMENT INTERACADEMIQUE II	BEP + CAP	Session 1999
Durée : BEP 3 h 00 ; CAP 2 h 00	Page 1/10	EP2 - Travaux professionnels d'analyse de travail & technologie
S U J E T (DOSSIER N°2)		DISTRIBUTION ET MAGASINAGE Distribution et commercialisation des équipements pour automobiles

Mise en situation

Vous travaillez dans le magasin de pièces détachées " KIATOUT " (160, Avenue de Paris 44000 NANTES - Tél : 02. 40 68 15 19 - RC Nantes A 412 160 610 - B N P 00005531142).
Surface de vente du magasin 200m², commerce indépendant, 5 employés.

PREMIER TRAVAIL

Afin de contrôler le stock, de déclencher le réassortiment et de prévoir les achats futurs, vous récapitulez sur une fiche les ventes réalisées par modèle et par semaine.
Complétez la fiche, ci-dessous, correspondant aux ventes de housses marque CITROEN, modèle Norvège, prix 450F le jeu.

HOUSSES MARQUE CITROEN - MODELE NORVEGE - PRIX 450F H.T. le jeu

		BEIGE	GRIS	BLEU	MARRON
	Stocks au 01/11	8	10	10	10
Semaine du 5 au 10 / 11	Ventes	2	5	9	10
	Réassortiment	2	5	5	12
	Stock				
Semaine du 12 au 17 / 11	Ventes	6	9	5	10
	Réassortiment	2	5	5	2
	Stock				
Semaine du 19 au 24 / 11	Ventes	3	3	4	3
	Réassortiment	4	4	2	5
	Stock				
Semaine du 26 /11 au 1 / 12	Ventes	2	5	3	0
	Réassortiment	2	5	4	2
	Stock				

DEUXIEME TRAVAIL

Le responsable du service achat envisage une action promotionnelle sur des housses. Il souhaite des articles ler prix, bas de gamme : 20 jeux de housses, soit 5 de chaque coloris (Beige - Cris - Bleu - Marron). Il consulte 4 fournisseurs dont les réponses sont indiquées en ANNEXE 1 page 4/10.

Complétez le tableau de dépouillement des offres, ci-dessous, et indiquez le fournisseur retenu en justifiant votre choix.

TABLEAU DES OFFRES

Conditions	Prix d'achat HT	Qté	Taux de remise	Port	Montant total HT	Règlement	Livraison
Fournisseurs							
PETIPOIS							
JACQUARD							
RAYET							
CARROT							

FOURNISSEUR RETENU :

JUSTIFICATION:

OFFRE DES FOURNISSEURS

NOM : PETIPOIS
ADRESSE : MARSEILLE
PRIX : 420F HT le jeu
DELAI DE LIVRAISON : 8jours
PORT : Franco si commande > 5 000F
MODE DE REGLEMENT : 30% comptant et 70% à 30 jours
REMISE : 5% sur commande > 8 000F HT

NOM : JACQUARD
ADRESSE : LIMOGES
PRIX : 440F HT
DELAI DE LIVRAISON : 3 jours
PORT : Franco
MODE DE REGLEMENT : à 60 jours
REMISE : sans

NOM : RAYET
ADRESSE : LYON
PRIX : 460F HT
DELAI DE LIVRAISON : 5 jours
PORT : forfait 150F
MODE DE REGLEMENT : à 30 jours
REMISE : 5%

NOM : CARROT
ADRESSE : TOURS
PRIX : 450F HT
DELAI DE LIVRAISON : 5 jours
PORT : Franco
MODE DE REGLEMENT : 30% comptant le reste à la livraison
REMISE : 5% si commande > 8 500F

TROISIEME TRAVAIL

Finalemnt, le magasin KIATOUT a passé commande de 5 jeux de housses de chaque coloris au fournisseur **CARROT**. Ci-joint la facture du 12/11 (ANNEXE 3 page 6/10) que vous devez contrôler par rapport au bon de livraison (ANNEXE 2 page 5/10) et aux informations (ANNEXE 1 page 4/10).

Que constatez-vous ? (Réponse sur votre copie)

ANNEXE2

Etablissement **CARROT**
5, rue du vieux port
TOURS

┌ **KIATOUT** ───────────┐
160 avenue de Paris
└ 44 000 NANTES ─────────┘

VOS R.E.E.	Commande N° 51. Date no 12/11/97	LIVRAISON		
NOS R.E.E.	No d'enregistrement de commande 510			
Expédition Date Ville de départ: N° et la livraison		(Numéro et date de la facture:)		
Route 12/11 TOURS 1912				
Poids total Nombre de colis 10				
VCCI Réf.	Objet de la facturation	Unité	Quantité	Observations
121	housses "beige" (AV+AR)	2 jeux	5	
122	housses "gris" (AV+AR)	"	5	
123	housses "bleu" (AV+AR)	"	5	
124	housses "marron" (AV+AR)	"	5	

Etablissements CAAROT

5 rue du Port

37000 TOURS

Doit

KIATOUT

160 Avenue de Paris

44000 Nantes

VOS REF		Commande N° 51		Date 10/11		FACTURE	
NCS REF		N° d'attribution de destination 510				N° 111300	
Fm		Exécution Route		Vale de cacet TOURS		A TOURS	
Poids net		Nombre de colis 10 colis.		N° de cot de livraison 1912		Le 12/11/97	
REFERENCE	OBJET	UNITE	QUANTITE	PX UNITAIRE	MONTANT	TVA	
121	hauses beige (AV+AR)	JEU	5	150	2250		
122	hauses gris (AV+AR)	"	5	150	2250		
123	hauses Bleu (AV+AR)	"	5	150	2250		
124	hauses marron (AV+AR)	"	5	150	2250		
Cadre réservé au destinataire						Total HT 3000	
						TVA 25% 1854	
						Total TTC 4854	

QUATRIEME TRAVAIL

Deux jeux de housses achetés au fournisseur **CARROT** sont vendus le 30/12 au Garage de la Jetée avec un coefficient de 1.5 appliqué au prix unitaire brut H.T.
Mettre à jour la fiche client, ci-dessous, et calculer le montant de la ristourne T.T.C. accordée à ce client (réponse sur votre copie).

FICHE CLIENT

RAISON SOCIALE <i>Garage de la Jetée</i> ADRESSE TEL. : <i>20 68 15 19</i> c. c. P. : BANQUE : <i>B. N. P. 0000 55 2142</i>	UTILISATEUR PARTICULIER <input type="checkbox"/> REVENDEUR <input checked="" type="checkbox"/> CLUB SPORTIF <input type="checkbox"/>																																																		
CONDITIONS PARTICULIÈRES DE VENTE																																																			
PORT DU <input type="checkbox"/> REMISE PAYÉ <input type="checkbox"/> FRANCO <input checked="" type="checkbox"/>	REGLEMENT <i>30 jours fin de mois</i>																																																		
LIVRAISON <i>selon stocks</i> CATALOGUE <i>Envoi gratuit</i>	<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th colspan="2" style="text-align: center;">RISTOURNE</th> </tr> <tr> <th style="text-align: center;">sur tranches du Chiffre d'affaires (Hors Taxes)</th> <th style="text-align: center;">TAUX</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td style="text-align: center;"><i>de 5 000 à 10 000 F</i></td> <td style="text-align: center;"><i>1 %</i></td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;"><i>de 10 000 à 15 000 F</i></td> <td style="text-align: center;"><i>1,5 %</i></td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;"><i>de 15 000 à 20 000 F</i></td> <td style="text-align: center;"><i>2 %</i></td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;"><i>au-dessus de 20 000 F</i></td> <td style="text-align: center;"><i>3 %</i></td> </tr> </tbody> </table>	RISTOURNE		sur tranches du Chiffre d'affaires (Hors Taxes)	TAUX	<i>de 5 000 à 10 000 F</i>	<i>1 %</i>	<i>de 10 000 à 15 000 F</i>	<i>1,5 %</i>	<i>de 15 000 à 20 000 F</i>	<i>2 %</i>	<i>au-dessus de 20 000 F</i>	<i>3 %</i>																																						
RISTOURNE																																																			
sur tranches du Chiffre d'affaires (Hors Taxes)	TAUX																																																		
<i>de 5 000 à 10 000 F</i>	<i>1 %</i>																																																		
<i>de 10 000 à 15 000 F</i>	<i>1,5 %</i>																																																		
<i>de 15 000 à 20 000 F</i>	<i>2 %</i>																																																		
<i>au-dessus de 20 000 F</i>	<i>3 %</i>																																																		
<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th colspan="2" style="text-align: center;">COMMANDE</th> <th colspan="2" style="text-align: center;">LIVRAISON</th> <th colspan="3" style="text-align: center;">FACTURATION</th> <th style="text-align: center;">CUMUL</th> </tr> <tr> <th style="text-align: center;">DATE</th> <th style="text-align: center;">N°</th> <th style="text-align: center;">DATE</th> <th style="text-align: center;">N°</th> <th style="text-align: center;">N°</th> <th style="text-align: center;">MONTANT NET (H.T.)</th> <th style="text-align: center;">(Hors Taxes)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td style="text-align: center;"><i>Cumul au 31/5</i></td> <td style="text-align: center;"><i>8 750,00</i></td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;"><i>6/6</i></td> <td style="text-align: center;"><i>471</i></td> <td style="text-align: center;"><i>13/6</i></td> <td style="text-align: center;"><i>1312</i></td> <td style="text-align: center;"><i>13/6</i></td> <td style="text-align: center;"><i>111 094</i></td> <td style="text-align: center;"><i>2 320,00</i></td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;"><i>20/8</i></td> <td style="text-align: center;"><i>433</i></td> <td style="text-align: center;"><i>25/8</i></td> <td style="text-align: center;"><i>1855</i></td> <td style="text-align: center;"><i>25/8</i></td> <td style="text-align: center;"><i>111 166</i></td> <td style="text-align: center;"><i>1 185,00</i></td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;"><i>30/9</i></td> <td style="text-align: center;"><i>486</i></td> <td style="text-align: center;"><i>6/10</i></td> <td style="text-align: center;"><i>1890</i></td> <td style="text-align: center;"><i>7/10</i></td> <td style="text-align: center;"><i>111 192</i></td> <td style="text-align: center;"><i>210,20</i></td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td style="text-align: center;"><i>12 455,20</i></td> </tr> </tbody> </table>	COMMANDE		LIVRAISON		FACTURATION			CUMUL	DATE	N°	DATE	N°	N°	MONTANT NET (H.T.)	(Hors Taxes)						<i>Cumul au 31/5</i>	<i>8 750,00</i>	<i>6/6</i>	<i>471</i>	<i>13/6</i>	<i>1312</i>	<i>13/6</i>	<i>111 094</i>	<i>2 320,00</i>	<i>20/8</i>	<i>433</i>	<i>25/8</i>	<i>1855</i>	<i>25/8</i>	<i>111 166</i>	<i>1 185,00</i>	<i>30/9</i>	<i>486</i>	<i>6/10</i>	<i>1890</i>	<i>7/10</i>	<i>111 192</i>	<i>210,20</i>							<i>12 455,20</i>	
COMMANDE		LIVRAISON		FACTURATION			CUMUL																																												
DATE	N°	DATE	N°	N°	MONTANT NET (H.T.)	(Hors Taxes)																																													
					<i>Cumul au 31/5</i>	<i>8 750,00</i>																																													
<i>6/6</i>	<i>471</i>	<i>13/6</i>	<i>1312</i>	<i>13/6</i>	<i>111 094</i>	<i>2 320,00</i>																																													
<i>20/8</i>	<i>433</i>	<i>25/8</i>	<i>1855</i>	<i>25/8</i>	<i>111 166</i>	<i>1 185,00</i>																																													
<i>30/9</i>	<i>486</i>	<i>6/10</i>	<i>1890</i>	<i>7/10</i>	<i>111 192</i>	<i>210,20</i>																																													
						<i>12 455,20</i>																																													

CINQUIEME TRAVAIL

Etablir l'avoir, ci-dessous, correspondant à la ristourne le 30/12

KIATOUT
 160 Avenue de Paris
 44000 NANTES

FAVOIR

L

N°	A 97-391
A
Le

REFERENC	OBJET DE LA FACTURE D'AVOIR	UNITE	QUANTITE	PRIX UNITAIRE	MONTANT	SIGNATURE
Cadre réservé au destinataire						

SIXIEME TRAVAIL (BEP UNIQUEMENT)

Les housses premiers prix sont fabriquées à TAIWAN puis importées par des grossistes qui les revendent à des commerçants indépendants ou à des grandes surfaces pour leur rayon "Accessoires automobiles" ou à des commerçants non sédentaires (vente sur marchés). On trouve aussi en France ce type d'articles, de meilleure qualité, fabriqué artisanalement et revendu directement à la clientèle.

Etablissez, sous forme de schémas, les deux circuits de distribution. (Réponse sur votre copie)

SEPTIEME TRAVAIL (BEP UNIQUEMENT)

Complétez et valorisez la fiche de stocks (page 10/10) par la méthode P.E.P.S. (Premier entré, premier sorti), en utilisant les mouvements ci-dessous.

Calculez le stock moyen du mois de décembre et le coefficient de rotation des stocks sachant que :

- le nombre de housses vendues dans l'année est de 600
- le stock au 01/12 était de 25. (Réponse sur votre copie)

Stock au 1/12: 25 à 420F l'un
BE 4/12: 5 à 410F l'un
BE 14/12: 20 à 415F l'un
BE 20/12: 10 à 420F l'un
BS 4/12: 12
BS 10/12: 10
BS 12/12: 5
BS 18/12: 12
BS 25/12: 15

